JAHON IQTISODIYOTI VA DIPLOMATIYA
UNIVERSITETI

XALQARO MUNOSABATLAR

SIYOSAT, IQTISOD, HUQUQ

ILMIY-NAZARIY JURNAL

2/2005
(№20)

BOSH MUHARRIR S.SAFOYEV

TAHRIR HAY'ATI A'ZOLARI:

A.A.Abdug'aniyev, B.O.Bahriddinov, R.F.Farmonov, I.A.Hamedov, G.A.Hidoyatov, Q.A.Jo'rayev, K.H.Jorayeva, E.R.Mahmudov, A.S.Rasulov, K.Q.Rashidov, L.A.Saidova, M.T.Turdiyev, S.P.Tursunmuhamedov, Q.X.Xonazarov (bosh muharrir o'rinbosari-mas'ul muharrir), B.A.Xo'jayev, T.Y.Shamsharov

TELEFONLAR: 67-07-41; 67-94-07; FAKS: 67-09-00
TAHRIRIYAT MANZILI: 700113, Toshkent, Buyuk Ipak yo'li, 54.

Ushbu sonni tayyorlalaganlar:

Nashr bo'limi mudiri T.Y.Shamsharov
Muharrirlar: I.N.Kasachov, S.Matchonov
Original-maket va dizayn: I.A.Semenyuk

JIDU ruxsatisiz qayta chop etish man qilinadi. Ko'chirib bosilganda «Xalqaro munosabatlar» jurnali ko'rsatilishi shart.
Tahrir hay'ati fikri muallif fikridan o'zgacha bo'lishi mumkin.
Qo'lyozmalar, suratlar qaytarilmaydi.

Перепечатка без разрешения УМЭД не допускается.
При перепечатке ссылка на журнал «Xalqaro munosabatlar» обязательна.
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых статей.
Рукописи, фотографии, рисунки не возвращаются.

Ushbu nashr 068 raqami bilan qayd etilgan

Formati 70x100 1/16. Hajmi 8,4 b.t. Nusxa soni 500. Kelishilgan narxda.
"PATENT PRESS" korxonasida chop etildi. Toshkent, To'y tepa ko'chasi, 2a.

© *Xalqaro munosabatlar, 2005.*

МУНДАРИЖА

SIYOSAT

Н.А.Касымова
РЕГИОНАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: АСПЕКТЫ ТЕОРИИ 5

И.Х.Якубов
ИСЛАМСКИЙ РАДИКАЛИЗМ: ПРИЧИНЫ АКТИВИЗАЦИИ, МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ 14

N.H. Asrorova
PARTITION AND UNIFICATION OF GERMANY: GLIMPSES ON THE HISTORY OF THE COLD WAR 21

А.Камилжанов
ЯДРОВИЙ ТАҲДИД ВА ЯДРО ҚУРОЛИНИ ТАРҚАТМАСЛИК ТАРТИБИНИНГ СИЁСИЙ ЖИҲАТЛАРИ 27

Ш.Ш.Атоева
ИККИ ПАЛАТАЛИ ПАРЛАМЕНТ: ФРАНЦИЯ–ЎЗБЕКИСТОН (ҚИЁСИЙ ТАҲЛИЛ) 33

Ф.Э.Мухамедов
МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН В ПРОТИВОДЕЙСТВИИ НЕЗАКОННОМУ ОБОРОТУ НАРКОТИКОВ 40

IQTISODIYOT

Э.И.Носиров
ХАЛҚАРО ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР БОЗОРИНИНГ РИВОЖЛАНИШИДА ТИЖОРАТ БАНКЛАРИНИНГ РОЛИ 45

Б.Б.Ражабов
ЎЗБЕКИСТОН ТАШҚИ САВДО АЙЛАНМАСИНИНГ ДИНАМИКАСИ (1992-2003 ЙИЛЛАР) 53

HUQUQ

В.Н. Ҳошимов
ХАЛҚАРО ШАРТНОМАЛАРДА КОЛЛИЗИОН НОРМАЛАРНИ УНИФИКАЦИЯЛАШ МАСАЛАЛАРИ 57

I. Djuraeva
THE PECULIARITIES OF MAKING A MARITAL CONTRACT IN DIFFERENT COUNTRIES 67

MA'NAVIYAT VA MA'RIFAT

М. Абдуллаев, Э. Хакимов, Ф.Ибрагимова
МИРОВЫЕ МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ХУДОЖЕСТВЕННОЙ КУЛЬТУРОЙ И ОПЫТ УЗБЕКИСТАНА 72

С.Азизов
УЗБЕКИСТАН И ЯПОНИЯ: АСПЕКТЫ ВИДЕНИЯ
Беседа с профессором токийского университета Сигеки Хакамадой 78

Насриддин Назаров
МАРКАЗИЙ ОСИЁДА СИЁСИЙ ВА ЭТНОИЖТИМОИЙ ҲАМКОРЛИК АСОСЛАРИ 82

Х.К.Сарымсакова
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КЕЙС-МЕТОДА В ПРЕПОДАВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН 85

Н.А.Касымова,
д.э.н., и.о. профессора УМЭД

РЕГИОНАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: АСПЕКТЫ ТЕОРИИ

Начало двадцать первого века характеризуется глобальными переменами в геополитическом, социально-экономическом развитии различных государств мира. Любой стране чрезвычайно важно сегодня учитывать в своей политике факторы, способствующие эффективному вхождению в мировое сообщество.

Региональная интеграция обусловливается исторической, географической, культурной и языковой общностью народов. Однако процесс должен осуществляться с сохранением национального своеобразия, государственного суверенитета и политической независимости. Кроме того, сближение национальных государств в новых исторических условиях не означает регионального обособления, необходим совместный поиск путей адаптации к мировому хозяйству, более тесное сотрудничество с уже сложившимися в мировом пространстве экономическими блоками. Поэтому так важно изучение теоретических концепций регионализма, накопленного мирового опыта.

Взаимодействие глобализации и регионализма

В настоящее время в мировой экономике сохраняются противоположные тенденции глобализации и регионализации. С одной стороны, в глобальных рамках ГАТТ удалось довести до успешного конца долгие и сложные переговоры. С другой стороны, еще с конца 80-х годов XX в. в мировой экономике заметно усилились тенденции регионализации, в первую очередь в Западной Европе, Северной Америке и Азиатско-Тихоокеанском регионе. Возвращение регионализма на международную повестку дня вызвало смешанную реакцию. Некоторые исследователи отмечают, что это позитивная и естественная характеристика современного мирового порядка. Другие же относятся к этому более скептически, полагая, что, подобно регионализму 60-х, новая версия будет иметь ограниченное приложение. Однако следует согласиться, что, независимо от его содержания, регионализм усиливается. Несомненно, что середина 80-х - это поворотная точка в состояниях регионализма. Не менее важно и влияние глобальных экономических перемен и, конечно же, трансформации международной системы в связи с концом «холодной войны». Эти и другие факторы привели как к распространению новых региональных групп, так и к возрождению старых региональных формирований. Таким образом, «новый» регионализм охватывает все большие сферы применения и

имеет действительно глобальное значение.

Региональную интеграцию можно определить как «постепенное упразднение границ между участвующими в ней государствами». Следовательно, в народнохозяйственном измерении этого понятия речь идет об устранении искусственных преград для свободной торговли между участвующими странами и о гармонизации различных методов содействия экономическому развитию. Участвующие в процессе интеграции страны гармонизируют существующие нормы и правила в экономической и политической сферах, стремясь отвести рынку центральную роль в интеграционных процессах. Одновременно создаются институты, которым передаются, по крайней мере частично, некоторые прежде национальные полномочия [1].

Иными словами, под интеграцией понимают также свершившееся объединение государственных пространств в единое экономическое пространство, в котором указанные экономические и политические преграды устранены. В течение длительного времени преобладало представление о том, что путем региональной интеграции может быть положено начало процессу растущего упразднения национальной государственности и усиливающейся транснационализации государственных и административных задач.

Господствующий в начале 40-х годов XX столетия функционализм усматривал в быстро расширяющихся социальных и экономических связях между государствами обоснование для функциональной необходимости решения растущего числа вопросов и задач исключительно в рамках международного технократического сотрудничества. Отсюда, как предполагали функционалисты, более или менее автоматически должны были возникать формы региональной и глобальной интеграции.

В отличие от этого, с конца 1940-х годов федерализм исходил из того, что, в конечном счете, надежды на интегрирующую силу функциональных интересов обречены на неудачу до тех пор, пока не будет иметь место сильный наднациональный орган на региональном или глобальном уровне [2].

Наконец, на фоне процессов развития в Западной Европе сначала в 50-е годы, а затем снова с середины 80-х годов XX в. наблюдалось некоторое слияние федералистских и функционалистских подходов в рамках неофункционализма. В этих теоретических построениях в продолжении федералистских традиций, с одной стороны, подчеркивается роль политического аспекта и инициативной функции наднациональных институтов, а вместе с тем, с другой стороны, со ссылкой на функционалистские традиции, аргументируется, что начавшийся интеграционный процесс в одной сфере по логике должен привести к интеграции и в других сферах.

Еще одним научно-политическим подходом для пояснения процессов возникновения региональной интеграции следует назвать подход трансакционизма, разработанный Карлом Дойчем в 1950-е годы, который ныне переживает возрождение, в частности, в деле обоснования целесообразности включения новых потенциальных членов ЕС из

числа государств Восточной и Центральной Европы [3]. Трансакционный анализ направлен на количественное определение масштабов начавшихся интеграционных процессов. При этом исходят из предположения, что растущий обмен и развивающиеся связи могут привести к резким социальным изменениям, сокращаются дистанции между народами, и силовое решение конфликтов становится маловероятным; наконец, возникают «содружества в целях безопасности» с возможностью их дальнейшего развития вплоть до политического союза. Этот вывод указывает на миротворческий аспект региональных объединений. Партнеры, постоянно и во многих сферах осуществляющие сотрудничество, ведущие постоянный диалог, могут лучше понимать друг друга и решать возможные конфликты еще на стадии их возникновения.

При менее абстрактном теоретическом рассмотрении политическая наука указывает на три основные причины возникновения региональных объединений:

- во-первых, общая заинтересованность государств в данной форме кооперации вследствие географической близости и наличия единых экономических, социальных и культурных интересов;
- во-вторых, идейные соображения и мотивы, которые, например, могут быть стимулятором идеи конституционного объединения;
- в-третьих, рациональные соображения выбора (rational choice), которые одновременно означают переход к экономическим аспектам, когда проводится анализ расходов и доходов от членства и форсируется региональное объединение в случае, если расходы членства меньше доходов от него.

Различные теоретические концепции по выяснению и разъяснению процессов интеграции нередко сосуществуют друг с другом не только в научно-политических дискуссиях. Фактически с 1950-х годов в макроэкономике существует постоянный спор о том, способно ли усиление региональной интеграции приблизить к цели - глобальной свободной торговле, или нет [4]. Критики регионализации полагают, что она усиливает тенденции дезинтеграции в мировой экономике и легко может привести к возникновению протекционистских экономических блоков. В отличие от этого, сторонники регионализации утверждают, что региональная интеграция является всего лишь полезным сопроводительным инструментом в процессе, в конечном счете ведущем к глобальной многосторонней либерализации. Регионализацию рассматривают как необходимый прагматический промежуточный шаг, так как свободная торговля в мировом масштабе может быть достигнута только после сложных и длительных переговоров. Таким образом, регионализация содействует утверждению постулата о свободной торговле хотя бы в некоторых отдельных сферах мировой экономики [5].

Как в случае развития глобальной торговли, так и региональная интеграция сопровождается постоянной необходимостью инновационных процессов и анализа. Однако, что касается политического воздействия на общие условия хозяйствования, то в рамках региональной ассоциации у любого национального государства имеется гораздо боль-

ше возможностей, нежели на глобальном уровне мировой торговли. Предполагаемая глобальная интеграция мировой экономики в рамках ГАТТ/ВТО, прежде всего, соответствует так называемой «чистой» неоклассической экономической теории, согласно которой наибольшего благосостояния можно достичь лишь в результате глобального упразднения торговых барьеров. Реальные же условия в мире торговли учтены в положении статьи 24, в которой говорится о совместимости региональных ассоциаций с принципами ГАТТ. Таким образом, глобальный режим мировой экономики допускает сосуществование процессов глобализации и регионализации. Иными словами, через региональные ассоциации постепенно обеспечивается выход на режим глобальной свободной торговли.

Хотя географическое определение регионализма как разделения мира на регионы и его динамика довольно узко, оно отличает регионализм от других форм неглобальных организаций такого уровня. Без некоторых географических ограничений термин «регионализм» становится расплывчатым. Проблема определения регионов и регионализма стала объектом внимания исследователей в конце 60-х и начале 70-х годов прошлого века.

Регионализм часто анализировался с точки зрения социальной связи (этнические вопросы, расовые, языковые проблемы, культура, история, общественное наследие); экономической связи (торговые модели, экономика); политической связи (тип режима, идеология); организационной связи (существующих официальных региональных институтов) [6]. Особое внимание уделялось идее региональной взаимозависимости [7].

Категории степени регионализма

Круг факторов, включаемых в проблему роста регионализма, достаточно широк. Это экономические, политические, культурные и исторические величины. Наиболее значительна разница между регионализмом как описанием и регионализмом как предписанием, - т.е. регионализм как доктрина или положение, согласно которому строятся международные отношения. Основная — это идея взаимозависимости, то, что государства данного региона находятся в одной и той же «региональной лодке» экологически, стратегически, экономически. Обязательно подчеркивается, что они должны ограничить свой национальный эгоизм и искать новые пути сотрудничества. Во всех научных и политических дискуссиях присутствует четкое мнение, что регионализм действительно необходимый и важный процесс. Можно определить пять основных категорий понятия регионализм. Это аналитический прием и соотношение этих категорий друг с другом - теория и практика современного регионализма.

Регионализация. Понятие регионализации относится к росту интеграции внутри региона и часто к косвенным процессам социального и экономического взаимодействия. Ранние исследователи регионализма описывают это как неформальную интеграцию, а некоторые современные аналитики относят к «мягкому регионализму». Термин определяет, в особенности, вес и

роль автономных экономических процессов, ведущих к более выгодному уровню экономической взаимозависимости внутри данной географической зоны по сравнению с другими такими зонами и остальным миром. Хотя иногда и подвергающиеся влиянию государственной политики, движущие силы экономической регионализации вытекают из рынков, частной торговли и инвестиционных потоков, а также из политики, стратегии и решений компаний. Особенно важен рост внутрифирменной торговли, увеличение числа международных слияний и приобретений и необходимость увеличения сети стратегических альянсов между фирмами.

Следует подчеркнуть два пункта:

- регионализация не основывается на сознательной политике государств или группы государств и не предполагает какого-либо особого влияния на отношения между государствами региона [8];

- модели регионализации не обязательно совпадают с границами государств. Миграция, рынки, социальные сети могут привести к увеличению взаимодействия и взаимосвязей, связывающих отдельные части существующих государств и создающих новые межпограничные регионы

Региональное сознание и идентификация также находятся в центре внимания. Их невозможно игнорировать, для многих же исследователей они даже становятся центральными пунктами анализа современного регионализма. Как и нации, регионы можно рассматривать как сообщество, имеющее определенные черты. Региональное сознание предписывает принадлежность к особому сообществу, где особую роль играют внутренние факторы, такие как общая культура, история, религиозные традиции. Можно выделить некоторые отдельные внешние факторы, такие как угроза безопасности (так, латиноамериканский национализм - противовес угрозе гегемонии США); или же культурный внешний вызов (долгая традиция определения «европейца» в противовес «не-европейцам», в особенности исламскому миру, или же недавнее возрождение азиатской идентификации в противовес «западной») [9].

*Региональное межгосударственное сотрудничество. Р*егиональная деятельность включает переговоры и строительство многосторонних или межправительственных соглашений или союзов. Такое сотрудничество может быть формальным или неформальным и высокий уровень институционализации - не гарантия его эффективности или политического значения. Региональная кооперация может создавать формальные институты, но она часто основывается на более слабых структурах, включая модели регулярных встреч, некоторые нормы и механизмы подготовки. Кооперативные устройства могут служить широкому набору целей. С одной стороны, они могут служить средствами сношения с внешними факторами, координирования региональных позиций в международных институтах или форумах. С другой - они могут развиваться в целях безопасности, содействовать общим ценностям, или же решать общие проблемы (особенно те, которые вырастают из усиливающегося уровня региональной взаимозависимости). В области безопасности такое сотрудничество может

возникнуть в результате стабилизации регионального баланса держав, институционализации определенных мер, переговоров по безопасности. Такие устройства повышают и поддерживают роль государства и власть правительства, увеличивают авторитет государства, посредством которого последние и увеличивают степень практического влияния своей политики среди других государств и в решении общих проблем [10].

Важная категория регионального сотрудничества - *региональная экономическая интеграция.* Она включает специфические политические решения, принимаемые правительством для уменьшения или передвижения барьеров в свободном взаимном потоке товаров, услуг, капиталов и людей. Политические аспекты данной категории породили большое количество исследований [11].

Региональная экономическая интеграция может сопровождаться различными факторами: область действия или сфера (круг включенных интересов); глубина (политическая гармонизация); институционализация (строительство официальных институтов); централизация (степень централизации эффективной власти) [12]. Ранние стадии интеграции имеют тенденцию сосредоточения на уменьшении торговых барьеров и формировании таможенных союзов. Следуя интеграции, на повестку дня выходят такие вопросы как отмена нетарифных барьеров, регулирование рынков, развитие общей политики (политической стратегии) на микро- и макроуровне. Имея в наличии доминирующую модель европейского регионализма, исследователи слишком часто ассоциируют ее в целом с региональной экономической интеграцией, но это всего лишь один из аспектов общего феномена.

Региональное сцепление. Региональное сцепление в некотором роде комбинация первых процессов, ведущих к консолидации региональной единицы. Это именно та связь, которая делает регионализм особенно интересным в аспекте международных отношений. Сцепление можно понимать на двух уровнях, когда

- регион играет определенную роль в отношениях между государствами (и другими основными действующими организациями) данного региона и остальным миром;

- регион формирует организационную основу политики внутри региона по различному кругу вопросов.

Как мы видим, регионализм часто определяется по условиям моделей или сетей взаимозависимости. Однако политическое значение определяется не какой-го абсолютной взаимозависимостью, а тем, как распространяется эта взаимозависимость, потенциалом и реальной ценностью основных действующих субъектов. За пределами региона политическое значение регионализма состоит в его распространении на внешние факторы: через влияние регионального экономического устройства или через политическую власть. Также важно, когда внешние государства определяют свое отношение к отдельным государствам региона на региональном уровне.

Существуют различные формы регионального сцепления:

- постепенное создание региональных организаций (институтов) в контексте углубления экономической интеграции;

- подключение ряда институционально сильных межгосударственных устройств или союзов;

- форма, основанная на сложной смеси традиционных межгосударственных связей и развивающегося так называемого регионального национализма;

- развитие конституциональных консолидированных устройств;

- региональное сцепление может осуществляться в условиях «нового» порядка, когда принципы территориальности и суверенитета заменяются моделями идентификации и власти [13].

Наконец, сцепление основывается на сильном региональном лидере, при наличии или без сильных региональных институтов, активной внутренней и внешней политики данного государства внутри его сферы влияния [14].

Особую роль в теоретических дискуссиях о региональной интеграции всегда играли вопросы определения различных степеней интеграции. На основе становления и начального развития западноевропейской интеграции Бела Балаши [15] разработал модель, предусматривающую пять разных степеней интеграции в зависимости от достигнутого уровня интеграционного процесса:

- зона свободной торговли,
- таможенный союз;
- общий рынок,
- валютно-экономический союз;
- политический союз.

Данная модель, как уже отмечалось, использовалась в европейском интеграционном процессе, а также на ее основе практически были сформулированы некоторые установки многочисленных попыток интеграции в развивающихся странах. Однако, во многих случаях такой подход оказался ошибочным в силу того, что не учитывалось, в какой степени западноевропейский опыт интеграции может быть вообще использован в других регионах с их совершенно иными историческими, экономическими и политическими условиями.

Предпосылки региональной интеграции

Исходя из опыта западноевропейской интеграции и первой волны региональной интеграции в развивающихся странах, можно сформулировать три предпосылки, выполнение которых необходимо для успешной экономико-политической интеграции:

· Наличие похожих экономических структур и процесса индустриализации. При сильном различии в экономической структуре, в уровне промышленного развития велика опасность, что вследствие динамических эффектов некоторые страны в результате интеграции будут терпеть прямые убытки, которые могут привести к провалу или стагнации интеграционного процесса, если они не имеют краткосрочного характера или не компенсируются. Если нет функционирующего механизма компенсации, страны, находящиеся на обочине процесса, там и остаются.

· Общность хозяйственно-политических и общественно-политических концепций. Существенное значение для взаимопонимания в многосторонних рамках имеют общие хозяйственно-политические и общественно-политические опыт и цели, готовность участников процесса идти на компромиссы. Определенная политическая стабильность является предпосылкой кон-

структивного преодоления встречающихся в ходе процесса противодействий, оппозиционных взглядов.

· Отказ от амбициозных целей, курс на постепенное развитие, постепенная, ориентированная на практические решения отработка новых форм взаимных консультаций и кооперации.

Иными словами, для успешного интеграционного процесса требуются время и терпение. Неудача первой волны региональной интеграции была связана с конкретными ошибками, сложными мирохозяйственными условиями, а также с чрезмерными и нереальными ожиданиями, но она не говорит о теоретической несостоятельности проблемы. При учете определенных уроков и нынешняя вторая волна региональной интеграции обеспечивает важные исходные позиции для стимулирования процессов развития. Прежде всего, региональная интеграция не должна ограничиваться только торгово-политической сферой. Необходимо первоначально направлять усилия на конкретные проекты по сотрудничеству, имея в виду создание предпосылок для последующего более интенсивного переплетения отдельных экономик. Только после создания такой реальной основы можно систематически взяться за достижение более крупных целей. Важный урок прошедшего периода заключается в том, что регионализация может рассчитывать на успешное развитие только в том случае, если ее понимают и используют всего лишь как ограниченно-полезный промежуточный этап на пути вхождения в мировые рынки. Будучи самоцелью, она быстро может завести в тупик.

Возрождение интереса к регионализму и региональным проектам необходимо рассматривать в глобальной перспективе. Вновь возникший регионализм необходимо соотносить с изменениями в глобальной системе: в государственной системе, где прежде доминировала борьба между основными державами; в экономической системе, в которой государственная политика еще больше формируется структурой и динамикой все более глобальной мировой экономики; в мировой политической системе, в которой границы между «внутренним» и «интернациональным» все более стираются и в которой транснациональные потоки идей и ценностей и транснациональные образцы социальной мобилизации становятся более мощными и более распространенными. Провести линию раздела между экономическим и политическим регионализмом становится все труднее. Главная характеристика «нового» регионализма - его многомерный характер. Экономический регионализм может часто быть механизмом, посредством которого достигаются широкие политические цели и цели в области безопасности. Более того, даже если регионализм строится вокруг экономических соображений, вряд ли это доказывает существование серьезных расхождений в других вопросах.

Распространение региональных организаций вызывает рост сложных и трудных вопросов относительно характера и поддержания международного порядка, необходимость четкого построения внешнеполитических стратегий различных стран.

Список литературы:

[1] Joseph Nye (ed.) International Regionalism. - Boston:Little,1968.- P.xii.

[2] Mitrany, David. A Working Peace System . Chicago: Quadrangle Press, 1944.

[3] Deutsch, Karl W. Nationalism and Social Communication: An Inquiry into the Foundation of Nationality. - Cambridge, MA: Technology Press of the MIT and Wiley, New York, 1953 ; Deutsch, Karl W. Political Community and the North Atlantic Area.- Princeton. N.J.: Princeton University Press, 1957.

[4] Haas, Ernst B. The Uniting of Europe. Stanford - CA: Stanford University Press, 1958.

[5] De Melo, Jaime; Montenegro, Claudio; Panagariya, Arvind. Regional Integration, Old and New. World Bank Policy Research Working Papers. Series No.985. Washington, DC: The World Bank, 1992.

[6] Louis J.Cantori and Steven Speigel (eds.), The International Politics of Regions: A Comparative Approach - Englewood Cliffs, NJ:Prentice Hall, 1970; Raimo Vayrynen, Regional Conflict Formations; An Intractable Problem of International Relations, Journal of peace Research, 21/4(1984).

[7] Joseph S. Nye (ed.), International regionalism: Readings - Boston: Little, Brown & Co.,1968.

[8] Christopher Bliss, Economic Theory and Policy for Trading Blocks - Manchester: Manchester Up, 1994.- P. 14.

[9] Iver B. Neumann and Jennifer Welsh, The Other in European Self-Definition: An Addendum to the Literature on International Society, Review of International Studies, 17/4 (Oct. 1991).

[10] Oran Young, International Cooperation: Building Regimes for Natural Resources and the environment - Ithaca, NY: Cornell UP, 1989- P. 25; Mark W. Zacher, The Decaying Pillars of the Westphalian Temple: Implications for Order and Governance, in James N. Rosenau and Ernst-Otto Czempiel (eds.), Governance without Government: Order and Change in World Politics - Cambridge: Cambridge UP, 1992.

[11] Bela Balassa, The Theory of Economic Integration - London: Allen & Unwin,1961; Loukas Tsoukalis, The New European Economy, The Politics and Economics of Integration - Oxford: OUP, 2nd.ed., 1993.

[12] Peter H. Smith, Introduction: The Politics of Integration: Concepts and Themes, in Peter H. Smith (ed.); The Challenge of Integration: Europe and the Americas - New Brunswick, NJ: Transaction, 1992-P.5.

[13] Paul Taylor, International Organization in the Modern World. The Regional and Global Process - London: Pinter, 1993- P.4.; Hedley Bull, The Anarchical Society - London: Macmilllan, 1977.

[14] Iver Neumann (ed.) Regional Great Powers in International Politics -London: Macmillan,1992.

[15] Balassa, Bela. The Theory of Economic Integration.- London: Macmillan., 1962.

И.Х.Якубов,
преподаватель УМЭД

ИСЛАМСКИЙ РАДИКАЛИЗМ: ПРИЧИНЫ АКТИВИЗАЦИИ, МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ

Важность и актуальность исследования причин и факторов, обусловливающих активизацию политических форм исламского фундаментализма, сегодня правильно оценивают как региональные лидеры, государства и народы которых постоянно находятся под угрозой со стороны радикальных фундаменталистских организаций, так и деятели верхних структур и эшелонов власти крупнейших международных организаций и движений. Об этом свидетельствуют многочисленные конференции, симпозиумы и семинары, проводимые в разных частях и регионах современного мира и посвященные этой проблеме.

В самом общем виде можно отметить следующие причины активизации исламского фактора в Центральной Азии в период установления и укрепления государственной независимости молодых государств этого региона. Во-первых, крушение системы прошлых идеологических представлений и ценностей и необходимость заполнения образовавшегося на какое-то время вакуума. Во-вторых, рост национального самосознания, поиск этнической самоидентификации, важнейшим элементом которой традиционно считалась определенная религиозная ориентация. В-третьих, резкие перемены в социально-политической и экономической сферах. И, в-четвертых, Узбекистан и другие государства Центральной Азии являются неотъемлемой частью очень сложного и многогранного исламского мира. Отсюда попытки последнего вовлечь новые независимые государства Центральной Азии в число своих политических сторонников и союзников, распространить на них свое влияние.[1]

В исследованиях и публикациях, посвященных данной проблеме, уделяется большое внимание причинам политической активности исламских фундаменталистов в частности и фундаментализма в целом. При этом проблема, как правило, может рассматриваться не только в контексте поставленной автором цели, но и как исследование причин конкретного проявления политической активности фундаменталистов (чаще всего в экстремистской и террористической формах); исследование особенностей религиозного фундаментализма в определенной стране или регионе; изучение причин в целом, комплексно.

Авторы обычно выделяют в качестве главной какую-либо одну или группу причин, способствующих или обусловливающих активизацию фундаменталистов. Показательно, что существуют противоречия как в перечне причин, так и в их значимости. Большинство исследователей выдвигают на первый план социально-экономические и политические проблемы как непосредственные причины роста политической активности религиозного фундаментализма.

Существует мнение, что главное в этих процессах – глубокие межцивилизационные противоречия (идеологические и культурные), религиозный фундаментализм здесь – своеобразный ответ на вестернизацию. Указываются также особенности ислама – специфика религии; поиск в исламе идейных истоков фундаментализма, в том числе его крайних, террористических форм, противоречия "традиционного" ислама, и в качестве контраста – "простота" и "ясность", доступность идеологии фундаментализма. Социально-экономические причины здесь если и признаются как важные, но не как первопричина.

Относительно распространена мысль о том, что сущность фундаменталистской активности и фундаментализма в целом – в стремлении утвердить собственную религиозную, культурную самобытность, представить альтернативу, прежде всего западной культуре. Исследователи, придерживающиеся такой точки зрения, выделяют это в качестве либо главной, либо одной из главных причин[1].

Часть исследователей, выделяющих эти причины, считают их, наряду с другими (в том числе социальными, экономическими, политическими), одними из важных в росте политической активности религиозных фундаменталистов[2].

Есть мнение, что, хотя экономические причины и влияют на рост активности сторонников фундаментализма, главное все же – "реакция на кризисные явления современного развития, связанные с крайностями и издержками рационалистической картины мира и рационализма как такового во всех сферах человеческой практики..."[3].

Исламский фундаментализм, как современный, так и исторически, можно рассматривать и "просто как форму недовольства утратой лидирующих позиций (прежде всего в политической и духовной сферах)..."[4].

А.Волков, анализируя причины ближневосточного конфликта, считает, что, хотя военно-политический конфликт, в основе которого палестинская проблема, и является важной причиной противостояния, тем не менее "в конфронтации еврейского государства Израиль с исламским миром значительную роль играет культурно-религиоз-

[1] См.: Каримов И.А. Узбекистан на пороге XXI века: угрозы безопасности, условия и гарантии прогресса. – Т.: Узбекистон. 1997. С. 40-42.

[1] См., например: Малашенко А.В. Исламское возрождение в современной России. - М.: Московский центр Карнеги. 1998. С. 129; Heywood A. Politics. London. Macmillan Foundations. 1997. P. 61; Хантингтон С. Запад уникален, но не универсален. // Мировая экономика и международные отношения. 1997. №8. С. 84-93 и др.

[2] Игнатенко А.А. От Филиппин до Косово. // Независимая газета. 2000. 12 октября. С. 8; Примаков Е.М. Волна "исламского фундаментализма": проблемы и уроки. // Вопросы философии. 1985. №6. С. 63-73; Алиев С. Ислам и политика // Азия и Африка сегодня. 1981. №12. С. 5-9; Малышева Д.Б. Религиозный фактор в вооруженных конфликтах современности: развивающиеся страны Азии и Африки в 70-80-х гг. М.: Наука. 1991. – С. 10-21; Малышева Д.Б. Исламско-фундаменталистский проект в реалиях современного мира. // Мировая экономика и международные отношения. 1999. №7. С. 110-111; Степанянц М.Т. Предисловие к кн. Малушков В.Г., Хромова К.А. Поиски путей реформации в исламе: опыт Ирана. – М.: Наука. 1991. С. 7-8; Ашмави О. Под знаком полумесяца. // За рубежом. 1999. №39. С. 8-9; Долгов Б.Г. Феномен исламского фундаментализма (на примере Алжира). // Восток. 2001. №2. С. 64.

[3] Бельский А., Рашковский Е. Индия и Россия: фундаменталистский вызов. // Мировая экономика и международные отношения. 1997, №4. С. 93.

[4] Малашенко А.В. В поисках альтернативы (Арабские концепции путей развития). - М.: Наука. 1991. С. 56.

ный фактор. Это проявляется на нескольких уровнях: политическом, идеологическом (в том числе мировоззренческом) и бытовом".[1]

Ряд авторов указывают на особенности ислама как на главную или одну из главных причин роста политической активности исламских фундаменталистов.

Ученые выдвигали мнения о процессе "реформации" ислама (по аналогии с христианской Реформацией)[2], о всеохватывающем характере ислама (в результате того, что эта религия заполняет собой "все поры мусульманского общества"[3], трансформация может протекать в исламской форме).[4] В одном из учебников по религиоведению, анализируя ваххабизм XVIII века, отмечается его направленность "прежде всего против "отуреченного" ислама...".[5]

По мнению Л.Васильева, "активизация религии во всем современном мире не случайно связана, прежде всего, с оживлением исламского фундаментализма, причем очень часто в его крайне экстремистской форме. Это обусловлено, прежде всего, тем, что из всех мировых религий ислам – наиболее сильная и агрессивная". А экономическое, политическое положение – это лишь повод, все восходит к сути религии. [6]

По мнению А.А. Игнатенко, фундаментализм в исламе активизировался всякий раз, когда процесс адаптации общества к изменяющимся историческим условиям угрожал подорвать исламский характер общины.[7]

Ряд авторов выделяют те или иные аспекты ислама (или его течений), способствующие росту фундаментализма (например, большая, чем в других религиях, сопротивляемость реформаторским тенденциям[8], отсутствие в исламе института церкви (в результате фундаментализм противостоит государству).[9]

В то же время большинство ученых все же не выделяют культурно-идеологический фактор и соответствующие особенности ислама в качестве значимых причин политической активности исламских фундаменталистов. Данный фактор, конечно, может использоваться в политической борьбе, особенно как прикрытие, лозунг, но как реальная причина он скорее вторичен, чем первичен. Вместе с тем, законное и оправданное стремление народов восстановить национальную, культурную самобытность, неотъемлемой частью которой является религия, усиленное стремлением сдержать процесс "вестернизации" социокультурной жизни обществ, может использоваться в качестве важной компоненты, тесно связанной с возрастанием активности религиозного фундаментализма, в том числе исламского.

[1] Волков А. Религиозный экстремизм и палестинская проблема. // Азия и Африка сегодня. 1998. №5. С. 71.

[2] См., например: Степанянц М.Т. Ислам в философской и общественной мысли зарубежного Востока (XIX-XX вв.). – М.: Наука. 1974. С. 15; Малунков В.Г., Хромова К.А. Поиски путей реформации в исламе: опыт Ирана. – М.: Наука. 1991.

[3] Васильев Л.С. История религий Востока. – М.: Книжный дом "Университет". 1999. С. 182.

[4] См.: Васильев Л.С. История религий Востока. – М.: Книжный дом "Университет". 1999. – С. 182-183, 409; Малышева Д.Б. Религиозный фактор в вооруженных конфликтах современности: развивающиеся страны Азии и Африки в 70-80-х гг. – М.: Наука. 1991. С. 12-13.

[5] Основы религиоведения. /Под ред. Яблокова И.Н. – М.: Высшая школа. 2000. С. 251.

[6] Васильев Л.С. История религий Востока. – М.: Книжный дом "Университет". 1999. С. 409.

[7] См.: Игнатенко А.А. От Филиппин до Косово. // Независимая газета. 2000. 12 октября. С. 8; и др.

[8] См.: Умнов А. Фундаментализм как скрытая тенденция развития цивилизации. // Россия и мусульманский мир. 1999. №11. С. 97.

[9] См.: Рыбаков В.В. Ислам и гражданское общество. // Мировая экономика и международные отношения. 1996. №8. С. 103.

Другая важная причина активизации исламских фундаменталистов, как это ни парадоксально, заложена в идеологии рассматриваемого движения. Подавляющее большинство современных государств попытались законодательным путем разделить сферы влияния и деятельности государственных и религиозных институтов. Однако утверждения типа "государство отделено от религии" или, к примеру, "политика отделена от экономики" являются не более чем идеальными, нормативными (как говорят в политологии) моделями взаимоотношений государственных и негосударственных структур, нежели реально возможными и осуществляемыми на практике формами этих взаимоотношений. Как не может любой актор, имеющий такую возможность, отказаться от искушения поучаствовать в политической игре, так не может религия, властвующая над сознанием и умами сотен миллионов граждан, отказаться от соблазна в той или иной форме повлиять на политические системы и процессы, корректировку курса, распределение сил и средств. И здесь очень важное значение имеет, кто сумеет навязать свои законы этой игры и заставить оппонента следовать им. Поистине драматичными, наполненными противоречиями являются здесь примеры из практики таких государств, как Алжир (1980–90 гг.), Турция (середина 1990–х гг.), Таджикистан (начало 1990-х) и Пакистан (конец XX – начало XXI вв.) и др.

Глубокий экономический и политический кризис, с одной стороны, и несостоятельность государственных институтов, с другой, также могут катализировать активизацию политической деятельности фундаменталистских группировок, стремящихся поддержать ту точку зрения в общественном мнении, что только возвращение к истинным истокам религии (ислама, христианства и др.) способно решить многие проблемы обществ и систем, оказавшихся не готовыми к глобализационным изменениям, в частности, таким как преступность, взяточничество, тотальная коррумпированность бюрократических структур, стремительное падение нравов и морали, уровня жизни населения (например, большинство государств бывшего Союза, оказавшихся попросту неготовыми к политико-экономической модернизации и практически впавшими в социально–экономическую кому). Ситуация может усугубляться масштабной финансовой и духовной (как правило, скрытой) поддержкой фундаменталистских течений извне, со стороны ряда государств – спонсоров религиозных движений. И хотя многие из этих государств сегодня стоят на пороге значительных перемен в этой области (Иран, Афганистан, Пакистан, Саудовская Аравия и др.), проблема по–прежнему является достаточно актуальной.

Существуют и многие другие причины возрастания активности религиозного фундаментализма, в том числе исламского, в современную эпоху. Рамки работы не позволяют подробно осветить их, о многих уже написали исследователи. Но хотелось бы отметить еще одну, которую либо затрагивают вскользь, либо вообще замалчивают. Речь идет об инстинктивном стремлении фундаменталистов, в том числе исламских, как бы объединиться в преддверии возможного объединения наиболее развитых в экономическом и политическом отношении государств мира. Понимая, что если такое объединение, как одно из последствий глобализации, состоится, и мировой политический процесс может принять необратимый характер (сдача многих геополитических и идеологических позиций), религиозные клерикалы пытаются отсрочить этот момент (в принципе, понимая его объективный характер), успеть захватить как можно больший сегмент в мировом геополитическом

пространстве вообще, и в конкретных регионах мира, в частности. Исходя из этого можно сказать, что участившиеся в начале XXI века террористические акты и вандализм это не просто крайние экстремистские формы проявления политической активности исламского фундаментализма (безусловно и однозначно вызывающие осуждение) – возможно, они носят и некий символический смысл, как бы намекая: дальше "чужая территория", продвижение по которой будет сопровождаться жертвами. И поэтому в складывающихся условиях, касающихся теории и практики исследуемой проблемы, необходимо отметить комплексный характер причин, обусловливающих рост политической активности религиозного фундаментализма, в том числе исламского.

Кроме того, существуют и такие внешние факторы, стимулирующие рост исламского фундаментализма, как "колониализм и неоколониализм, великодержавный шовинизм и антимусульманский диктат в международных отношениях, политика "разделяй и властвуй". Сюда следует добавить экономическую дискриминацию, высокомерие и нежелание глубоко понять несомненные достоинства другой культуры, цивилизации, в данном случае имеющей многовековые корни исламской цивилизации, являющейся частью философии Востока".[1]

Проследить причины активизации религиозного фундаментализма в Центральной Азии пытались и многие ученые-востоковеды. Так, узбекистанские исламоведы Б.Бабаджанов и М.Комилов, анализируя ранний период реисламизации в Ферганской долине (начиная с 1960-х годов), отмечают, что причины радикализации фундаменталистских групп и течений не выяснены, а также "не определена степень влияния на процесс реисламизации зарубежных исламистских религиозно-политических групп".[2]

Анализируя причины современного (в основном за последнее десятилетие) роста исламского фундаментализма в Узбекистане, исследователи, как и отмечено в работах Президента Узбекистана И.А.Каримова, подчеркивают комплексность причин. Отмечается особенность региона – его "атеистическое" прошлое, а также последствия этого.

Важное (если не важнейшее) значение придается социально-экономическим проблемам[3], значительна роль внешней поддержки. Р.А.Каримов в качестве одной из причин называет возвратившихся на родину военных и специалистов, служивших в Афганистане в 1980-х годах.[4] Б.Бабаджанов выделяет следующие факторы, на разных этапах способствовавшие росту исламского фундаментализма:

"временный альянс так называемых "ваххабитов" и атеистов", направленный против традиционного ислама на ранних этапах (примерно в 1970-х годах)[5];

"заигрывание" с исламскими фундаменталистами, появление зарубежных миссионеров в период "перестройки", реакция на атеистическое прошлое[6];

[1] Каримов И.А. Узбекистан на пороге XXI века: угрозы безопасности, условия и гарантии прогресса. – Т.: Узбекистон. 1997. С. 46-47.

[2] Бабаджанов Б., Комилов М. Развитие религиозной ситуации в Ферганской долине: проблемы и перспективы изучения. // Общественное мнение. Права человека. 2000. №1-2. С. 96.

[3] См., например: Александров И. Реальна ли исламская угроза Узбекистану? // Независимая газета. 2001. 10 октября. С. 10; и др.

[4] Каримов Р.А. Узбекистан: прифронтовое государство? /Узбекистан: обретение нового облика. В 2-х томах. – М.: РИСИ. 1998. Т.2. С. 413.

[5] Бабаджанов Б. Ферганская долина: источник или жертва исламского фундаментализма? // Центральная Азия и Кавказ. 1999. №4. С. 126-127.

[6] Там же. С. 127.

активная пропагандистская деятельность исламских фундаменталистов в противовес пассивности ортодоксального ислама в период духовного вакуума;

социально-экономические трудности, которые также успешно используются фундаменталистами[1].

В числе причин называют слабость позиций ортодоксального ислама (например, в Ферганской долине по сравнению с другими регионами).[2]

Различные оценки причин исламского фундаментализма, их значимости затрудняют прогноз перспектив развития. Противоречия существуют и в этом вопросе.

Так, есть мнение, что "внутренние ресурсы "исламского бума" в республике уже исчерпаны. Однако внешние факторы, влияющие на позиции ислама в Узбекистане, не только не переставали действовать, но, напротив, становятся еще более значимыми". Эта точка зрения расходится с многочисленными прогнозами роста исламского фундаментализма в Центральной Азии.

Анализируя причины роста политической активности, можно выделить следующие блоки:

культурно-цивилизационный;

внутриисламский;

социальные, экономические, политические причины.

Следует все же признать, что культурно-цивилизационные, внутриисламские причины выступают своего рода "первоосновой" подобной политической активности. Несомненна важность социальных, экономических и политических проблем в качестве факторов, способствующих развитию исламского фундаментализма, расширению его социальной базы.

[1] Там же. С. 130.

[2] Абдуллаев Е.В., Колесников Л.Ф. Ислам и религиозный фактор в современном Узбекистане. /Узбекистан: обретение нового облика. В 2-х томах. – М.: РИСИ. 1998. Т.1. С. 258.

Рассмотрение проблемы активизации политических форм религиозного фундаментализма, в том числе исламского, будет неполным без обозначения мер, необходимых для локализации этой самой активности. Проблема мер по противодействию исламскому фундаментализму тесно связана с причинами этого феномена, а попытки решения данного вопроса зависят от форм проявления религиозного фундаментализма. Естественно, действия, предпринимаемые против экстремистских и террористических проявлений, отличны от мер по противодействию идейно-пропагандистским акциям исламских фундаменталистов. Если действия фундаменталистов носят террористический характер (например, 16 февраля 1999 г. в Ташкенте, 11 сентября 2001 г. в США, 23-26 октября 2002 г. в Москве), то ответные действия политической системы или режима носят, как правило, адекватный, решительный и однозначный характер, при этом акции возмездия, в том числе с применением силы, обычно поддерживаются международным сообществом.

Для повышения эффективности предпринимаемых мер, на наш взгляд, важно учитывать их научный анализ и оценку исследователями и проведение соответствующих научных исследований. Можно отметить недостаток целостного и всестороннего анализа таких мер против политической активизации исламского фундаментализма в научных работах. В большинстве исследований и публикаций рассматривается то или иное проявление исламского фундаментализма (чаще – в его террористической форме), или состояние проблемы в той или иной стране или регионе.

В основном в научных работах анализируются решения, принятые государственными деятелями, дается их оценка и предлагаются собственные рекомендации. Авторы указывают обычно на необходимость улучшения соци-

ально-экономической ситуации, особенности политических режимов, важность адекватных и своевременных действий политического руководства.

В работах, анализирующих исламский фундаментализм в целом, как правило, уделяется значительное (если не главное) внимание культурным особенностям исламского мира, особенностям ислама (особенно в условиях глобализации). При этом, констатируя значение культурно-цивилизационных и внутриисламских причин исламского фундаментализма, большинство авторов ограничиваются подчеркиванием неизбежности и "естественности" этого феномена. Указывается, в частности, что процессы возрождения и укрепления национальной культуры, неотъемлемой частью которой является ислам, приводят и к росту фундаментализма.

Например, Д.Малышева считает, что "далеко не последнюю роль в развитии и распространении фундаменталистского течения играет изменившаяся в большинстве исламских государств ориентация народного образования: изучению национального языка, традиций, а с ними и ислама как части национальной культуры стало отводиться значительно больше места по сравнению с предшествующими десятилетиями независимого развития".[1]

Рекомендации, предлагаемые исследователями в тех немногих случаях, когда они вообще даются, носят общий, обобщающий характер. Так, Б.Долгов, указывая на две постоянно действующие глубинные причины исламского фундаментализма (социально-экономическую и "идеологическую и культурологическую") отмечает: "Позитивный выход... очевидно надо искать на путях выработки адекватных решений острых социально-экономических проблем и своего рода синтеза духовных и культурных ценностей исламской цивилизации и общедемократических принципов".[2]

Американский профессор Марк Лилла считает, что необходимо серьезно исследовать теологические корни исламского фундаментализма и создать соответствующую теологическую защиту.[3] Что касается внутриисламских причин исламского фундаментализма, подчеркивается в целом необходимость идейно-пропагандистской и идеологической работы в этом направлении.

Таким образом, культурно-идеологические причины, выступая в качестве первоосновы активизации политических форм религиозного, в том числе исламского фундаментализма, не являются основным фактором роста политической активности сторонников фундаментализма. Важную роль в том, насколько масштабна и в какой форме происходит деятельность фундаменталистов, играют политические и социально-экономические факторы. В значительной мере это зависит от адекватности реакции политической власти на происходящие процессы.

[1] Малышева Д.Б. Исламско-фундаменталистский проект в реалиях современного мира. // Мировая экономика и международные отношения. 1999. №7. С. 111.

[2] Долгов Б.Г. Феномен исламского фундаментализма (на примере Алжира). // Восток. 2001. №2. С. 65.

[3] Lilla Mark. But Any Religious Extremists Have Their Roots. // International Herald Tribune. 2001. October 8. P. 12.

N.H. Asrorova,
Post-graduate student, UWED

PARTITION AND UNIFICATION OF GERMANY: GLIMPSES ON THE HISTORY OF THE COLD WAR

Having foreseen the unconditional surrender of the Third Reich, Great Britain, the USA and the USSR developed plans upon the post-war government in Germany. The summits held in the course of war culminated in the Conference of Yalta, February 1945, with the participation of United States President Franklin Delano Roosevelt, the British Prime Minister Winston Churchill, the Soviet Union's Premier Joseph Stalin, and the countries' ministers of foreign affairs and military leaders. At the conference the allies negotiated that each of the members of the Great Three, and France as well, would take military occupation zones in Germany under their control. Also, it was supposed to divide Berlin into four sectors. The zones of occupation and the joint military government were originally seen as a temporary solution until an agreement on Germany's future could be reached. Denazification, demilitarization, democratization, decentralization and dismantling of certain fields of industry were to be implemented in Germany.

By the end of the War, Germany's industries and cities lay in ruins. Germany's defeat in World War II, which caused the loss of its territories in the east and the division of the country into four occupation zones, meant in effect the rupture of its economic unity formed in the 19th century.

The allies approved annexation of the territories of East Germany by Poland and the Soviet Union. According to the Potsdam Treaty of July 17 – August 2, 1945, signed by the chiefs of the Big Three, Königsberg and the adjacent territories of East Prussia were turned over to the temporary Soviet administration. Germany lost the territory east of the Oder and Neisse Rivers, i.e. parts of the states of Brandenburg and Pomerania and most of Silesia. The northern half of East Prussia is now part of Lithuania. The district of Saar was withdrawn from Germany and adjoined to France as a semi-autonomous economic region. The remaining territories were added to Poland, which had lost land to the Soviet Union in the east. Besides, 9.621.000 of German population either fled from advancing Soviet forces or was expelled from countries in eastern or southeastern Europe after the end of the war, which contradicted the principle of humanity.

However, the Allies' political objectives regarding Germany soon proved incompatible. Reaching of an agreement by the Soviet Union and the Western allies on Germany's economic rehabilitation complicated further. While the USA and Britain advanced the vision of creating conditions for economic independence of Germany to be a pledge of reconstruction of Western Europe, the Soviet Union insisted on receiving reparations foremost.

By the second half of 1946, the western occupation policy toward Germany was eased as the American-British cooperation enhanced and the governments initiated to

unify the economic control of their zones. A year later, France agreed to join them.

In June 1948, the Deutschmark was introduced as a common currency of the three western zones. Consequently, Germany joined the Programme for reconstruction and development in Europe called Marshall Plan subsidized by the USA.

The currency reform aimed at unifying the three western zones caused the first collision between the East and the West. Germany became a Cold War battlefield. Having sought the isolation of the Soviet occupation zone from the western economic influence, the Soviet authorities denied accepting aid within Marshall Plan and resisted penetration of the D-Mark into the eastern zone and Berlin by hindering the goods transit from the West. Despite, the western allies insisted that the new currency should become a lawful means of payment in the western sectors of Berlin. The Soviet authorities cut off the western sectors of Berlin and closed the surface access routes (road, rail, and inland waterways) from West Germany to the city. The objective of this move was to starve the city and the western occupying forces into submission and the surrender of West Berlin. In response, the western allies launched a massive airlift operation, which kept the city's 2 million inhabitants supplied with food, clothing, medical supplies and fuel for 11 months. The Soviet forces did not interfere with the airlift, since three air corridors had been established from West Germany to Berlin due to a prior written agreement of the four powers. The Berlin Airlift in 1948-49 enabled the city to survive the Soviet blockade.

Once separate currencies had been introduced in the two parts of Germany and after the Soviet Union began a blockade of Berlin, there was no chance of reaching an agreement with the Soviet Union on the future of Germany. The outcome of this ideological conflict marked an inevitable division of Germany into two separate states – East and West Germany.

Western Germany was conceived of as a temporary state, however, until such time as Germany should be reunified. To emphasize this temporary nature, the actual creation took place through a council of delegates chosen by the legislatures of the re-established German states, rather than a popularly elected national assembly.

The London Conference of 1948 of the three western victorious countries officially sanctioned summoning of the Parliamentary Council, which was to elaborate constitution of West Germany. On September 1, the Parliamentary Council consisting of representatives of the western states (Länder) and Wesi Berlin's parliaments (landtags) met in Bonn to draft the Basic Law.

The Basic Law envisaged creation of the federal government that had to provide sufficient protection of the rights of the states.[1] When the document called the Basic Law became the Constitution of West Germany in 1949, this name was chosen to mark its temporary nature. This compromise document provided for introducing of the new posts of the Federal Chancellor (the chief executive equivalent to a Prime Minister), and the Federal President having largely ceremonial duties. A parliamentary system with the two chambers, the Bundestag, the legislature elected by nationwide ballot, and the Bundesrat (the assembly of the states), the second legislative body enabling the federal states, the Bundesländer, to participate in the law-making process at the federal level was created.

The first elections to the Bundestag were held in August 1949. The Bundestag elected Konrad Adenauer in September 1949 to be West Germany's first Chancellor. Bonn was chosen as the seat of government until such time as Germany would be united and the capital could return to Berlin.

The period of governing of the first German Chancellor Konrad Adenauer during

[1] Jean Paul Jacque, Droit constitutionel et institutions politiques, 4e йdition, - Dalloz. – 2002.

1949-1963 marked an increase in Germany's foreign policy. The rapid economic recovery of Germany after the World War II called an "economic miracle" was made possible with Marshall Plan, private initiative and the emphasis on the free interplay of economic forces. The country' gross national product rose from DM 98,1 milliard in 1950 to DM 675,7 milliard in 1970. In 1957, the West German industry redoubled production compared to that in 1936, which put the FRG to rank high among the industrial nations. The economic growth helped even to reduce unemployment among a huge number of East German refugees.

Adenauer put ahead West Germany's full sovereignty and its integration into the western community. Thus, West Germany became one of the founders of the European Association for Coal and Steel in 1951 and the European Economic Community – the "Common Market" – created in 1958. In 1955, the Federal Republic of Germany joined NATO.

The FRG established a precedent for legislating and implementing a comprehensive system of restitution for the injustices of the Nazi era in 1951, when Adenauer declared that "in the name of the German people, unspeakable crimes have been committed, and they demand restitution, for the persons and properties of the Jews who have been so seriously harmed..."

With the conclusion of a treaty in Bonn by the United States, Britain and France with West Germany on May 26, 1952 the allied powers agreed to cease their occupation of Germany and its state sovereignty was restored. The majority of non-communist states recognized the Federal Republic as an independent state. Reunification of Germany with the district of Saar administered by France since 1945 was achieved in 1957.

West Germany strongly oriented to the West could not reach its ultimate aim of unification with East Germany. Its government wanted to overcome the division of Germany by isolating the GDR internationally and refused to recognize East Germany as a separate country under international law.

Within the Soviet-occupied zone, the former states of Mecklenburg, Saxony-Anhalt, Saxony, and Thuringia and parts of the tree Prussian provinces Brandenburg, Pomerania, and Silesia were shaped into five new states: Brandenburg, Mecklenburg, Saxony-Anhalt, Saxony, and Thuringia.

The Soviet military government in Germany soon permitted the reestablishment of non-Nazi political parties. The Soviet authorities supported the Communist Party (KPD), whose leadership had returned from Moscow (whence they had fled to escape persecution during the Nazi regime). In April 1946, the Social Democratic Party (SPD) was forced to merge with the KPD into the Socialist Unity Party of Germany (SED). In October 1948, a "People's Council" formed by the "People's Congress" and including West German delegates unanimously adopted a draft constitution for Germany. A year later, shortly after West Germany was created, a Provisional People's Chamber proclaimed the establishment of the German Democratic Republic.

In 1952, the SED proclaimed that socialism was to be implemented in the GDR. The SED dictated a policy of a strict economic system with centralized planning and state control. Development of the country's heavy industry was given top priority to. The East German government confronted the economic and political reforms' henchmen. It took almost no heed of the people's dissatisfaction with short supplies of consumer goods. Moreover, it made workers and manufacturers to increase productivity of labour. As a result, in June 1953, the builders' strike in East Berlin spread all over East Germany, and their claims to improve economic conditions were severely suppressed by local authorities and the Soviet military government.

In 1959, the East German government launched the process of mass collectivization of agriculture and state appropriation of small enterprises in

the country. Alongside with these, repressions were widely applied to those people who instigated riots and were non-loyal toward the SED, which strictly controlled **the citizens' life.**

The GDR became one of the founders of the Council for Mutual Economic Assistance in 1949, and in the early 1960s, it reached a noticeable raise of commodity turnover. The GDR was integrated into the Warsaw Pact of Eastern European nations and was strongly oriented toward the Soviet Union. By mid-1950s, and the GDR was recognized by communist states.

The two Germanys developed in vastly different ways within two political systems. "A largely westernized modern industrial society had been developing at the one side of the iron curtain and at another side, in the GDR, one could observe a bizarre mixture of an old Prussian autoritarizm modernized by the Soviet influence possessing elements of a western consumers' society, as the GDR performed the window of socialism within the Eastern Block."[1] Creation of the two independent German states consolidated the division of the country into two inimical societies. Under the rule of the Socialist Unity Party of Germany East Germany turned into a country with a dictatorial one-party system, a centralized economy and totalitarian state control. On the contrary, West Germany became a democratic state with market economy. As the Cold War intensified, the relations between the two Germanys became enormously strained though never broke off, of which the evidence were contacts between the inhabitants of both countries who could not be completely alienated from each other.

Antagonism between the two Germanys intensified, when the construction of the Berlin Wall cemented the division in August 1961. The building of the Berlin Wall was a reaction by the GDR to the constant flow of East Germans across the open border to West Germany and the western parts of Berlin. The GDR could not compete with the better jobs and greater material comfort available in the West and the East German authorities felt that they had to stem the flow if East Germany was not to lose many of its citizens, particularly the well-educated.

The construction of the Wall in effect created two Berlins. East Berlin was the capital of the GDR, while West Berlin was a miniature West Germany, a virtual island inside East Germany. After the building of the Wall, entering and leaving West Berlin was possible only with the permission of the East German authorities insisting that the Soviet sector was an inseparable part of the GDR.

The western allies strived for reserving their authority in West Berlin and maintain the city's economic and cultural ties with West Germany. West Berlin had a civilian government, and all West German laws applied in the city. Its residents had West German citizenship. West Berlin received goods, services and considerable government subsidies from West Germany.

Contacts between East and West Berlin reduced by the late 1960s when East Germany's government asserted that the GDR and the FRG had nothing in common but language.

A gradual thawing of East-West relations took place in the 1970s. The Social Democratic Party (SPD) that governed West Germany from 1969 until 1982 initiated a new "eastern policy" under the Chancellor Willy Brandt aimed at improving relations with Germany's Eastern European neighbours and the GDR, and increasing contacts between East and West Germany. Willy Brandt succeeded in convincing the GDR's government to permit the citizens of West Berlin to visit their relatives residing in East Berlin on Christmas, Easter, and other celebrations. The residents of East Berlin were not permitted to travel to West Berlin.

[1] Jarausch K. Amerikanisierung und Sowietisierung in Deutschland 1945-1970. – Frankfurt/Main. – 1997.

While the Soviet Union insisted on the division of Germany and Europe, as well, into the eastern and western parts, the "East policy" did not repeal the idea of Germany's peaceful unification.

Progress in German-German relations was tied to progress in West German-Soviet relations, which in turn depended on progress in US-Soviet relations. Considerable changes took effect after the Soviet-American tension relaxed. Despite the Soviet authorities did not permit a huge travel across the border in the Berlin Wall, they recognized the western powers' authority in West Berlin and the city's ties with West Germany. In turn, the western allies officially recognized the existence of the German Democratic Republic. That is, in 1970, the West German government signed a treaty with the Soviet Union in which both sides pledged to refrain from the use of force and to regard Europe's post war borders as inviolable now and in the future. This treaty paved the way for two documents of great importance in German-German relations: the Quadripartite Agreement on Berlin of June 1972 and the "Basic Treaty" of December of the same year. The Basic Treaty provided for an expansion of cooperation between the two states and allowed them to set up missions in each other's capitals. The Quadripartite, or "Four Power" Agreement, was concluded between the Soviet Union, The United States, Britain and France. In it, the powers agreed that there would be no change in the status of Berlin. The Soviet Union agreed to allow the unhindered transit of persons and goods through the territory of the GDR to Berlin. From then on, the West German government recognized the GDR as a second state in Germany, did not object to foreign countries recognizing the GDR and opened a permanent mission in EastS Berlin. In 1973, both German states joined the United Nations Organization.

Nonetheless, the relations between the two Germany's remained strained until the period when accession to power of Mikhail Gorbachev in the Soviet Union and his policy of perestroika and glasnost undermined the basis of the SED's ruling regime in East Germany. The SED, which ignored the new policy, failed to conceal from the GDR's citizens the political changes in the Soviet Union and Eastern Europe. In the 1980s, a quiet opposition movement began to form in the German Democratic Republic and many of the dissidents wanted to reform the system. Dissatisfaction with the ruling regime of the majority of East Germans reached a climax by the late 1980s. Within East Germany, dissident groups began to form openly and they took to the streets in large demonstrations. They called for a government responsive to their needs, independent parties, freedom of speech, freedom of the press, and freedom of travel.

The actual process of unification must be seen in the context of the general upheaval in Eastern Europe with the overthrow of communist governments in Hungary, Poland and Czechoslovakia. In the summer of 1989, Hungary dismantled its border fortifications to Austria and a mass migration of eastern Germans wishing to travel through Austria to the FRG began. In September, Hungary allowed 15,000 East Germans to pass the border; by October, another 25,000 had done so.

The dramatic events of 1989 in East Germany resulted in the collapse of the East German regime. On November 9, 1989, the Berlin Wall opened, and the residents of both parts of the city gained a chance of free traveling all over Berlin for the first time since 1961. The Wall was torn down and after the official unification of Germany no trace of this hateful symbol of the divided city remained.

In December 1989, Chancellor Helmut Kohl suggested a ten-stage programme on unification within the period of five years, but the East Germans did not want to wait. The immediate unification could only respond to their striving for freedoms. East Germany would lose more of its population

unless it was integrated into the Federal Republic.

On May 18, 1990, the FRG and the GDR signed a treaty establishing monetary, economic and social union between the two states. This took effect on July 1, when the West German D-Mark was introduced into East Germany together with West Germany's laws, rules, and regulations governing industry and commerce, taxation, social security, etc.

On August 31, 1990, a second treaty was signed under which the five East German states – Mecklenburg-Vorpommern, Brandenburg, Saxony-Anhalt, Thuringia, and Saxony – acceded to the FRG under Article 23 of the Basic Law.

On September 12, 1990, in Moscow, the FRG, the GDR, France, the Soviet Union, Britain and the United States concluded a "Treaty of the Final Settlement with Respect to Germany" ("Two Plus Four"). With this treaty, the Four Powers agreed to the establishment of a "united Germany" consisting of the territories of the FRG, the GDR and all of Berlin. They also agreed to relinquish their rights and responsibilities relating to Berlin and Germany as a whole. They also permitted united Germany to be a member of alliances. The Soviet Union thus agreed to united Germany's continuing membership in NATO and to withdraw its forces from the territory of the GDR by the end of 1994.

The unification was completed on October 3, 1990 after the Chancellor Helmut Kohl, the FRG's Foreign Minister Hans Dietrich Henscher and the Soviet President Mikhail Gorbachev came to agreement that the new German armed forces would not exceed 346 thousand in number.

The ratification of the treaties on Germany's unification put an end to the post-war period of history of the German nation, which attained full sovereignty of its domestic and foreign policy and now was faced with two main tasks: to overcome consequences of the country's division as an effect of the conflict between the East and the West and to establish its position to successfully withstand the competition in global economy and international life.

Bibliography:

1. Павлов Н.В. Объединение, или рассказ о решении германского вопроса с комментариями и отступлениями. – М., 1992.
2. Филитов А.М. Германский вопрос: от раскола к объединению. – М., 1993.
3. Federal Republic of Germany: Questions and Answers, New York, 1996
4. Jean Paul Jacque. Droit constitutionel et institutions politiques, 4e йdition. – 2002.
5. Jarausch K. Amerikanisierung und Sowietisierung in Deutschland 1945-1970. – Frankfurt/Main. – 1997.
6. Германия: факты. Издание Ведомства печати и информации федерального правительства, Франкфурт-на-Майне, 1997.
7. Дўстмуҳамедов Ж.. Инглизча-ўзбекча-русча иқтисодиёт атамалари луғати. (English-Uzbek-Russian Dictionary of Economic Terms) – Т.: Ўзбекистон, 1994.
8. Разинкина Н.М. Гуро Н.И. Зенкович, Международные контакты: Русско-английские соответствия: Справочник. – 2-е изд., доп. – М.: Высшая школа, 1992.
9. Webster's New World Dictionary. - The Third College Edition. – 1990.
10. E.A.M. Wilson. The Modern Russian Dictionary for English Speakers. – 1984.
11. Internet sources (www.germany.com, www.krugosvet.ru, www.government.de, www.bundesregierung.de, www.focus.de, www.zeit.de.)

А.Камильджанов,
ТДШИ илмий изланувчиси

ЯДРОВИЙ ТАҲДИД ВА ЯДРО ҚУРОЛИНИ ТАРҚАТМАСЛИК ТАРТИБИНИНГ СИЁСИЙ ЖИҲАТЛАРИ

Ҳозирги кунда дунёнинг 200 та давлатидан 187 та давлати ядро қуролини тарқатмаслик ҳақидаги шартномага қўшилганлар. Ядро қуролини тарқатмаслик тўғрисидаги шартнома 1968 йилда тузилган бўлиб, 1970 йилнинг 5 мартидан кучга кирган. Мазкур Шартнома иштирокчилари сони жиҳатидан энг катта шартнома ҳисобланади. 2000 йилда унга Куба ҳам қўшилди ва ҳозирда 4 та давлат: - Исроил, Ҳиндистон, Покистон ва Шимолий Корея (2004 йилда бу давлат ЯҚТШдан чиққан) мазкур Шартномадан четда қолмоқдалар.

Ҳиндистон бу Шартномани камситувчи характерда бўлиб, унга қўшилишдан бош тортиб келмоқда. Ядро қуролига эга бўлган фақат 5та давлат ядровий давлат сифатида тан олингани, фақат шу давлатларга ядро қуролига эга бўлиш ҳуқуқи берилгани, бундай ҳуқуқ нима учун ядро қуролига эга бўлган бошқа давлатларга берилмагани Ҳиндистон томонининг эътирозларига сабаб бўлмоқда.

Кўплаб сиёсий ва ҳудудий масалалар бўйича доимо Ҳиндистонга қарши муносабатда бўлган Покистон ҳам бу масалага ёндашувда Ҳиндистон фикрига монанд равишда, ЯҚТШнинг камситувчи характерга эга эканлигини таъкидлайди. Бу икки давлат томонидан 1998 йилнинг баҳорида ядро қуролини синовдан ўтказиш амалга оширилди. Лекин бу билан Ҳиндистон ҳам, Покистон ҳам расмий жиҳатдан ядро қуролига эга давлат сифатида эътироф этилмадилар. Бунга сабаб 1967 йилнинг 31 декабрига қадар ядро синовларини ўтказган давлатларгина ядровий давлатлар деб аталиши ЯҚТШда кўрсатиб ўтилган.[1]

Шундай қилиб, Ҳиндистон ва Покистон давлатлари де-факто ядро қуролига эга давлат сифатида намоён бўлиб, стратегик ядро кучларини барпо этиш ва бундай кучларни бошқаришга киришган бўлсалар-да, де юре ядро қуролига эга эмас давлат ҳисобланадилар. Бу икки давлат ўзларини бошқа давлатлар томонидан ҳам ядровий давлатлар сифатида тан олинган тақдирларидагина ЯҚТШга қўшилишларини маълум қилганлар. Бироқ бу осонликча

[1] Шартнома матни. Қаранг., United Nations Treaty Series. Vol. 634 № 9068. P. 324.

амалга ошиши мумкин бўлган масалалар сирасига кирмайди. Биринчидан, ЯҚТШга аъзо бўлган бошқа давлатлар бунга қарши чиқишлари турган гап. Ҳиндистон ва Покистон томонидан ядровий давлат мақомини олиш (бунда Исроилни ҳам эътибордан четда қолдириб бўлмайди) учун жуда мураккаб ҳуқуқий амалларни бажаришга тўғри келади. Бу эса, биринчи навбатда, ЯҚТШ матнига ўзгартириш киритиш дегани. Маълумки, ЯҚТШ дастлаб қабул қилинган вақтда унинг амал қилиш муддати 25 йил деб белгиланган эди. Шу сабабли шартнома муддатини кўриб чиқиш юзасидан 1995 йилнинг 17 апрел-12 май кунлари АҚШнинг Нью-Йорк шаҳрида конференция бўлиб ўтди ва конференция натижаларига кўра ядро қуролини тарқатмаслик тўғрисидаги шартнома муддатсиз узайтирилди.[1] Мазкур конференция чоғида ЯҚТШ мақсадлари бажарилишини кўриб чиқиш бўйича ҳар 5 йилда халқаро конференциялар ўтказиб туришга келишиб олинди. Демак, шундай конференцияларда ядро қуролига эга бўлган янги давлатларни тан олиш учун кўпчилик овоз билан қарор чиқарилиши ва бу қарор ратификация қилиниши зарур бўлади. Ўзўзидан маълумки, бу жуда мураккаб жараёндир.

Исроил ҳам ЯҚТШда ядро қуролига эга эмас давлат сифатида иштирок этишдан бош тортмоқда. Бироқ Исроил ҳам худди Ҳиндистон ёки Покистон каби деюре ядро қуролига эга давлат мақомини ололмайди. XX асрнинг 50- йилларида Димон чўлида қурилган ядро реакторида (ҳозирда ёпиб қўйилган) исроиллик мутахассислар америкалик ва франциялик олимлар кўмагида плутоний ишлаб чиқаришни йўлга қўйганлар. Исроил ўзичинг ҳарбий ядровий дастурлари ҳақида ҳеч қачон аниқ маълумотлар бермаган, бироқ мутахассислар фикрига кўра, Исроил 100 та плутоний бомбасини яратишга етарли бўлган парчаланувчи материалларни ишлаб чиқарган. Бундан ташқари, айрим манбаларда кўрсатиб ўтилишича, Исроилда 400 га яқин ядро ва водород каллаклари мавжуд.[2]

Исроилнинг ЯҚТШга қўшилмаслиги натижасида Яқин Шарқда ядро қуролидан холи ҳудуд яратиш масаласи амалга ошмай келмоқда. МАГАТЭнинг кўплаб конференцияларида қатор араб давлатлари Исроилни мазкур минтақадаги ЯҚТШга қўшилмаган ягона давлат бўлгани, шу боис бу минтақада ядро қуролидан холи ҳудуд барпо этилмаётганлигининг асосий сабабчиси сифатида уни қаттиқ танқид қиладилар. Исроил маъмурияти эса, ўз навбатида, Яқин Шарқдаги сиёсий вазиятни барқарорлаштириш жараёни ўз якунига етгандан сўнг, яъни мазкур минтақада хавфсизлик кафолатларига эришилгандан сўнг ядро қуролини тарқатмаслик тўқрисидаги шартномага қўшилиш билан боғлиқ масалани ҳал этиши мумкинлигини таъкидлаб келмоқда.[1]

ЯҚТШнинг эътиборга лойиқ томони шундаки, бундан қарийб 30 йил олдин қабул қилинган мазкур Шартнома ядро қуролини тарқатмаслик тартибининг асоси бўлиб, минтақавий ва глобал даражада стратегик барқарорликни мустаҳкамлашда катта аҳамият касб этмоқда. Ушбу 30 йил ичида нималар бўлиб ўтганини эсга олайлик. 1995 йилда Шартномани белгиланмаган муддатга узайтириш хақида жаҳоншумул келишувга эришилди. Ушбу даврдан бери ЯҚТШга аъзо давлатлар сони яна 9 тага ортди. 2000 йилда Куба давлати ҳам ЯҚТШга қўшилди ва Шартномага қўшилган давлатлар сони 187 тага етди.

Тарихга назар ташласак, 1961 йилда АҚШ президенти Жон Кеннеди яқин келажакда ядро қуролига эга давлатлар сони 15-20 тага етишини таҳмин қилган эди. Бугунги кунга келиб ядро қуролига эга давлатлар сони 8 тани ташкил этмоқда. Уларнинг 5 таси расмий ядро давлатларидир.

Масаланинг аҳамиятга молик яна бир томони шундаки, ядро қуролини ҳарбий мақсадларда қўллаш ҳолатлари 1945 йилги Хиросима ва Нагасаки ҳалокатларидан ташқари юз бергани йўқ. Жанубий Африка, Украина, Қозоғистон ва Белорус давлатлари ўз ядро аслаҳаларидан воз кечиб, ЯҚТШга ядро қуролига эга эмас давлатлар сифатида қўшилдилар.

Ядро қуролини тарқатмаслик масаласи билан узвий боғлиқ масала бу ядро қуролидан холи ҳудудларни ташкил этишдир. ЯҚТШнинг 7 моддасида айтиб ўтилишича, мазкур ҳужжатнинг ҳеч қайси банди айрим давлатларнинг ядро қуролидан холи ҳудудлар яратиш бўйича минтақавий битимлар тузишига монелик қилмайди.

Ядро қуролидан холи ҳудудларни барпо этишнинг асл маъноси, бундай ҳудуднинг ер ва фазодаги чегаралари ҳамда сув ҳавзаларини назарда тутган ҳолда ядро қуролларининг бўлмаслигини таъминлашдан иборат. Бунда ЯҚТШда кўзда тутилган тартиб-қоидаларга тўлалигича амал қилинади, яъни ядро қуролидан холи ҳудудга кирувчи давлатлар ўз ҳудудларида бундай қуролни ишлаб чиқармаслик, харид қилмаслик ва бошқа давлатларнинг ядро қуролларини бу ҳудудга киритмаслик, жойлаштирмаслик ва ядро синовларини ўтказишга рухсат бермаслик мажбуриятини оладилар. Ўз навбатида, ядро қуролига эга давлатлар бундай ҳудудни расмий тан олган ҳолда унинг мақомини ҳурмат қилишлари, бу ҳудудда ядро қуролини жойлаштирмаслик, ядровий синовларни амалга оширмасликла-

[1] Қаранг: Конференция 2000 года участников Договора о нераспространении ядерного оружия по рассмотрению действия Договора. Заключительний документ. Том 1. Нью-Йорк, 2001 г.

[2] АҚШ стратегик тадқиқотлар марказининг 2002 йилдаги маърузаси.

[1] Центр по изучению проблем разоружения, энергетики и экологии при МФТИ. Нераспространение ОМУ как актуальная проблема начала третьего тысячелетия: регионлальные и глобальные аспекты. Текст лекции А.И.Зобова, состоявшейся 11.10.2002 г. в Московском физико-техническом меституте для слушателей курса "Режим нераспространения и сокращения ОМУ и Национальная безопасность".

ри лозим. Бундан ташқари, ядро қуролига эга давлатлар ядро қуролидан холи ҳудудга кирувчи давлатларга нисбатан ядро қуролини ишлатмаслик ва ядро қуролини қўллаш таҳдидини қилмаслик кафолатини ҳам беришлари мумкин.

Ядро қуролидан холи ҳудудларни яратиш билан боғлиқ масала устида тўхталар эканмиз, бу борада Марказий Осиёда ҳам шундай ҳудуд тузиш истиқболларини таҳлил қилиб чиқиш ва ҳозирда мавжуд бўлган ядросиз ҳудудларни тузиш тажрибаларини ўрганиб чиқиш мақсадга мувофиқдир. Хронологик тартиб бўйича санаб ўтадиган бўлсак, ядро қуролидан холи ҳудудларни яратишга Лотин Америкасида, Тинч океанининг жанубий қисмида, Африкада ва жанубий-шарқий Осиёда эришилган.

Лотин Америкасида тузилган шартнома Тлателолко шартномасидир. Мазкур шартнома 1967 йилнинг 14 апрел куни имзоланган ва 1969 йилнинг 25 апрелида кучга кирган. Шартнома депозитарийси Мексика ҳукумати ҳисобланади. Шартномага Лотин Америкаси ва Кариб ҳавзасининг 32 та давлати аъзодир. Бу шартнома преамбула ва 31 та моддадан ҳамда икки протоколдан иборат.[1] Тлателолко шартномасининг қўшимча протоколлари расмий тан олинган 5та ядровий давлат томонидан имзоланган. Уни АҚШ 1963 йилда, Буюк Британия 1967 йилда, Франция ва ХХР 1973 йилда ва СССР 1978 йилда имзолаганлар.

Кейинги шартнома Тинч океанининг жанубий қисмида тузилган Раратонга шартномасидир. Раратонга шартномаси преамбула ва 16 та моддадан ташкил топган бўлиб, бу шартнома 1985 йилда имзоланган ва 1986 йилнинг 11 декабрида кучга кирган. Унга Австралия, Янги Зеландия каби давлатлар аъзо бўлиб, жаъми аъзо давлатлар сони 15 тани ташкил қилади. Янги давлатларнинг шартномага қўшилиши унинг амал қилиш худудининг кенгайишини билдиради.[2] Мазкур шартномада ядро қуролини қўлламаслик кафолатларига оид қўшимча протокол мавжуд. Бу протокол ҳам Тлателолко шартномаси каби расмий ядровий давлатлар томонидан имзоланган.

Африкада ядро қуролидан холи ҳудуд тузиш ҳақидаги яна бир шартнома – бу Пелиндаба шартномасидир. Мазкур шартнома преамбула ва 22 та модда, иловалар ҳамда учта протоколдан иборат. Унга мувофиқ Африка ҳудуди ядро қуролидан холи ҳудуд сифатида эътироф этилган. Шартнома Қоҳира шаҳрида 1996 йилнинг 11 апрелида имзолаш учун очилган ва 43 давлат томонидан имзоланган. Ҳозирги кунда Пелиндаба шартномасига 53 та давлат аъзодир. Бу шартнома етарли сондиги давлатлар томонидан ратификация қилинмагани сабабли (11 давлат ратификация қилган, кучга кириши учун 28 та давлат томонидан ратификация қилинган бўлиши шарт) кучга кирмаган. Африка Иттифоқи (собиқ Африка бирдамлик ташкилоти) бош котиби Шартнома депозитарийси ҳисобланади. Пелиндаба шартномаси бўйича протокол ҳам расмий ядровий давлатлар томонидан имзоланганлигига қарамай, Россия Федерациясининг фикрича, Ҳинд океанида жойлашган Диего-Гарсия ороли мақомига ойдинлик киритиш зарур.[1]

Бундан ташқари, Жанубий-Шарқий Осиёда ядро қуролидан холи ҳудуд яратиш ҳақидаги Бангкок шартномаси ҳам мавжуд. Бу шартнома минтақага кирувчи 10 та давлат томонидан 1995 йилнинг 15 декабрида имзоланган ва 1997 йилнинг 28 март куни кучга кирган. Бироқ шартноманинг амал қилиш худуди билан боғлиқ ўз ечимини топмаган мунозарали масалалар мавжудлиги сабабли шартноманинг кафолатлар бўйича протоколи ядровий давлатлар томонидан имзоланмаган.[2]

Авваламбор ядро қуролидан холи ҳудуд яратишда нималарга эътибор қаратилиши кераклигини эътибордан қочирмаслик керак. Бу борада 1975 йилда БМТ Бош Ассамблеяси ядро қуролидан холи ҳудудларни яратишда қандай тамойилларга амал қилиниши кераклигини қуйидагича аниқлаб берган:

1.Ядро қуролидан холи ҳудуд ҳақидаги шартнома шартлари ядровий соҳада ҳеч қандай ҳарбий фаолият юритилмаслигини самарали таъминлаши;

2.Бундай ҳудудларни яратиш шу минтақадаги давлатлар томонидан кўнгилли равишда амалга оширилиши;

3.Тузилажак ҳудуднинг мавқеи ва аҳамиятининг ошишида унинг ядровий ҳамда бошқа давлатлар томонидан қўллаб-қувватланиши;

4.Шартнома шартлари унинг барча банд ва моддаларининг бажарилишини таъминловчи самарали верификация тизимини ўз ичига олиши;

5.Шартнома ҳудудга кирувчи давлатларда иқтисодиёт, фан ва технологиянинг тараққий этиши ва ядро энергиясини тинчлик йўлида ишлатилишига хизмат қилиши;

6.Шартноманинг муддатсиз бўлиши.

Марказий Осиёда ядро қуролидан холи ҳудуд яратишда эришилган ютуқлардан бири 1997 йилнинг 14-16 сентябр кунлари Тошкент шахрида "Марказий Осиё-ядро қуролидан холи ҳудуд" номли халқаро конференциянинг ўтказилиши бўлди. Мазкур конференциянинг асосий ҳужжати сифатида 1997 йил 15 сентябрда ядро қуролидан холи ҳудуд ташкил этиш хақида Марказий Осиё давлатлари Ташқи ишлар вазирлари томонидан имзоланган баёнот қабул қилинди.

1997 йил 9 декабрида БМТ Бош Ассамблеясининг 52-сессияси "Марказий Осиёда ядро қуролидан холи ҳудуд ташкил этиш тўғрисида" резолюция қабул

[1] Шартнома матни. Қаранг., United Nations Treaty Series. Vol. 634 № 9068. P. 324.

[2] Қаранг: Макдоуэлл Д. Договор Раротонга//Разоружение: Периодический обзор, подготовленный ООН. – Нью-Йорк, 1987/1988. Т. XI. № 1. С.125-127.

[1] Қаранг: В.Н. Михайлов. Ядерное разоружение, нераспространение и национальная безопасность. Саров-Москва: "Красный октябрь", 2001. С. 116 .

[2] Ўша жойда, 116-бет.

қилди. Мазкур резолюция бандларини бажариш ва Марказий Осиё минтақасида ядро қуролидан холи ҳудуд тузишга кўмак кўрсатувчи идора сифатида БМТнинг Осиё ва Тинч океани минтақасида тинчлик ва қуролсизланиш бўйича минтақавий маркази тайинланди. 1998-2000 йиллар мобайнида мазкур марказ томонидан жами 8 та учрашув ташкиллаштирилди: Женева (1998 йил апрел ва октябрь, 1999 йил апрель), Саппоро (1999 йил октябрь, 2000 йил апрель), Бишкек (1998 йил июль), Тошкент (1999 йил февраль) ва Самарқанд (2002 йил сентябрь).

2002 йилнинг 27 сентябрь куни БМТ дорасида минтақадаги 5 та давлат мутахассислари иштирокида Марказий Осиёда ядро қуролидан холи худуд тузиш тўғрисидаги шартнома матнини келишиб олиш учун Самарқандда экспертлар учрашуви бўлиб ўтди. Унга мувофиқ, шартнома Преамбула, 18 та модда ва хавфсизлик кафолатларига оид протоколдан иборат.

Марказий Осиёда ядро қуролидан холи ҳудуд тузиш билан боғлиқ қатор ўз ечимини топиши зарур бўлган масалалар ҳам йўқ эмас, албатта. Бироқ бу масалалар манфаатдор давлатларнинг хавфсизлик ва барқарорликни таъминлаш, ядровий қуролсизланиш масалалари билан шуғулланувчи мутахассислари ўтказадиган қатор учрашув ва музокаралар чоғида ўз ечимини топиши муқаррардир. Бунинг учун эса минтақа давлатлари ўзлари танлаган йўлдан оғишмай, халқаро хавфсизликни мустаҳкамлаш борасида ўз олдиларига қўйган эзгу мақсадлари сари ҳаракат қилишлари лозим. Шуни ишонч билан айтиш мумкинки, Марказий Осиёда ядро қуролидан холи ҳудуднинг тузилиши халқаро ҳуқуқнинг умум эътироф этилган норма ва тамойилларига қатъий риоя қилган ҳолда жаҳондаги тинчлик ва барқарорликни мустаҳкамлаш борасида қилинган улкан ютуқлардан бири бўлиб қолади.

Ядровий таҳдид ва ядро қуролини тарқатмаслик тартибининг сиёсий жиҳатларини қуйидагилар ташкил этади:

1. Ядровий таҳдидни бартараф этиш ва ядро қуролини тарқатмаслик юзасидан глобал ҳамда минтақавий даражада эришилган шартнома ва келишувлар;

2. Ушбу масала юзасидан қатор давлатлар ва халқаро ташкилотлар ҳамкорлигида ўтказилган халқаро конференция ва учрашувлар ҳамда уларда қабул қилинган халқаро ҳужжатлар;

3. Минтақа миқёсида айрим давлатлар томонидан ядро қуролидан холи ҳудудлар барпо этиш бўйича ташаббуслар ва бу борада тегишли шартномаларнинг қабул қилиниши;

4. Атом энергияси бўйича халқаро агентликнинг (МАГАТЭ) атом энергиясидан тинчлик йўли билан фойдаланиш ҳамда БМТ Бош Ассамблеяси ва Хавфсизлик Кенгашининг ядро қуролини тарқатмаслик ва қуролсизланиш юзасидан қабул қилган резолюциялари.

Ш.Ш.Атоева,
ЖИДУ аспиранти

ИККИ ПАЛАТАЛИ ПАРЛАМЕНТ: ФРАНЦИЯ–ЎЗБЕКИСТОН (ҚИЁСИЙ ТАҲЛИЛ)

Парламент фаолиятини такомиллаштириш замонавий демократик давлатни барпо этиш ва ривожлантиришнинг ажралмас хусусиятидир. Шунинг учун ҳам дунёдаги турли демократик тизимларда парламент фаолиятини такомиллаштириш йўллари ва усулларини шакллантириш, самарадорлигини ошириш, ҳокимиятнинг ижроия ва суд ҳокимиятлари тармоқлари фаолияти билан бўладиган ишларини уйғунлаштириш борасида фаол изланишлар олиб бориляпти.

Замонавий парламентаризмнинг муҳим масалаларидан бири қонунчилик органи таркибидаги палаталар миқдоридир. Айни пайтда қонунчилик ҳокимиятининг бир палатали ва икки палатали шакли нисбатан кенг тарқалган. У ёки бу шаклни танлаш кўп жиҳатдан мамлакатнинг тарихий анъаналари, миллий хусусиятлари, иқтисодий ва ижтимоий ривожланиш даражасига боғлиқ.

Шуни алоҳида таъкидлаш жоизки, ҳозирги пайтда дунёнинг етакчи ва ривожланган давлатларида асосан икки палатали парламентлар фаолият кўрсатади. АҚШ, Бразилия, Россия, Аргентина, Мексика каби федерал давлатлар, Буюк Британия, Франция, Италия, Испания, Бельгия, Голландия, Чехия, Япония, Польша, Беларусь, Руминия каби унитар давлатлар ана шулар жумласидандир.

2000 йилнинг 14 мартида Парижда бўлиб ўтган ҳуқуқий давлат қуриш ва демократияни мустаҳкамлашда икки палатали парламентнинг ролини таҳлил қилишга бағишланган дунё Сенаторларининг махсус форумида икки палатали парламент ҳудудлар, майда ташкилотлар ҳамда давлатнинг алоҳида қисмларининг манфаатларини ҳимоя қилишни кучайтиради[1], деган хулосага келинган.

Хорижий мамлакатлар парламентаризмидаги қуйидаги омиллар, бизнинг фикримизча, қонунчилиги мукаммаллашиб бораётган мустақил Ўзбекистон Республикаси учун муҳим илмий ва амалий аҳамиятга эгадир:

- икки палатали парламент фаолиятини ташкил этиш соҳасидаги тажриба;
- юқори ва қуйи палаталарнинг ижроия ҳокимият органлари билан биргаликдаги фаолияти;

[1]Парламентаризм: хорижий мамлакатлар тажрибаси.- Т.: "Шарқ", 2004й., 5-бет

- сиёсий фракцияларнинг қонун чиқариш жараёнидаги ролини таҳлил этиш;

- парламентнинг назорат ва таъсис ваколатларини тадқиқ қилиш.

Бундай ютуқларга эришиш учун Ўзбекистон Миллий Парламенти – Олий Мажлис ҳам икки палатали парламент тизимига ўтди.[1]

2002 йил 27 январда Ўзбекистонда бўлиб ўтган референдум ва у асосида қабул қилинган "Референдум якунлари ва давлат ҳокимиятининг асосий принциплари тўғрисида", "Ўзбекистон Республикаси Конституциясига ўзгартириш ва қўшимчалар киритиш тўғрисида", "Ўзбекистон Республикаси Олий Мажлисининг Сенати ҳақида", "Ўзбекистон Республикаси Олий Мажлисининг қонунчилик палатаси тўғрисида" каби қонунлар икки палатали парламент тизимига ўтишнинг зарур ҳуқуқий базасини яратди ва мамлакатда сайлов қонунчилигига ҳам ўзгартириш киритилди. Қабул қилинган конституцион қонунлар ва шу асосда ўзгартирилган Ўзбекистон Республикаси Конституцияси мамлакатда қонунчилик, ижро этувчи ва суд ҳокимиятлари ўртасидаги ваколатларни қайта бўлиб олиш ва уларни демократик асосда таъминлашга хизмат қилади.

Икки палатали парламент фаолият олиб бораётган дунёнинг етакчи давлатлари тажрибасини ўрганиш катта амалий аҳамиятга эга. Бу, биринчи навбатда, Францияга тегишли дейиш мумкин, чунки Франция мисолида олий қонунчилик органи Миллий Ассамблея ва Сенатнинг фаолияти мамлакат ҳаётига, унинг сиёсати, иқтисодий тараққиёти ва маданий ривожланишига таъсири нақадар жиддий эканини кўриш мумкин.

1789 йилда Франция сиёсий тизимида қатъий бурилиш юз берди. 1789 йил 14 июлда Буюк француз революцияси бошланди.

Республика бошқарувига асосланган сиёсий тизим шу революциядан кейин бошланган бўлса-да, юз йил ўтгач у узил-кесил ғалаба қозонди. Франция давлат тузилишида такомиллик томон йўл тутди. Ана шу сабаб республикалар тез-тез ўзгариб турди. 1792 йилдан то ҳозирга қадар 5та республика алмашди. I Республика (1792-1804), II Республика (1848-1851), III Республика (1870-1940), IV Республика (1946-1958). Бу республикалар даврида давлат ҳокимияти органлари тўла шаклланиб, такомиллашиб борди. Шу мақсадда I Республика қадимий Римдаги консуллик тизимига тақлид қилди, II Республика Франция сиёсий тизими ва, қолаверса, Европа давлатчилиги учун бутунлай янги бўлган "америкача" президентлик институтини киритиб кўрди. АҚШ каби Францияда ҳам президент конституция асосида 4 йилга сайланадиган бўлди, бунинг устига вице-президентлик лавозими таъсис этилди. III ва IV Республикаларга келиб, Франция парламент республикасига айланди, Президент палаталарнинг қўшма мажлисида сайланиши қоидаси жорий этилди.

Бу даврда асосий муаммоларни парламент ҳал қилар эди. Лекин парламентнинг шаклланиш вакти жиҳатидан иккинчи палатаси – Сенат ўз фаолиятини бошлаши учун талайгина муаммолар мавжуд эди. Бу муаммолар IV Республика даврига келиб қисман ечилди ва икки палатали парламент ўз фаолиятини бошлади. IV Республика жуда қисқа даврни ўз ичига олган бўлсада, ўша даврда қонунларни қабул қилишда Сенат катта роль ўйнади. Натижада қонунларнинг сифати анча яхшиланди. II-Жаҳон урушидаги ғалабадан сўнг Франция оламшумул вазифаларни бажармоғи керак эди, мамлакат Янги даврга қадам қўйиши лозим эди. 1958 йилдан бошланган V Республика даври мамлакатнинг сиёсий ҳаётини тубдан ўзгартириб юборди. Янги Конституциянинг қабул қилиниши ва шу асосда бир қатор қонунлар энди икки палатали парламент томонидан қабул қилина бошлади.

1958 йилги V Республика Конституциясининг дунёга келишида буюк сиёсат арбоби Шарль де Голлнинг ҳиссаси жуда катта. Ҳукумат бирлигини, тизим самарадорлигини, давлатнинг мавқеини ва буюклик нуфузини сақлаб қолиш учун қуйидаги мавзуларни ривожлантирди:

-1944 йилда қўллаб-қувватланган ва қайта тикланган давлатни юксалтириш;

- ҳокимият органларининг бўлиниши ва тенглиги;

- икки палатали парламент, биринчи палатани тўлдирувчи ва қонун чиқариш ташаббусига эга бўлган иккинчи палата қисман иқтисодий ташкилотлар ва интеллектуал доиралар вакилларидан ташкил топган бўлиши керак[1], деб топилди. Бу – II Жаҳон урушидаги ғалаба асосида Франциянинг буюклигини тиклаш стратегик режаси эди.

Бу эса тарих сабоқларини инобатга олиб, янги, 1958 йил конституциясини яратишни кун тартибига қўйди.

1958 йилда қабул қилинган V Республика Конституциясига кўра Франция унитар давлат бўлиб, у 96 департаментдан ташкил топган. Департаментларда маҳаллий ўзўзини бошқариш органлари – бош кенгашлар (Conseil general) фаолият юргизади. Улар 6 ой муддатга сайланиб, ярим таркиби ҳар 3 йилда янгиланиб туради. Янги давр Франция бошқарув шакли бўйича республика бўлишини, унда парламент республикаси билан президентлик республикаси элементлари ўзаро уйғунлашган бўлишини тақозо этди. Президент қонунчилик соҳасида ҳам кенг имтиёзларга, жумладан, қонунчилик ташаббуси ҳуқуқига эга. У Парламент қабул қилган қонунларни 15 кун ичида тасдиқлайди ёки бошқа жавобни беради. Агар қонунлар Президент тасдиғидан ўтмаса, уларни қайта кўриб чиқиш учун яна парламентга қайтарилади. Президент ҳар қандай қонун лойиҳасини Конституцияга мувофиқлигини текшириш учун Конституциявий кенгаш ҳукмига тақдим этиши мумкин. Шунингдек, Парламент сессияси пайтида ҳукумат ёки палаталарнинг таклифига кўра Президент давлат аҳамиятига молик масалаларни умумхалқ референдумига қўйиши мумкин. Шунингдек, Пре-

[1] 2004 йил 26 декабрда умумхалқ сайлови асосида икки палатали парламент фаолият бошлади.

[1] Қаранг: Les institutions de la V République. P. : Laffhette, 2000, p.28.

зидент Парламентнинг қуйи палатасини тарқатиб юбориш ҳуқуқига эга. Бундай ваколат президентга фақатгина V Республика даврида берилди. Бироқ у бу қарорни Бош Вазир ва Парламентнинг ҳар иккала палатаси раислари билан кенгашиб олгандан кейингина қабул қилишга ҳақлидир. Бу мисоллардан Франция ҳозирги даврда ўзига мукаммал парламент машинаси ва Президент бошқаруви тизимини яратганини кўриш мумкин.

Ўзбекистон Республикаси парламент соҳасида олиб бораётган бугунги фаолиятида бевосита дунёнинг ривожланган мамлакатлари, хусусан Франция сиёсий тизимига хос бўлган катта амалий тажрибадан фойдаланиб келмоқда. Бунга тарихдан мисол келтириш мумкин:

- Францияда II жаҳон урушидан сўнг иқтисодий-сиёсий тизим бутунлай издан чиққан эди. Ўзбекистонга эса собиқ СССР парчаланиб кетгандан сўнг ундан ҳам оғирроқ иқтисодий инқироз "мерос" бўлиб қолган эди.

- 50-йилларда Францияда мамлакатнинг барқарорлигини таъминлаш ва зарур ижтимоий-сиёсий, иқтисодий ислоҳотларни ўтказувчи кучли ижроия ҳокимиятига зарурат бор эди. Бу ҳукумат Ш.де Голл бошчилигида 1958 йилга келиб тузилди ва у жамиятда туб демократик ислоҳотларни амалга оширишга муваффақ бўлди. Ўзбекистонда ҳам шу каби ҳукуматга зарурат бор эди. Франциядаги сингари Ўзбекистонда ҳам ҳокимиятнинг уч бўғини: қонунчилик, ижроия ва суд ҳокимиятлари шаклланди.

Ҳокимиятнинг қонунчилик органи давлат бошқарувида катта аҳамиятга эга бўлиб, унинг асосини Конституция ташкил қилади. Ўзбекистонда фаолият юритаётган олий қонунчилик органи – Олий Мажлис бугунги кунда қонунларнинг сифатини ошириш, халқ манфаатига мос келадиган қонунларни яратиш мақсадида янги қадам қўйди. Мамлакатимизда икки палатали парламент фаолият бошлади. Бундай ютуқ Ўзбекистон мустақиллигининг 13 йилида қўлга киритилган бўлса, Францияда эса бир ярим асрдан кўпроқ вақт ичида бундай тизимга ўтилди. Чунки Ўзбекистон давлат ҳокимияти органларини тўла шакллантиришда жуда кўп йиллик тажрибага эга бўлган чет давлатлар, шу жумладан Франция тажрибасидан фойдаланди.

Бу икки мамлакатнинг қонунчилик тизимини солиштирадиган бўлсак, жуда кўп ўхшаш томонларга дуч келамиз.

Францияда Парламент икки палатадан – Миллий Ассамблея ва Сенатдан иборат. Ҳар палата аъзолари турлича сайланади. Миллий Ассамблея таркибида 577 депутат бўлиб, улардан 555 нафари метрополиядаги 555 сайлов округидан ва қолган 22 нафари денгиз орти ҳудудларидан ва департаментларидан 5 йиллик ваколатга, икки турда ўтувчи умумиллий сайловларда кўпчилик овоз билан сайланадилар. Франциянинг ушбу ҳудудлари унинг собиқ мустамлакалари бўлиб, Ҳозирги кунгача ҳам бу давлатлар Франциянинг эътиборидан четда қолмаган. У ерда Франциянинг кўпгина урф-одатлари, анъаналари, тили, умуман олганда, давлатчилиги сақланиб қолган.

Миллий Ассамблеяга номзод бўлиш учун Франция фуқароси бўлиш билан бирга, 23 ёшдан кичик бўлмаслик талаб этилади. Ҳар бир округдан бир депутат сайланади.[1]

Ўзбекистонда эса Олий Мажлис қуйи палата – Қонунчилик палатаси таркибида 120 депутат бўлиб, улар Ўзбекистон фуқаролари томонидан умумхалқ сайловида сайланади. Бу депутатлар 25 ёшдан кам бўлмаган Ўзбекистон фуқаролари бўлишлари шарт.

Францияда Парламентнинг юқори палатаси – Сенат иккиламчи овоз бериш билан сайланган 321 сенатордан ташкил топади, шу жумладан, 309 нафари маҳаллий ҳукумат органларидан, 12 нафари эса Франциянинг собиқ мустамлакаларидан вакил бўлади. Сенатдаги 309 нафар маҳаллий ҳукумат органлари вакилларининг 304 нафари метрополия ва денгизорти департаментларидан, шу жумладан, 296 таси метрополия департаментларидан, 8 нафари денгизорти департаментларидан, 2 нафари денгизорти ҳудудлар Майотт ва Сен-Пьер-э-Мияси, Валлис-э-Футуна ҳамда Янги Каледониядан вакил бўлади.

Сенат 9 йил муддатга департаментлардаги сайловчилар коллегиялари – депутатлари, вилоят кенгашлари, туман кенгашлари, муниципал кенгашлар томонидан сайланади. Франциядаги тартиб билан Ўзбекистондаги бу борадаги тартибқоидани қиёсласан, давлатимиз янада мукаммал парламент яратганини кўрамиз.

[1] Қаранг: Парламентаризм: хорижий мамлакатлар тажрибаси.- Т.: "Шарқ"- 2004й, 194-бет.

Ўзбекистонда юқори палата – Сенат аъзолари тенглик асосида Қорақалпоғистон Республикаси, вилоятлар ва Тошкент шаҳридан 6 тадан сайланадилар. Улар қаторида Президент томонидан тайинланадиган 16 нафар эл-юртда обрў қозонган, кўзга кўринган киши ҳам юқори палатанинг аъзоси бўлади.

Бошқача қилиб айтганда, юқори палата аъзолари жойлардаги вазиятдан яхши хабардор бўлиб, уларни сайлаган кенгашлар билан узвий алоқа боғлаб туради, кўпроқ минтақалар манфаатларини ифода этадиган ва ҳимоя қиладиган халқ вакиллари сифатида фаолият кўрсатади. Сенатнинг шаклланиш тартибига келсак, бу палата аъзолари маҳаллий кенгашларга сайланган депутатлар орасидан, уларнинг қўшма йиғилишида яширин овоз бериш йўли билан сайланади.

Шуни ҳам айтиш керакки, Сенат қуйи палата билан биргаликда бевосита қонун яратиш иши билан шуғулланмайди ва қуйи палатага тўла эркинлик беради. Сенат аъзолари қуйи палата томонидан тақдим этилган қонунларни маъқуллаш ёки рад қилиш орқали, аввало мамлакатимиз, шу билан бирга, тегишли минтақа манфаатларини инобатга олган ҳолда, қонун ижодкорлиги соҳасида иштирок этиши кўзда тутилмоқда.

Юқори палата – Сенатнинг қуйи палатадан яна бир фарқи шундаки, қуйи палата доимий асосда иш олиб боради, Сенат эса сессияларда тўпланиб, қуйи палата томонидан тайёрланган қонунларни муҳокама қилади ва ўз қарорини чиқаради. Бир палатали парламент

даврида депутатлар тўпланиб, 3-4 кун ичида бир қатор қонунларни қабул қилишарди. Энди эса парламентнинг қуйи палатаси аъзолари доимий равишда қонун лойиҳаларини тайёрлаб, уларни Сенат аъзолари муҳокамасига топширади ва Сессияда ушбу маълум қолипга солинган қонунлар қабул қилиниши мумкин.

Францияда эса қонунчилик ташаббуси ҳуқуқи депутатларга ҳамда ҳукумат аъзоларига тарқатилади. Ҳукумат томонидан олдинга сурилган қонун лойиҳаси "projets de loi" (қонун лойиҳаси), депутатлар томонидан илгари сурилган лойиҳа эса – "propositions de loi" (қонун ҳақида таклиф) деб номланади. Барча қонун лойиҳалари Миллий Ассамблеяга юборилади ва у ерда рўйхатдан ўтказилади ҳамда тартиб рақами берилади.[1]

Сенаторлар ҳам қонунчилик ташаббусига эгалар. Қонун қабул қилиниши учун иккала палатада ҳам тасдиқланмоғи лозим.

Депутатларнинг қонунчилик ташаббуслари Конституциянинг 40-моддасига мувофиқ бир неча бор экспертизадан ўтади[2]. Қонун лойиҳаси палаталар мажлиси тартибига палаталар раислари, уларнинг ўринбосарлари, доимий қўмита раислари, парламент фракциялари бошлиқлари ва ҳукумат вакилларидан иборат раислар Конференциясида киритилади. Одатда конференция мажлислар тартибини уч ҳафта олдиндан белгилаб боради. Ўзбекистонда эса қуйи палата депутатлари тайёрлаган қонун лойиҳалари Сенат раиси, Сенатнинг бошқа аъзолари, қолаверса, Республика Президенти ҳам қайта кўриб чиқади.

Францияда парламент қайси масалалар бўйича қонунчилик иши олиб боришини Конституция билан белгилаб берилиши Бешинчи Республика тизимининг ўзига хос хусусиятларидан биридир.

1958 йилдан буён парламент бир йилда икки марта йиғилади. Биринчи сессия 2 октябрда бошланади ва 80 кун давом этади, иккинчи сессия 2 апрель куни очилади ва 90 кун давом этади.

Ўзбекистон Парламентида бир йилда камида иккита сессия иш олиб боради. Бу сессияларда турли хил соҳалар, яъни иқтисодий-сиёсий, маданий-маърифий, тадбиркорлик соҳаларида қилинган ишлар ҳақида ҳисоботлар, қабул қилинган қонунларнинг қандай ижро этилаётганлиги ҳақидаги маърузалар таҳлил қилинади. Ушбу сессияларда барча Олий Мажлис депутатлари иштирок этишади ва бўлиб ўтган сессия матнлари матбуотда эълон қилинади.

Чет эл парламентаризми, хусусан Франция тажрибаларини ўрганиш шуни кўрсатадики, демократик давлатлар парламент тузилмасининг асосий хусусияти – депутатларнинг фракция ва блокларга бўлинишидир. Сиёсий гуруҳлар асосий вазифани, яъни давлат органлари ва жамият орасида боғловчи ҳалқа вазифасини бажаришга сезиларли даражада мослашган бўлади.

Ўзбекистон Республикаси Конституцияси нормалари асосида ташкил топган икки палатали Олий Мажлис ваколатлари доираси бир палатали Олий Мажлис ваколатлари билан қиёслаб таҳлил этиладиган бўлса, бу ваколатлар Ўзбекистон Республикаси Президенти ҳамда ҳукумати ваколатларининг бир мунча қисқартилиши ҳисобига кенгайтирилганлигига гувоҳ бўлиш мумкин. Жумладан, Конституциянинг 78-моддасига асосан Олий Мажлиснинг қонунчилик палатаси ва Сенатига кенг доирадаги ваколатлар берилган.

Икки палатали парламентни вужудга келтиришдан кўзланган мақсад ҳам қонунларни яратишда халқ манфаатларини ҳисобга олиш ва қонунчилик жараёнида популизм, лоббизм ва яккаҳоялик ҳолатларини мутлақо йўқотиш ҳамда кўпфикрлилик асосида қонунлар қабул қилишга эришишдир. Шунга кўра қуйи палата депутатлари қонунлар яратиш устида доимий равишда ишлайдилар ва қонунларни шакллантирадилар. Юқори палата депутатлари эса қуйи палата томонидан тайёрланган қонунларни муҳокама қиладилар ва қарор чиқарадилар. Натижада қонун ҳар томонлама мукаммаллашади, жаҳон андозалари даражасига кўтарилади. Икки палатали парламентнинг устунлиги шундаки, қонун икки палата томонидан кўриб чиқилиши учун турли манфаатлар ва қарашлар ҳисобга олинади ҳамда энг илғор, тўғри фикрга, ғояга тўхталинади. Бу жараёнда парламент ва ижроия ҳокимият вазифалари белгилаб олинади, ҳар қандай фаолият аниқ тусга эга бўлади.

Президент И.А.Каримов таъкидлаганидек, депутатни халқ сайлайди, халқнинг, сайловчиларнинг ишончини оқлаш улардан, аввалам­бор, ҳақиқий юртпарварликни, ҳалол, фидоий бўлишни, ҳузур-ҳаловатидан воз кечишни, одамларнинг оғирини енгил қилиш, аҳволидан хабардор бўлиш, тақдирига куюнчаклик билан ёндашиш, лўнда қилиб айтганда, том маънода халқ дарди билан яшашни талаб этади.[1]

Икки палатали профессионал парламентни шакллантириш йўлидан бораётган, давлат ва жамият тараққиётининг барча жабҳаларини ислоҳ этиш орқали демократик жамият қуриш сари илдам одимлаётган Ўзбекистон Республикаси учун халқаро парламентаризм тажрибасининг роли жуда каттадир. Чунки бу тажриба асрлар, йиллар давомида шаклланиб, турли тўсиқларни босиб ўтган ва ривожланаётган давлатларнинг бугунги ҳаёти учун сабоқ бўлмоқда. Ўзбекистоннинг икки палатали парламент соҳасида олиб бораётган бугунги фаолияти яқин келажакда бир қатор ижобий натижаларни қўлга киритади.

[1] Қаранг: Ўша жойда.: 217-бет.
[2] Қаранг: La Constitution de la France de la V Republique. 1998. p-117.

[1] Қаранг: "Депутат қандай бўлиши керак?". "XXI аср" газетаси. 2004 йил 28 октябрь

Ф.Э.Мухамедов,
Аспирант УМЭД

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН В ПРОТИВОДЕЙСТВИИ НЕЗАКОННОМУ ОБОРОТУ НАРКОТИКОВ

В настоящее время все более актуальной становится необходимость комплексного подхода к решению проблем незаконного оборота наркотических и психотропных средств, его взаимосвязи с организованной преступностью и терроризмом.

Практически все страны международного содружества проявляют заинтересованность в налаживании сотрудничества в этой сфере с Узбекистаном. Так как решить эту одну из самых острых проблем человечества без усилий всего международного сообщества невозможно, делается все возможное для защиты интересов по приоритетным направлениям этой борьбы. Активная позиция Узбекистана, включившегося во взаимодействие в сфере борьбы с незаконным оборотом наркотиков, позволяет влиять на принятие важнейших для всех сторон решений, резолюций и итоговых документов.

Ни одна страна в мире не в состоянии в одиночку справиться с такими негативными процессами; необходимы коллективные меры, требующие значительных политических усилий – превентивной дипломатии, миротворчества, поддержки развития демократических институтов, способствующих утверждению гражданского общества и полного соблюдения верховенства законов.

На средства, полученные от торговли опиатами, покупается оружие и финансируется деятельность исламских и других радикальных группировок. Международные правоохранительные органы обеспокоены тем, что многие наркоторговые операции остаются под контролем радикалов. В силу взаимосвязи этих вопросов необходимо рассматривать терроризм и наркотрафик как звенья одной цепи. Совершенно очевидно, что при разрешении многочисленных проблем, угрожающих безопасности и стабильности стран Центральноазиатского региона и всего мирового сообщества, для ведения эффективной борьбы с любыми проявлениями наркобизнеса и сопутствующих ему факторов необходимо не только политическое единение государств региона, но и объединение усилий их спецслужб и всех силовых структур, непосредственно сталкивающихся с этой проблемой.

Рост угрозы странам Центральной Азии со стороны организованной преступности связан и с открытостью границ со странами СНГ, притоком значительного числа иммигрантов, преступных элементов. В этих условиях чрезвычайную актуальность приобретает проблема конфликтных районов и предконфликтных ситуаций, представляющих реальную угрозу региональной безопасности. Для их ликвидации необходим комплексный и согласованный подход на национальном, региональном и международном уровнях, а также укрепление оперативного потенциала правоохранительных органов на национальном и региональном уровнях, активное содействие программам подготовки работников служб пограничного контроля в странах Центральной Азии, с использованием экспертной помощи специализированных организаций. Это станет важным подспорьем в дальнейшем урегулировании миграционных потоков.

С целью выявления и предотвращения незаконного оборота наркотиков правоохранительные органы Узбекистана осуществляют регулярные комплексные мероприятия, такие как «Черный мак» и «Заслон», участвуют в международной операции ТОПАЗ по отслеживанию поставок ангидрида уксусной кислоты. Завершен проект «Усиление правоохранительных структур и укрепление сотрудничества в приграничных районах Кыргызстана, Таджикистана и Узбекистана (Ошский узел)», создан Национальный кинологический центр.

На 32-й сессии Подкомиссии по незаконному обороту наркотиков на Ближнем и Среднем Востоке (в Подкомиссию входят все государства Западной Азии, кроме Армении и Грузии, включая не входящие в субрегион Египет и Индию), которая проходила в Баку 17-21 февраля 1997 г., было принято Бакинское соглашение о субрегиональном сотрудничестве в борьбе против незаконного культивирования, производства, оборота, распределения и потребления наркотических средств, психотропных веществ и прекурсоров. В том же году государства-члены Организации экономического сотрудничества (Азербайджан, Афганистан, Киргизия, Пакистан, Таджикистан, Туркменистан, Турция и Узбекистан) в присутствии представителей правительства Б.Раббани постановили создать координационное подразделение по вопросам контроля над наркотиками.

В феврале 2003 г. Узбекистан, Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, а также представители полицейских ведомств Германии, Австрии, Дании, Франции и Великобритании провели совместные тренировочно-практические мероприятия "Дружба".

Правоохранительные органы Узбекистана тесно сотрудничают с международными организациями (ООН, ОБСЕ, ЕС и др.) и соответствующими структурами зарубежных стран (прежде всего, США и ФРГ), в том числе по вопросам технического содействия спецподразделениям. В настоящее время в рамках программы ТАСИС в партнерстве с УНП ООН в стадии подготовки находится Программа действий по борьбе с наркотиками в Центральной Азии (CADAP). В нее включены пилотные проекты по созданию региональной системы по сбору, обработке и обмену информацией (POLINT), предотвращению распространения наркотиков в тюрьмах (PRISON) и др.[1]

30 апреля 2003 г. подписан Проектный документ по содействию Узбекистану в возобновлении деятельности контрольно-пропускного пункта «Хайратон» на узбекско-афганской границе между Правительством Республики Узбекистан и Управлением ООН по наркотикам и преступности. Проект направлен на совершенствование пограничного контроля на КПП «Хайратон», усиление координации деятельности правоохранительных органов в области конт-

[1] См.: О деятельности Республики Узбекистан в области борьбы с наркобизнесом. 29.01.04, Кыргызское национальное информационное агентство «КАБАР» http://www.kabar.kg/04/Jan/29/39.htm

роля за наркотиками. Официальное открытие состоялось 26 июня 2003 г.

12-13 июня 2003 г. в Ташкенте состоялась встреча представителей стран-участников Меморандума о взаимопонимании и сотрудничестве в области контроля за наркотиками в Центральной Азии по созданию Регионального информационно-координационного центра, цель которого – улучшение и координация усилий правоохранительных органов стран Центральной Азии в борьбе с незаконным оборотом наркотиков.

Под эгидой ООН в Ташкенте проведены крупные мероприятия: конференция Группы «6+2», конференция «Укрепление безопасности и стабильности в Центральной Азии. Интегрированный подход в борьбе против наркотиков, организованной преступности и терроризма». Узбекистан активно сотрудничает в рамках повестки Генеральной Ассамблеи ООН с различными специализированными учреждениями системы ООН. Особенно результативно развивается сотрудничество Республики с Программой развития ООН, Управлением ООН по наркотикам и преступности.

В Уголовном кодексе Республики Узбекистан шестью статьями предусмотрена ответственность – за культивирование запрещенных к возделыванию культур (ст. 270), незаконное завладение наркотическими средствами или психотропными веществами (ст. 271), незаконное изготовление, приобретение, хранение и другие действия с наркотическими средствами с целью сбыта, а равно их сбыт (ст. 273), вовлечение в употребление наркотических средств или психотропных веществ (ст. 274), нарушение правил производства или обращения с наркотическими средствами или психотропными веществами (ст. 275), незаконное изготовление, приобретение, хранение и другие действия с наркотическими средствами и психотропными веществами без цели сбыта (ст. 276).[1]

Надо отметить, что пока отсутствует согласованная и принятая международная система показателей и методика их получения в этой области, поэтому приводимые в разных источниках статистические данные, даже за один и тот же период, часто расходятся и дают лишь приблизительное представление о масштабах и динамике явления. Так, в 2002 г. правоохранительными органами Узбекистана выявлено 8716 наркопреступлений, к уголовной ответственности привлечено около 7000 человек, 33% их – лица в возрасте до 29 лет, а 45% – неработающие и не учащиеся. Из незаконного оборота в прошлом году было изъято 839,6 кг наркотических веществ. В ходе операции «Черный мак» в 2002 г. было выявлено 1310 фактов незаконного выращивания наркосодержащих растений и уничтожено 1,9 гектара таких посевов. В стране реализуется целевая государственная программа, рассчитанная на 2002-2005 годы. Об эффективности этой деятельности свидетельствует постепенная стабилизация масштабов злоупотребления наркотическими веществами, как сообщил главный эксперт Национального центра по контролю за наркотиками при Кабинете Министров РУ Низам Фарзалиев.[2]

10 марта 2005 г., на состоявшейся презентации ежегодного доклада Международного комитета по контролю за наркотиками, руководитель Национального информационно-аналитического центра при Кабинете Министров Узбекистана Камол Дусметов огласил такие цифры: в 2004 г. в республике выявлено 8538 преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков. Из незаконного оборота изъято 1633 кг наркотических веществ, что на 51% превышает показатели 2003 г. При этом в 1,8 раза увеличился объем изъятого героина (598 кг против 336 кг в 2003 г.). Также изъято 384 кг опия, 543 кг марихуаны, 16 кг гашиша, 94 кг кукнара. "Рост изъятий героина произошел, в основном, за счет задержания крупных партий", - пояснил К. Дусметов. Наиболее потребляемым наркотиком остается героин. Количество героиновых наркоманов увеличилось в 2004 г. на 658 человек и составило 12 тысяч.[1]

В результате проведения комплексных оперативных мероприятий в Узбекистане удалось ликвидировать сырьевую базу наркобизнеса. Если в 1994 г. на территории страны было выявлено и уничтожено 444 гектара посевов наркосодержащих культур, то по итогам первого полугодия 2003 г. -1,6.

В ходе регулярно проводимой операции "Черный мак" с использованием вертолетной техники были выявлены и уничтожены посевы наркосодержащих растений на площади 15394 квадратных метра. Однако, несмотря на все эти меры, темпы роста числа больных наркоманией в 2004 г. составили 2,4%. Всего на учете в наркологических учреждениях состоят 22 319 больных, причем их число в 2004 г. увеличилось на 510 человек. Возраст большинства из них - от 18 до 40 лет.

Постоянный представитель ПРООН Фикрет Акчура отметил, что, по сравнению с другими странами с переходной экономикой, в Узбекистане такие ужасные явления, как наркомания и ВИЧ-СПИД, не получили широкого распространения. Поэтому Узбекистан отдельно в Докладе не упоминается.[2]

Государственная политика Республики Узбекистан в рассматриваемой области направлена на предотвращение использования территории государства с целью контрабанды наркотических средств, ликвидацию сырьевой базы наркобизнеса внутри страны, строгое выполнение международных обязательств по контролю за оборотом наркотических средств, обеспечение эффективной борьбы против незаконного оборота наркотиков, гарантированной медицинской помощи наркобольным, предупреждение и профилактику наркомании, а также пропаганду здорового образа жизни.[3]

Важнейшим направлением международных усилий сотрудничества в противодействии наркотикам, преступности и терроризму является активное содействие предупреждению и устранению причин, лежащих в их основе. Особое значение в этой связи приобретают скоординированные действия государств по ликвидации очагов напряженности, региональных и локальных кризисов и конфликтов. В Центральной Азии таким источником является Афганистан. Очевидно, что уже сегодня надо приступить к выработке широкой программы изучения и мирного обустройства сотрудничества с Афганистаном. Целесообразно на высоком экспертном уровне изучить вопрос занятости населения Афганистана, в настоящее время промышляющего производством и транзитом наркотиков.

Важно предусмотреть разработку

[1] См. Уголовный кодекс РУз., 1994 (с изменениями и дополнениями на 18.10.2001 года.)

[2] http://www.uza.uz/society/2003/6/13-print.shtml)

[1] ПОТОК НАРКОЗЕЛЬЯ РАСТЕТ. 11.03.2005 г. (Мадина Абдуллаева). ТАШКЕНТ, ВЕСТИ. См. http://www.vesti.uz/c/lenta.php?news=686

[2] Наркотики: предложение рождает спрос. 11.3.05 08:37 http://www.tpec.uz/modules/news/article.php?stoiricN179 TRIBUNE-uz

[3] Современные тенденции развития наркоситуации в Республике Узбекистан и Центральноазиатском регионе. http://www.ncdc.uz/Law/News_16_04_2004.htm

новых договоренностей конкретного практического характера, оказание государствам региона финансово-экономической, организационной, военно-технической, информационной, правовой и иной помощи. Следует широко задействовать просвещение, историю и культуру. Договорная база сотрудничества ЦА в этом направлении постоянно должна совершенствоваться.

Недопустимо забывать о массированной информационной войне, которую сегодня в регионе ведут противники мира и стабильности. Борьба с наркотиками, преступностью и терроризмом должна включать также своевременное и адекватное информационное реагирование.

Для достижения целей и решения приоритетных задач в борьбе с незаконным оборотом наркотических и психотропных средств необходима реализация комплекса мер в следующих основных сферах: злоупотребление наркотическими средствами и психотропными веществами; незаконный оборот наркотических средств, психотропных веществ и прекурсоров; установленный государством оборот наркотических средств, психотропных веществ и прекурсоров. Для этого можно предложить следующую градацию решения приоритетных задач:

1) постоянное совершенствование законодательной и иной нормативно-правовой базы, касающейся как незаконного, так и законного оборота наркотических и психотропных средств и ее эффективное применение;

2) более широкое и активное информирование населения с целью консолидации общества в борьбе с наркоманией и наркобизнесом;

3) установление контроля над оборотом наркотических средств, психотропных веществ и прекурсоров, ограничение доступности наркотиков и их недопущение в нелегальный оборот;

4) налаживание сбалансированной, совместной деятельности всех заинтересованных министерств и ведомств;

5) усиление внимания правоохранительных органов не только к потребителям наркотиков, но и к организаторам и активным исполнителям наркобизнеса;

6) эффективное сотрудничество с правоохранительными, специальными и иными компетентными органами государств СНГ и других стран;

7) привлечение инвестиций, а также международной технической помощи в сфере борьбы с наркоманией и наркобизнесом.

Перемены, происходящие в мире, не только не избавили человечество от прежних негативных явлений, но усилили старые и породили новые риски и угрозы: международный терроризм, возрастающая организованная преступность, религиозный экстремизм, незаконный оборот оружия, наркотических средств, преступления с использованием высоких технологий. Поэтому сегодня недостаточно одного понимания и констатации общих угроз и вызовов. Должен быть сформирован механизм международного сотрудничества, максимально адаптированный к реальной ситуации.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что глобальные процессы не обошли стороной регион Центральной Азии и стали причиной для роста и распространения взаимосвязанных проблем: терроризма, наркобизнеса и религиозного экстремизма. Эти проблемы можно решить только путем стимулирования и выработки многосторонних подходов, с использованием глобальных и региональных инструментов.

Э.И.Носиров,
Тошкент Молия институти катта ўқитувчиси

ХАЛҚАРО ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР БОЗОРИНИНГ РИВОЖЛАНИШИДА ТИЖОРАТ БАНКЛАРИНИНГ РОЛИ

Халқаро қимматли қоғозлар бозори (ХҚҚБ) асосан трансмиллий корпорациялар ва йирик тижорат банкларига эга бўлган давлатлардан бошқа давлатларга кенг тарзда капитал оқимининг кучайиши натижасида шаклланди ва ривожланиб борди. Илмий-техника тараққиётининг кучайиши, янги йирик сармояларни талаб этувчи лойиҳаларни амалга оширишга бўлган иштиёқ ва давлатлар ўртасида интеграция жараёнининг ривожланиши натижасида бундай лойиҳаларни амалга ошириш учун турли давлатлар капиталидан фойдаланиш имкониятларининг кенгайиши, бир қанча давлатларда ягона валютанинг жорий қилиниши, банк иши ва биржа фаолиятидаги янги ютуқлар ХҚҚБ ривожланишини янги босқичга олиб чиқди.

Бугунги кунда, расмий статистик маълумотларга кўра, дунё миқёсида 150 дан ортиқ фонд биржалари мавжуд бўлиб, улардан ўн иккитаси энг йирик биржалар сифатида ХҚҚБнинг асосини ташкил этади[1]. Булар: Нью-Йорк, Лондон, Токио, Франкфурт-на Майне, Тайвань, Сеул, Цюрих, Париж, Чикаго, Куала-Лумпур, Гонгконг, Истанбул фонд биржаларидир.

XXI асрнинг бошига келиб, ХҚҚБ ривожланишида бир қатор ўзига хос тенденциялар юзага келганлиги кўзга ташланади. Улардан асосийлари сифатида қуйидагиларни ажратиб кўрсатиш мумкин:

1. ХҚҚБда капитализация кўрсаткичининг жуда юқори даражасига эришилди. Мазкур кўрсаткич бўйича энг юқори даража биринчи марта 1999 йилда қайд этилди ва у 25 трлн. АҚШ долларини ташкил қилди. Агар ушбу ҳолатни ўтган даврларга нисбатан таққослайдиган бўлсак, бу кўрсаткич 1990 йилда 9,3 трлн. долларни ташкил қилган эди. Капитализация ҳажмининг ўсиши, асосан, ривожланган хорижий давлатлар қимматли қоғозлар бозорларининг (ҚҚБ) капитализация даражаси ўсиши ҳисобига юз берган ва 1999 йилда жами капитализация ҳажмининг 92 фоизи уларнинг ҳиссасига тўғри келган.

ХҚҚБда капитализация даражаси бўйича биринчи ўринда АҚШ ҚҚБ туради. Масалан, жуда юқори кўрсаткич қайд этилган 1999 йилда АҚШ бозорлари ҳиссасига

[1] Қаранг: И.Г. Доронин. Мировые фондовые рынки: закономерности развития и современное состояние//Деньги и кредит, №8-2002.-с. 49

ХҚҚБдаги жами капитализациянинг 50 фоизи тўғри келган. Ҳолбуки, 1990 йилда бу кўрсаткич 30 фоиздан ошмаган эди. Капитализация даражаси жиҳатидан иккинчи ўринни Ғарбий Европа мамлакатларининг ҚҚБлари, учинчи ўринни эса Япония ҚҚБлари эгаллайди. Бу борада 1999 йилда Ғарбий Европа мамлакатлари ҚҚБларининг ХҚҚБининг капитализация ҳажмидаги салмоғи 31 фоизни, Япония бозорлариники эса 11 фоизни ташкил қилди.[1]

Шуни алоҳида таъкидлаш лозимки, XX асрнинг 70-йилларидан бошлаб ХҚҚБидаги талабнинг таркибида жиддий ўзгаришлар юзага келди. Хусусан, 80-йилларга келиб, институционал инвесторларнинг, яъни нафақа фондлари, суғурта фондлари ва компанияларининг халқаро бозорлардаги фаоллиги кучайди. 80-йилларга қадар, ХҚҚБда асосий инвесторлар сифатида фақат инвестиция банклари ва инвестиция компаниялари иштирок этар, институционал инвесторларнинг фаоллиги эса унчалик кўзга ташланмас эди.

Ҳукумат қимматли қоғозларининг даромадлилик даражасининг пасайиши, тижорат банклари депозитларига тўланадиган фоиз ставкаларининг паст эканлиги хусусий секторга мансуб корхоналар ва аҳолининг акцияларга бўлган талаби кучайишига олиб келди. Ўз навбатида, компанияларнинг аксарият қисми ўз эътиборларини хусусий инвесторларга қаратмоқдалар. Улар чиқараётган акцияларининг паст номинал қийматидан фойдаланиб, ўз акциядорларининг сонини оширмоқдалар. Янги технологияларнинг ва, биринчи навбатда, Интернет тизимининг кенг кўламда жорий этилиши ушбу жараённинг янада чуқурлашувига олиб келмоқда. Натижада хусусий шахслар компанияларнинг акцияларини сотиб олиш ва сотишга, буюртмаларни ўзларининг электрон брокерларига узатиш имкониятига эга бўлдилар. Ўз навбатида, электрон брокерлар эса буюртмаларни ўз вақтида савдо тизимига узатадилар.

Ғарбий Европада хусусий инвесторларнинг сони 1999-2001 йилларда 4 мартага ўсди. АҚШда эса аҳолининг 55 фоизи фонд бозорларининг иштирокчилари ҳисобланишади. Ҳолбуки, бу кўрсаткич XX асрнинг 50-йилларида 5 фоизни ташкил этар эди.

ХҚҚБининг капитализация даражасига бевосита таъсир қилаётган асосий омиллардан бири қимматли қоғозлар таклифидаги жиддий ўзгаришлар ҳисобланади. Бунда асосий ўзгариш сифатида хусусий шахсларга тегишли компанияларни акциядорлик компанияларига айлантириш жараёнининг кучаяётганлигини қайд этиш мумкин.

Корхоналар мулк шаклининг фаол тарзда трансформация қилинаётганлиги улар ўртасидаги рақобатнинг кескинлашаётганлиги билан изоҳланади. Рақобатнинг кескинлашуви эса корхоналар фаолиятини техник жиҳатдан қайта жиҳозлаш учун қўшимча молиявий маблағларни жалб этишни зарур қилиб қўяди. Ушбу жараён Ғарбий Европада евро муомалага киритилгандан сўнг кескин кучайди. Агар 1993 йилда Ғарбий Европа бозорларида қимматли қоғозларнинг 200 та бирламчи жойлаштирилиши амалга оширилган бўлса, 1997-2000 йилларда унинг йиллик ҳажми 500 тадан ортиқ миқдорни ташкил қилди. Аммо шуни алоҳида қайд этиш лозимки, Ғарбий Европанинг ҚҚБи ушбу кўрсаткич бўйича АҚШдан орқада қолмоқда.

2. **ХҚҚБ инфратузилмасида сезиларли ўзгаришларнинг юзага келганлиги.** Ҳозирги вақтда халқаро бозор институтлари ўртасида мижоз учун рақобат кураши кучаймоқда. Бу ҳолатнинг исботи сифатида бозорнинг профессионал иштирокчилари сонининг тобора ошиб бораётганлиги етарли асос бўла олади.

XX асрнинг 80-йилларида Англияда SEAQ International юзага келди. Бу нафақат инглиз корхоналарининг акцияларини, балки улар билан бирга бошқа европалик, америкалик ҳамда япониялик эмитентлар томонидан чиқарилган қимматли қоғозлар олди-сотдисини ташкил этиш мақсадида вужудга келган дилерлик бозори ҳисобланади. Ундан кейин Брюсселда юқори технологияли компаниялар акцияларининг олди-сотдиси амалга ошириладиган Европа савдо тизими - ESDAQ юзага келди.

XX асрнинг 90-йилларида муқобил савдо тизимлари - INSTINET ва TRADEPOINT юзага келди. Буларнинг биринчиси лицензияли брокер-дилер бўлса, иккинчиси Англиядаги лицензияли инвестиция биржаси ҳисобланади. 90-йилларнинг иккинчи ярмида электрон коммуникация тармоғи - Electronic communications networks юзага келди. Ушбу тизим АҚШнинг анъанавий биржа хизматларидан қониқмаган инвестиция компанияларининг ташаббуси ва иштироки билан юзага келди.

ХҚҚБининг юқорида қайд этилган профессионал иштирокчилари ва уларга хизмат кўрсатувчи коммуникация тизимларининг ривожланиши пировард натижада улар ўртасидаги рақобат муҳитининг кескинлашувига олиб келди. Бунинг оқибатида кўрсатилаётган хизматлар учун олинадиган тўловларнинг камайиши юз берди. Улар мижозларга анъанавий биржалар ёпилгандан кейин ҳам савдо қилиш имконини яратади, инвестициялаш учун турли хилдаги инструментлардан фойдаланишни таклиф қилади ва котировкаларнинг сир тутилишини кафолатлайди.

2000 йилнинг бошига келиб, Ғарбий Европадаги барча йирик фонд биржалари тўлиқ электрон биржаларга айланди. Бу эса, ўз навбатида, савдо иштирокчилари сонини кескин ошириш, савдо чиқимларини камайтириш имконини берди.

Бир қатор мамлакатларда фонд биржалари ўзларининг рақобат позицияларини мустаҳкамламоқда. Бу ҳолат молиявий бозорларнинг хизматларидан фойдаланувчилар учун бир неча хизмат турларининг бир жойда марказлаштирилаётганлигида яққол намоён бўлмоқда. Париж, Амстердам, Франкфурт, Хельсинки, Брюссель биржалари бирламчи ва иккиламчи бозорларни, ҳосила инструментлари бозорларини, клиринг ва ҳисоб-китобларни бирлаштиради.

ХҚҚБининг инфратузилмасидаги иккинчи жиддий ўзгариш биржа иттифоқларини тузиш жараёнларининг бошланганлиги ва

[1] Қаранг: И.Г. Доронин. Мировой финансовый рынок - на пороге XXI века // Деньги и кредит. - №5, 2000. – с.54-55

унинг тобора чуқурлашиб бораётганлиги ҳисобланади.

Биржа иттифоқларини тузиш йўлидаги дастлабки қадам 1997 йилда Бенилюкс биржасини тузиш орқали қўйилди. Ушбу биржани тузиш тўғрисидаги шартноманинг имзоланиши бир вақтнинг ўзида учта биржага кросс-аъзолик ҳуқуқини таъминлади. Ҳамкорлик ҳосила инструментлари бозорларига (форвард, фьючерс, опцион бозорлари), клиринг ва ҳисоб-китоблар жараёнига ҳам тарқалди.

1998 йилдан бошлаб Ғарбий Европанинг етакчи фонд биржаларини бирлаштириш ва ягона умумевропа биржа бозорини ташкил этиш масаласи муҳокама қилинмоқда. Аммо ҳозирча бу борада сезиларли муваффақиятларга эришилмади. Дастлабки 300 та йирик европалик эмитентларнинг акциялари савдосининг ягона техник платформасини яратиш, инвесторлар ва воситачиларга бир вақтнинг ўзида тўғридан-тўғри кириш имконини таъминлаш ғоясини амалиётга татбиқ этишнинг уддасидан чиқилмади. Бунинг ўрнига ҳар бир инвестор ва воситачига битта биржанинг ўзида бошқа савдо майдончаларига кириш имконини бериш тизими юзага келтирилди. Албатта, бу ҳам ўзига хос ютуқ ҳисобланади, аммо уни сезиларли ютуқ сифатида баҳолаб бўлмайди. Бунинг боиси мазкур тизим орқали савдо чиқимларини сезиларли даражада камайтириб бўлмаслигидадир.

2000 йилнинг бошига келиб, Франкфурт халқаро фонд биржаси ўзининг номини "EUROBOARD" қилиб ўзгартиришини ва унинг савдо жараёнига Германиядан ташқари давлатлардаги инвестиция банкларининг акцияларини жалб этишини маълум қилди. Аммо, бизнинг фикримизча, Франкфурт биржаси раҳбариятининг бу қарори Ғарбий Европа биржаларини бирлаштириш жараёнига салбий таъсир қилди. Чунки 2000 йилнинг март ойида Ғарбий Европадаги учта фонд биржаси - Амстердам, Париж ва Брюссель ягона савдо тизимини, яъни Euronextни яратишларини эълон қилди. Шуниси характерлики, муайян бир фонд биржаси биржа хизматларини кўрсатишнинг маълум бир турига ихтисослашмоқчи, масалан, Париж фонд биржаси акциялар, Амстердам биржаси ҳосила инструментлари, Брюссель биржаси эса унча катта бўлмаган компанияларнинг акциялари билан савдо қилади. Демак, Франкфурт фонд биржасининг қарорини ушбу биржа раҳбариятининг Европа қитъасида мустақил савдо платформасига айланиш сифатидаги уриниши тарзида баҳолаш мумкин.

Айни вақтда, АҚШнинг биржадан ташқари савдо тизими - NASDAQ глобал аҳамиятга эга бўлган ХҚҚБга айланиб бормоқда. У Америка ҚҚБда муваффақиятли тарзда фаолият юритиш билан бирга, жаҳоннинг 10 та йирик фонд биржасидан бири сифатида эътироф этилмоқда.

NASDAQ акциялар савдосининг ҳажми ва ўсиш суръати бўйича Нью-Йорк фонд биржасини ортда қолдирди. Масалан, 1999 йилда унда Нью-Йорк фонд биржасига нисбатан 8,9 трлн. доллар миқдорида ортиқча акциялар савдоси бўлди. Бу эса 1998 йилдаги кўрсаткичга нисбатан 22 фоизга кўп демакдир.

NASDAQнинг истиқболли йўналишларидан бири шундаки, у Европа ва Японияда АҚШдаги каби савдо майдончаларини юзага келтирмоқчи. Бу йўналишда сезиларли ютуқлар мавжуд. Хусусан, Интернет технологияси базасида Японияниng етакчи интернет-инвестиция компанияси бўлган Softbank билан NASDAQ ўртасида шартнома мавжуд бўлиб, ушбу шартномага асосан, NASDAQ-Japan тизими яратилди. Мазкур савдо майдончасига нисбатан 3100 япон компанияси қизиқиш билдирди. Ўз навбатида, япониялик инвесторлар 5000 га яқин Америка компанияларининг акцияларини сотиб олиш имкониятига эга бўлдилар.

Шуни алоҳида қайд этиб ўтиш жоизки, ХҚҚБда ривожланаётган давлатларнинг иштироки сустлигича қолмоқда. Масалан, 1990 йилда халқаро фонд бозорининг капитализация ҳажмида ривожланаётган давлатлар бозорларининг салмоғи 5 фоизни ташкил қилган, 1999 йилда бу кўрсаткич атиги 3 пунктга ошган.

Ривожланаётган давлатларнинг халқаро фонд бозорларидаги иштирокининг заифлиги бу борада илмий тадқиқот олиб борган етакчи иқтисодчи олимларнинг, хусусан, Я. Миркин, Эд. Долан, П. Самуэльсон, С. Фишерларнинг фикрига кўра, қуйидаги уч асосий омил билан изоҳланади:

а) ривожланаётган давлатларга қилинган инвестицион қуйилмалардан олинадиган даромад кўзда тутилган даражага эга бўлмаганлиги;

б) молиявий ва валюта инқирозлари таъсирида ривожланаётган давлатлар молия бозорларида нобарқарорлик даражасининг кучаяётганлиги;

в) ривожланаётган давлатлар молия бозорлари инфратузилмаси ривожланмасдан қолаётганлиги.

3. Универсал тижорат банклари ўртасидаги рақобатнинг кучайиши капиталларнинг молия бозорларида марказлашувига олиб келди. Халқаро молия бозорларини ривожлантиришда тижорат банкларининг, айниқса, универсал тижорат банкларининг роли каттадир. Ҳозирги вақтда халқаро ҳисоб-китоблар Банкининг расмий маълумотига кўра, етакчи индустриал давлатларнинг бозорларидаги молиявий операцияларнинг 50 фоизга яқини ўнта йирик тижорат банкининг ҳиссасига тўғри келади. Мазкур банклар ўзларининг кўп сонли филиаллари орқали дунёнинг барча қитъаларида фаолият юритадилар ва, биринчи навбатда, ХҚҚБнинг шаклланиши ва ривожланишига кучли ва бевосита таъсир кўрсатадилар. Ҳозирги вақтда ХҚҚБда ликвидли маблағларнинг сезиларли қисми тўпланган. Хусусан, Лондон, Нью-Йорк, Токио фонд биржаларида молиявий активлар билан амалга ошириладиган халқаро операцияларнинг 56 фоизи тўпланган.

Универсал тижорат банклари қимматли қоғозлар бозоридаги ҳолатлар ва молиявий оқимлар тўғрисида бой ва кенг қамровли маълумотларга эга. Бу эса мижозларга қимматли қоғозлар билан боғлиқ асосий хизмат турларини кўрсатиш имконини беради.

Мижозларнинг топшириғига кўра, универсал тижорат банклари томонидан бажариладиган операцияларнинг 20 фоизи ҚҚБнинг профессионал иштирокчилари бўлган мижозларнинг, яъни инвестиция

компаниялари ва фондлари, суғурта компаниялари, нафақа фондлари, брокерлик компаниялари, венчур фондларининг операцияларига тўғри келади. Фақат универсал тижорат банкларигина ушбу тоифадаги мижозларнинг молиявий эҳтиёжларини қондиришга қодирдир. Ихтисослаштирилган тижорат банкларининг молиявий имкониятлари сезиларли даражада чекланганлиги сабабли улар ҚҚБнинг профессионал иштирокчиларининг молиявий хизматларга бўлган эҳтиёжларини тўлиқ қондира олмайдилар.

Агар тарихга назар ташлайдиган бўлсак, универсал тижорат банк иши биринчи марта Бельгияда 1822 йилда "Сосьете Женерал де Бельжик" банкининг ташкил этилиши билан юзага келди. Мижозларнинг универсал тижорат банкларига бўлган ишончи ва уларнинг афзаллиги универсал банкларнинг кўпайиши натижасида ҳосил бўлди. Дунёда иккинчи универсал тижорат банки 1852 йилда Францияда ташкил этилди ва у "Кредит Мобильер" деб аталди. 1860 йилга келиб, бундай тижорат банклари Италия ва Испанияда пайдо бўлди. Германияда дастлабки универсал тижорат банклари бўлиб 1870 йилда ташкил этилган "Дойче Банк" ва "Коммерцбанк" ҳисобланади.

Японияда универсал тижорат банкларининг пайдо бўлиши 1870 йилдан бошланади. Чунки бу вақтда Мицуи каби анъанавий савдо уйларига акционерлик банкларини очиш учун рухсат этилди. У "Дзайбацу" конгломератлари ташкил этилиши муносабати билан янада ривожланди. Бунинг боиси шундаки, ушбу конгломератларда саноат, савдо ва банк ишини ривожлантиришга нисбатан кучли қизиқиш ва манфаатдорлик мавжуд эди. 1920 йилдан кейин "Дзайбацу"ларнинг молиявий қудрати янада ошди ва бу ҳолат универсал тижорат банкларининг фаолиятига ижобий таъсир қилди.[1]

АҚШда Буюк Депсиниш бошлангунга қадар штатларнинг лицензиясига эга бўлган тижорат банклари универсал тижорат банклари сифатида фаолият юритардилар ва андеррайтинг, яъни корпоратив қимматли қоғозларни жойлаштириш билан шуғулланар эдилар. Буюк Депсинишдан кейин АҚШда тижорат банк иши ва инвестицион банк иши бир-биридан кескин ажратиб қўйилди.

Тижорат банкларининг ХҚҚБдаги операцияларининг асосий объектлари бўлиб, корпоратив қимматли қоғозлар, ҳукуматларнинг хорижий валюталарда ёзилган қимматли қоғозлари ва ҳосила инструментлари ҳисобланади.

Миллий корпоратив ҚҚБнинг эркинлаштирилиши ХҚҚБдаги улар билан боғлиқ операциялар ҳажмининг сезиларли даражада ўсишига олиб келди. Мазкур инструментлар билан амалга ошириладиган халқаро операцияларнинг ривожланиши жаҳон валюта бозорининг институционал ва ташкилий таркибига сезиларли даражада таъсир кўрсатди. XX аср 90-йилларининг охирига келиб, Ғарбий Европа фонд биржаларидаги корпоратив қимматли қоғозлар билан амалга ошириладиган операцияларнинг 15 фоизи европалик бўлмаган эмитентлар томонидан чиқарилган акциялар ҳиссасига тўғри келди.

[1] Қаранг: Я.М. Миркин. Ценные бумаги и фондовый рынок.-М.: Перспектива, 1995.-с400

Тижорат банкларининг корпоратив қимматли қоғозлар билан амалга ошириладиган операциялари ичида корпоратив облигациялар ўзига хос ўринни эгаллайди.

Корпоратив облигацияларга хос бўлган икки муҳим хусусият мавжуд бўлиб, улар қуйидагилардан иборатдир:

а) инвесторга қатъий белгиланган фоизда барқарор даромад келтиради;

б) сарфланган капитал қийматининг сезиларли даражада ўсиши юз беради.

Шуниси характерлики, облигацияларнинг курслари ва кредитларнинг бозор ставкалари ўртасида тескари боғлиқлик мавжуд. Кредитларнинг бозор ставкалари ошса, қимматли қоғозларнинг курси пасаяди ва, аксинча, кредитларнинг бозор ставкалари пасайса, қимматли қоғозларнинг курси кўтарилади.

Корпоратив облигациялар бозори фоиз ставкалари билан ҳаракатланади. Бошқача қилиб айтганда, фоиз ставкаларининг тебраниши мазкур бозордаги асосий омил ҳисобланади. Ушбу ставкалар нафақат инвесторнинг жорий даромади миқдорига, балки облигация эгасининг капитали ўсишига ҳам бевосита таъсир қилади. Шунинг учун ҳам облигацияларнинг фоиз ставкалари инвесторларнинг доимо диққат эътиборида турадиган омил ҳисобланади.

Халқаро фонд биржаларида котировка қилинадиган корпоратив қимматли қоғозларнинг учинчи тури корпоратив тижорат қимматли қоғозларидир.

Тижорат қимматли қоғозлари таъминланмаган қарз мажбуриятлари ҳисобланади. Шу сабабли халқаро фонд биржаларида фақатгина юқори репутацияга эга бўлган эмитентларнинг тижорат қимматли қоғозлари сотилади. Айрим компаниялар тижорат қимматли қоғозларининг сотилишини тезлаштириш ва бозор баҳосига ижобий таъсир қилиш мақсадида уларни тижорат банкларининг кредит линиялари билан ёки суғурта ташкилотларининг кафолатлари билан таъминлайдилар.

АҚШда тижорат қимматли қоғозлари одатда 45 кун муддатга чиқарилади. Қимматли қоғозлар ва биржалар бўйича ҳукумат Ҳайъатининг қайд этиш талабларидан қочиш мақсадида ушбу қимматли қоғозларнинг қоплаш муддати 9 ойдан ошмаслиги лозим. Тижорат қимматли қоғозлари 25000, 50000, 100000, 250000 ва 1000000 лик номинал қийматга эгадир.

Ҳукумат қимматли қоғозлар бозорининг кўплаб мамлакатларда эркинлаштирилиши халқаро фонд биржаларида улар билан боғлиқ операциялар ҳажмининг ўсишига сабаб бўлди. 2000 йилда ҳукумат қимматли қоғозларининг халқаро молиявий активлар ҳажмидаги салмоғи 35 фоизни ташкил қилди. Ҳолбуки, бу кўрсаткич 1980 йилда 18 фоизни ташкил қилар эди.[1]

Тижорат банкларининг ХҚҚБдаги операцияларининг учинчи асосий объекти ҳосила инструментлари ҳисобланади. Ҳосила инструментлари билан боғлиқ операцияларнинг асосий қисмини опционлар ва фьючерслар билан боғлиқ операциялар ташкил этади.

[1] Қаранг: И.Г. Доронин. Мировые фондовые рынки: закономерности развития и современное состояние//Деньги и кредит - №8, 2002.-с.55

ХҚҚБнинг ривожланиш тарихида биринчи марта 2000 йилда опцион шартномалари суммаси фьючерс шартномалари суммасидан катта бўлди ва ҳосила инструментлари бозорида салмоғига кўра биринчи ўринни эгаллади.

Стандарт опцион шартномалари билан биржада савдо қилиш биринчи марта 1973 йилнинг апрель ойида Чикаго фонд биржасида амалга оширилган эди. Бунда 16 акция бўйича уч хил муддатга кол опционлар жорий этилган эди. 1975-1976 йилларда кол опционлар билан савдо қилиш АҚШнинг бошқа фонд биржаларида ҳам жорий этилди.

1996 йилда халқаро қимматли қоғозлар бозорида акцияга қилинган опционлар савдосининг умумий ҳажми 286,3 млн. АҚШ долларини ташкил қилди. 1999 йилга келиб эса бу кўрсаткич 700,3 млн. АҚШ долларини ташкил қилди.[1]

Шуниси характерлики, биринчидан, опционлар юқори рискли инструментлар тоифасига киради; иккинчидан, у инвесторларга активлар портфелининг даромадлилик даражасини барқарорлаштириш имконини беради.

Фьючерслар ҳозирга қадар халқаро фонд бозорларида юқори салмоқни эгаллайди. Аммо уларнинг опционга нисбатан инвесторлар учун фойдалилик даражаси паст. Масалан, инвесторлар учун фьючерслар бўйича мажбуриятларни бажариш мажбурий ҳисобланади, опционлар бўйича эса ихтиёрийдир. Иккинчидан, фьючерсларда таъминланмаган фьючерс шартномалари бўйича риск даражаси чегараланмаган. Учинчидан, бир қатор етакчи мамлакатларда фьючерс операциялари бўйича чекловлар мавжуд. Масалан, АҚШда акцияга қилинган фьючерслар билан савдо қилиш Шэд-Жонсон қонунига кўра таъқиқланган.

Хулоса қилиб айтганда, ХҚҚБ юқори ликвидлилик хусусиятига эга бўлган халқаро молия бозорининг таркибий қисми бўлиб, у доимий ўзгаришдадир. ХҚҚБ ривожланиши бевосита универсал тижорат банклари фаолиятига ҳам боғлиқ бўлиб, банклар қимматли қоғозларга бўлган талаб ва таклифни шакллантирувчи асосий иштирокчилардан бири саналади.

ХҚҚБ ривожланишида юзага келган тенденциялар халқаро муносабатлар, хусусан, халқаро иқтисодий муносабатлар ривожланишидаги янги ва ўзига хос йўналишнинг маҳсули ҳисобланади. Ўзбекистон тижорат банкларининг ХҚҚБга чиқиши ва банкларнинг мазкур бозордаги фаолиятининг иқтисодий аҳамияти алоҳида муаммоли мавзудир.

[1] Қаранг: К.В. Пензин. Биржевые опционы-теория и международная практика// Деньги и кредит. - №, 2002.-с.66.

Б.Б.Ражабов,
ЖИДУ талабаси

ЎЗБЕКИСТОН ТАШҚИ САВДО АЙЛАНМАСИНИНГ ДИНАМИКАСИ (1992-2003 ЙИЛЛАР)

Ўзбекистонда ташқи савдо айланмаси, яъни экспорт ва импорт мустақилликдан сўнг қандай ўзгариб борди, ташқи савдо сиёсати мамлакатимизда иқтисодий хавфсизликни таъминлаш учун қандай йўналтирилди ва бу соҳада қандай натижаларга эришилди, - ушбу саволларга жавоб беришимиз учун Ўзбекистоннинг ташқи савдо айланмасининг мустақиллик йилларидан то бугунги кунга қадар бўлган динамикасини ва унинг ўзгаришига таъсир этган омилларни чуқур ўрганишимиз зарур.

Иқтисодимиз ташқи савдо айланмасининг динамикасини шартли равишда 1991 йилдан 1994 йилгача, 1995 йилдан 1998 йилгача, 1999 йилдан 2001 йилгача ва, ниҳоят, 2001 йилдан 2004 йилга қадар бўлган даврларга бўлиб ўрганиш мумкин.

1-Диаграмма. 1992-2003 йилларда Ўзбекистон ташқи савдо айланмасининг динамикаси[1].



Биринчи босқич (1991-1994 й.)

Собиқ иттифоқнинг парчаланиб кетиши натижасида мамлакатимизда бу даврда саноат ҳамда истеъмол маҳсулотларига бўлган талаб қондирилмас, бундай маҳсулотларга бўлган эҳтиёж эса тобо-

[1] "Экспорт-Импорт 2003", Макроиқтисодиёт ва статистика вазирлигининг бюллетени, 2003 йил. 3-12 бетлар.

ра ошиб бораётган эди. Шу сабабли мамлакатимизда импортни раҳбатлантириш сиёсати йўлга қўйилди. Бу даврда импортга бож тўланмас, экспорт лицензиялари ҳамда квоталари 71 ҳолатдагина берилар эди; шунингдек, бу даврда хом ашё экспортининг алоҳида турлари учун божхона тўловлари йўлга қўйилган эди.

Бу давр мобайнида импорт ўрнини босувчи товарлар ишлаб чиқариш раҳбатлантирилиб, экспорт салоҳиятини ривожлантиришга эътибор берила бошланди. Собиқ иттифоқ тузумидан мерос бўлиб қолган ташқи савдо монополиясига чек қўйилди ва ташқи савдо сиёсатининг бозор иқтисодиётига асосланган янги механизми ишлаб чиқила бошланди. Шунингдек, ташқи савдо сиёсатини юргизишнинг қонуний ва ҳуқуқий пойдевори яратилди, корхоналарнинг ташқи бозорга мустақил чиқишлари ва у ерда фаолият юритишлари учун замин яратилди, хорижий инвесторлар учун кафолатлари асосда белгилаб қўйилди.

Иккинчи босқич. 1995-1998 йиллар мобайнида мамлакатимизда маҳаллий хом ашёдан фойдаланган ҳолда экспортга йўналтирилган ишлаб чиқаришни рағбатлантириш сиёсати олиб борилди. 1995 йилдан эътиборан ташқи савдо сиёсатининг нотариф бошқарув усулларидан тарифли бошқарув усулларига ўтилди, импорт тарифлар асосида бошқарила бошланди. 1996 йилга келиб лицензияланадиган ва квоталанадиган маҳсулотлар 4 гуруҳгача қисқартирилди: пахта, буғдой, рангли металлар ва ёқилғи-иссиқлик энергияси; экспортнинг энг юқори божи 40% этиб белгиланди, шунингдек жами 1/3 маҳсулот гуруҳларига экспорт божи олиб ташланди. Экспорт қилувчи корхоналарга солиқ имтиёзлари берила бошланди. 1997 йилга келиб, Ўзбекистон асосий экспорт маҳсулотларининг жаҳон бозоридаги нархлари тушиши натижасида, ташқи савдо айланмасининг ўсиш суръатлари бирмунча пасайди (қаранг: 1-диаграмма). Жаҳон бозоридаги Ўзбекистон экспорт маҳсулотларининг нархлари тушиши натижасида экспорт тушумлари камайди ва тўлов балансининг жорий операциялар ҳисобида салбий ўзгариш рўй берди. Ушбу салбий ҳолатлар Шарқий Осиёда (1997 йил ўрталари) ва Россияда (1998 йил август) рўй берган молиявий кризислар оқибатида иқтисодиётга янада кўпроқ зарар етказди. Пахта толасининг жаҳон бозоридаги нархлари 1996 йилда 16% га, 1997 йилда 14% га ва 1998 йилда 8,5% гача тушиб кетди. Ўзбекистон ташқи савдосининг бу даврда жаҳон бозорлари коньюнктураси ўзгаришига бу қадар кучли боғланганлигига сабаб – экспортимизнинг 70% дан ортиғи хом ашё маҳсулотларига тўғри келар эди. Маълумотларга қараганда, 1998 йилда нефт, пахта ва қимматбаҳо металлар нархларининг тушиши оқибатида мамлакатимиз 170-180 млн. АҚШ доллари миқдорида зарар кўрган [2].

Экспортнинг тушишига олтин бозоридаги салбий ҳолатлар ҳам сабаб бўлди: 1997-1998 йиллар ичида олтиннинг нархи деярли 40% га тушиб кетди. Шунга қарамасдан бу давр мобайнида ташқи савдони эркинлаштириш сиёсати давом этди. Импортнинг энг юқори бож тўловлари 30% даражасида белгилаб қўйилди, 65 маҳсулот гуруҳлари учун импорт божлари ўрнатилди. Бу гуруҳга кирмаган маҳсулотларга 3% ли бож тўлови ўрнатилди. Бундан ташқари импорт маҳсулотлари сифат кўрсаткичларининг назорати кучайтирилди.

Учинчи босқич (1999-2001 й.) 1999 йилдан бошлаб экспортни қўллаб-қувватлаш ва рағбатлантириш сиёсати натижасида ижобий ўзгаришлар астасекин кузатила бошлади. Бу даврда халқаро маҳсулотларни кодлаш ва сифатлаш тизимига асосланган Ўзбекистон ташқи иқтисодий фаолиятининг Маҳсулот Номенклатураси амалга киритилди (1996 йилги нусхаси), қатор истеъмол маҳсулотларига импорт тўловлари олиб ташланди, жумладан, чорва, парранда, гўшт ва гўшт маҳсулотлари, чой ва чой хом ашёси, буғдой, фармацевтика маҳсулотлари, тери ва тери хом ашёси ва бошқа маҳсулотлар импорт тўловидан озод этилди. Эркин савдо худудини яратиш тўғрисидаги битимни имзолаган давлатлардан, яъни Озарбайжон, Арманистон, Белорусия, Грузия, Қирғизистон, Молдова, Россия, Украина, Тожикистон ва Туркманистондан импорт тўлови олинмайдиган бўлди [2].

Шуни алоҳида таъкидлаш жоизки, 2000 йил ўрталарига келиб, валюта бозорини эркинлаштиришда жиддий қадам қўйилди: Марказий Банкнинг расмий курсидан 2 марта юқори бўлган тижорат курси ўрнатилди. 2001 йилдан эътиборан биржа бозоридан ташқарида республика ичида валютага бўлган талаб ва таклифга асосланган эркин курс ўрнатилди.

Тўртинчи босқич (2001 йилда бошланган)

2001-2003 йилларда мамлакатимизда экспортни ошириш ва импортни чеклаш учун кескин чора-тадбирлар кўрилди, чунки бу даврга келиб валютанинг четга ноқонуний чиқиб кетиш хавфи кучайган эди. Бошқа томондан мамлакатимизнинг ҳудудий хавфсизлигини таъминлаш, наркотик моддалар, қурол-яроқлар ҳамда терроризмнинг мамлакатимизга кириб келишига йўл қўймаслик мақсадида чегараларимиз мустаҳкамланди.

Истеъмол маҳсулотларининг ялпи импортдаги улуши сўнгги йиллар мобайнида анча қисқарди: агар 1992 йилда бу кўрсаткич жами импортнинг 36,8% ни ташкил этган бўлса, 2000 йилда 12,3% ни ташкил этди. Ялпи импортнинг қисқаришига ғалла мустақиллигига эришганлигимиз ва ёқилғи-энергетика маҳсулотлари импортининг салмоқли даражада қисқариши сабаб бўлди. Агар 90-йиллар бошида ёқилғи-энергетика маҳсулотлари импортининг улуши 25% дан кўпроқни ташкил этган бўлса, бугунги кунда бу кўрсаткич 3-4% дан ошмайди. Шуни таъкидлаш жоизки, ишлаб чиқариш жараёнида иштирок этадиган машина ва асбоб-ускуналарнинг ялпи импортдаги улуши, аксинча, тобора ортиб бормоқда: бу кўрсаткич 1992 йилда 9,2% бўлган бўлса, 2000 йилга келиб 35,4 % ни ташкил этди [2].

Натижада импорт ҳажмини бир маромда ушлаб туришга эришилди, бир вақтнинг ўзида экспорт аста-секин ўса бошлади. Ниҳоят, 2003 йил октябр ойига келиб, миллий валютанинг жорий операциялар бўйича конвертацияси амалга киритилди, яъни шу ойдан эътиборан мамлакатимиздаги барча резидент ва норезидентлар миллий валютамизни, сўмни, исталган хорижий валютага алмаштириш имкониятига эга бўлдилар.

2003 йилда ташқи савдо айланмасининг кескин кўтарилиши юз берди. Ташқи савдо сальдоси 2002 йилда 276,4 млн. АҚШ долларини ташкил этган бўлса, 2003 йилда бу кўрсаткич 760,8 млн. АҚШ долларини ташкил этди [2]. Қуйидаги жадвалда ташқи савдо балансидаги ижобий ўзгаришлар келтирилган:

1-жадвал. 2002-2003йилларда Ўзбекистон ташқи савдо айланмаси (млн. АҚШ доллари ҳисобида)[1].

Модда номи	*2002 йил*	*2003 йил*
Экспорт	2.988,4	3.725,0
Шу жумладан МДҲ давлатлари	823,5	969,2
Хорижий давлатлар	2.164,9	2.755,8
Импорт	2.712,0	2.694,2
Шу жумладан МДҲ давлатлари	1.000,3	1.136,2
Хорижий давлатлар	1.711,7	1.828,0
Сальдо	+276,4	+760,8
Ташқи савдо айланмаси	5700,4	6419,2

[1] "Экспорт-Импорт 2003", Макроиқтисодиёт ва статистика вазирлигининг бюллетени. 2003 йил, 12-19 бетлар.

90-йилларнинг бошларида мамлакатимиз билан ташқи савдода ҳамкорлик қилаётган давлатлар асосан МДҲ давлатлари бўлган бўлса, бугунги кунга келиб хорижий мамлакатларнинг бу кўрсаткичдаги улуши тобора ортиб бормоқда. Охирги йиллар давомида ялпи экспорт таркибидаги хом ашё улушини салмоқли даражада туширишга эришилди. Бугунги кунда анъанавий экспорт маҳсулотлари (пахта, рангли металлар, кимёвий маҳсулотлар ва бошқалар) қаторида енгил автомобиллар, микроавтобуслар, машина ва асбоб-ускуналар экспортининг улуши ортиб бормоқда. Экспортни рағбатлантириш сиёсати билан биргаликда ҳукуматимиз томонидан маҳаллий хом ашёга асосланган ишлаб чикаришга, экспорт маҳсулотлари хом ашёси таркибида маҳаллий хом ашё улушини оширишга ҳам катта эътибор берилмоқда. Бугунги куннинг асосий вазифаларидан бири технологик жараёни якунига етган тайёр маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва уларни нафақат ички бозорга, балки жаҳон бозорига ҳам рақобатбардош маҳсулотлар сифатида етказишдир.

2003 йилда охирги 5-6 йил ичида ташқи савдо айланмасининг дастлабки ижобий ўзгариши юз берди, шу йилда соф экспорт 2002 йилдагига нисбатан қарийб 3 марта ошди [2]. Бу каби ютуқлар яқин келажакда иқтисодиётимиз гуллаб - яшнашидан дарак беради.

Фойдаланилган адабиётлар рўйҳати:

1."Экспорт-Импорт 2003", Макроиқтисодиёт ва статистика вазирлигининг бюлеттени. 2003 йил.

2.Широкая экономическая интеграция Узбекистана в мировое сообщество. Журнал "Экономическое обозрение" №1, 2004 г.

3.Официальное введение конвертации национальной валюты Республики Узбекистан. 24 ноября 2003 г. www.fera.uz. (официальный сайт Агентства Внешнеэкономических Связей Республики Узбекистан). 14:13:35 UZT

4.Uzbek president speaks of new opportunities for gas exports, currency. www.uzbekworld.com Wednesday, December 26, 2001, 21:21Z.

В.Н. Хошимов,
ЖИДУ доценти, ю.ф.н.

ХАЛҚАРО ШАРТНОМАЛАРДА КОЛЛИЗИОН НОРМАЛАРНИ УНИФИКАЦИЯЛАШ МАСАЛАЛАРИ

Халқаро иқтисодий муносабатларнинг ривожланиб бориши ушбу соҳани тартибга соладиган қонун ҳужжатларини ишлаб чиқиш ва такомиллаштириш заруратини юзага келтирмоқда. Бундай тартиб-қоидалар давлатлар ўртасидаги ўзаро иқтисодий муносабатларни тартибга солишни енгиллаштиради. Ягоналаштирилган тартиб-қоидаларга эришиш икки хил йўл билан амалга оширилади, яъни, биринчиси, муайян турдаги битимга нисбатан татбиқ этиладиган ягоналаштирилган коллизион нормалар тўғрисида келишув бўлса, иккинчиси, бундай битимларни мазмунан тартибга солишга қаратилган моддий-ҳуқуқий нормаларни бирхиллаштириш бўлади. Халқаро муомалада кенг тарқалган олди-сотди шартномаларини тартибга солишга қаратилган моддий-ҳуқуқий нормаларни унификациялаш жараёни юқори даражада бажарилган[1], десак бўлади. Бироқ у ёки бу конвенция иштирокчиси бўлган бирон-бир давлатда бошқа мамлакат ҳуқуқини кўллашни белгилаб берадиган коллизион нормаларнинг унификациялаш жараёни жуда секин амалга ошмоқда[2].

Коллизион нормаларнинг ўзига хос хусусияти шундаки, уларнинг ўзига хос тартибга солиш услуб ва йўналишлари мавжуд бўлиб, чет эл элементи билан мураккаблашган муносабатларни тартибга солишда миллий ва чет давлат қонунлари ўртасидаги коллизиянинг олдини олиш ҳамда шундай муносабатларга нисбатан татбиқ этиладиган у ёки бу мамлакат ҳуқуқини аниқлаш учун хизмат қилади.

Масалан, МДҲ давлатлари ташкилот ва фирмалари ўртасидаги муносабатларни тартибга солишнинг оммавий-ҳуқуқий жиҳатлари ишлаб чиқилган бўлиб, улар асосан божхона ва валютани тартибга солиш масалалари билан чекланган. Шартномаларни ҳуқуқий тартибга солиш масалалари эндигина ба-

[1] Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Комментарий. –М.: Юрид.лит., 1994; Раҳмонқулов Х.Р. Олди-сотди шартномаси. –Т.: Адолат, 2000; Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров. –М.: Юрид.лит., 1995; Розенберг М.Г. Контракт международной купли-продажи. Современная практика заключения и разрешения споров. –М.: МЦФЭР, 1996; Зыкин И.С. Внешнеэкономические операции: право и практика. –М.: Межд.отношения, 1994.

[2] Лунц Л.А. Курс международного частного права. Общая часть. –М.: Юрид.-лит., 1973, стр. 103-107; Лунц Л.А. Внешнеторговая купля-продажа (коллизионные вопросы). –М.: Юрид.лит., 1972, стр.4-7; Богуславский М.М. Международное частное право. –М.: Межд.отношения, 1994, стр.54-55; Международное частное право. Отв.ред. О.Н.Садиков. –М.: Юрид.-лит., 1984, стр. 31-32; Международное частное право. Под.ред. Г.К.Дмитриевой. –М.: Проспект, 2003, стр. 374-377.

жарилмоқда. Савдо соҳасидаги моддий-ҳуқуқий нормалар 1992 йил 20 мартда қабул қилинган МДҲ давлатлари ўртасида ташишнинг умумий шартлари тўғрисидаги Битимда акс этган. Бироқ ушбу ҳужжатда 1988 йилги ташиш тўғрисидаги ҳужжатнинг таъсири акс этган бўлиб, у давлатлараро иқтисодий алоқаларга нисбатан татбиқ этиш учун қаратилгандир. Шу сабабли у эркин иқтисодий муомалада ҳал қилувчи таъсирга эга эмас.

МДҲ миқёсида ташқи иқтисодий битимлар соҳасидаги коллизион нормалар универсал ҳужжатлар доирасида белгиланмаган. Фақатгина 1993 йил МДҲ доирасида қабул қилинган Фуқаролик, оилавий ва жиноий ишлар бўйича ҳуқуқий муносабатлар ва ҳуқуқий ёрдам тўғрисидаги Конвенцияда ташқи иқтисодий битимлар соҳасида ягона коллизион тартиб-қоидаларни яратиш учун ҳуқуқий ҳамкорликни давом эттириш белгилаб қўйилган. Бу эса муҳимдир, чунки айниқса коллизион масалалар бўйича универсал конвенцияларни давлатлар томонидан ратификациялаш масалалари анча узоқ вақтни эгаллайдиган жараёндир.

Унификация жараёнининг шаклланиш тарихига назар ташласак, дастлабки унификация жараёни кўпроқ коллизион нормалар, халқаро хусусий ҳуқуқ нормаларининг унификациялаш билан боғлиқ бўлганлигини кўрамиз, бу эса ўз навбатида коллизиялар келиб чиқишини камайтиради ва кўп масалаларни тартибга солишнинг ягоналаштирилган йўлини яратади[1].

[1] Швед олими О.Ландо, Европа Иттифоқи давлатлари шартнома ҳуқуқи асосларини ишлаб чиқиш гуруҳи раҳбари, шундай дейди: коллизион нормаларни унификациялаш қуйидагича устунликларга эга: 1. Унификациялаш жамиятдаги муносабатларни ҳам ўз ичига олади, чунки, ундаги қоидалар халқаро савдо муносабатларида қатнашадиган ташкилот ва фуқароларга қаратилгандир. 2. Коллизион нормаларнинг унификациялаш моддий-ҳуқуқий нормаларни унификациялашга қараганда анча оддийдир. 3. Унификациялашган коллизион нормалар татбиқ этиладиган бирон-бир қонунни аввалдан билиш имконини беради. Масалан, шартномада қатнашувчи тарафлар унификациялашган нормаларни қабул қилган мамлакатлар судига мурожаат қилишганда, қайси давлат қонуни татбиқ этилишини аввалдан билишлари мумкин. Lando O. European Contract Law. – International Contracts and Conflict of Laws. A Collection of Essays. Edited by Petar Sarcevic, M.Nijhoff, London/ Dordrecht/Boston, 1990, P.P. 1,2,4.

Халқаро олди-сотди шартнома муносабатлари соҳасида кўпроқ коллизион нормаларни унификациялашга эришилган.

Улардан биринчиси, 1955 йилда қабул қилинган, 1964 йил 3 майдан кучга кирган «Товарларнинг халқаро олди-сотди шартномаларига нисбатан татбиқ қилинадиган ҳуқуқ» тўғрисидаги Гаага Конвенцияси ҳисобланади. Ушбу конвенция коллизион нормалар унификация қилинган халқаро универсал конвенциялар орасида энг кўп қатнашчиларга эга. Конвенция ўзида биринчи бўлиб, қўлланиладиган ҳуқуқни танлашда тарафларнинг эрк мухторияти тамойилини белгилаган[2], яъни унинг 2-моддасида «олди-сотди муносабатлари тарафлар томонидан белгиланган давлат ички ҳуқуқи билан тартибга солинади. Бундай кўрсатма шартнома шартларида аниқ белгиланган бўлиши ҳамда унинг ҳолатларидан келиб чиқиши лозим». Конвенция нормаларида тарафларнинг у ёки бу мамлакат ҳуқуқини танлаши бирон-бир шарт билан чекланмаган, бироқ фақатгина у шартнома шартларида акс этиши лозим. Бошқача айтганда, конвенцияда белгиланган ушбу қоида қўлланиладиган ҳуқуқни аниқлашга нисбатан тарафларнинг эрк мухториятини таъминлаб берадиган омил ҳисобланади[1]. Қўлланиладиган ҳуқуқ тўғрисидаги тарафлар ўзаро келишувининг ҳақиқийлиги масаласига келсак, у конвенцияга биноан, тарафлар томонидан танланадиган ёки аниқланадиган ҳуқуқ билан белгиланади.

Тарафларнинг бундай келишуви мавжуд бўлмаган тақдирда, савдо муносабатларида буюртма қабул қилинган вақтда сотувчи доимий яшаш жойи ҳисобланган мамлакатнинг ички қонуни билан тартибга солинади. Агар буюртма сотувчининг ташкилоти томонидан қабул қилинган бўлса, у ҳолда ушбу ташкилот жойлашган мамлакатнинг ички қонуни билан тартибга солинади. (3-модда). Шунингдек, конвенцияда аукцион ва биржада бўладиган савдоларда ёзишма алмашинуви воситасида олди-сотди шартномасини тузишда ҳамда товарни кўздан кечириш ва назорат қилишда қўлланиладиган коллизион масалалар ҳам акс этган. Конвенцияда ундаги тартиб-қоидаларни аъзо давлатлар ички қонунларига татбиқ қилиш мажбурияти ҳам белгиланган.

Таъкидлаш жоизки, ушбу конвенцияда биринчилардан бўлиб оммавий тартибни изоҳлайдиган норма акс этган (6-модда); унга, кўра қатнашувчи давлатлар, ушбу конвенциядан келиб чиқиб аниқланган ҳуқуқни, оммавий тартиб қоидаси остида қўлламасликлари ҳам мумкин. Худди шундай қоидани биз Гаага Конвенцияларида, Рим ва Мехико Конвенцияларида ҳам кўришимиз мумкин.

Айнан ушбу конвенция биринчи бўлиб мулк ҳуқуқини ўтиши ва товарни тасодифан йўқ бўлиш таваккаллиги каби масалаларни белгилаган. 1955 йилги Конвенция унификациялаш борасидаги биринчи тажриба ҳисобланади. Ушбу конвенция ҳозиргача уни ратификация қилган мамлакатларда фаолият юритиб келмоқда. Шунингдек, унинг қоидалари, авваламбор, халқаро хусусий ҳуқуқ бўйича Гаага конференцияси доирасида коллизион ҳуқуқ соҳасида халқаро ҳуқуқий ҳужжатларни ишлаб чиқишга, кейинчалик эса, БМТнинг халқаро савдо ҳуқуқи Комиссияси-ЮНСИТРАЛ доирасида ўзининг муҳим таъсирини ўтказганлигини кўришимиз мумкин.

Иккинчи халқаро ҳужжат, бу 1958 йил 15 апрелда қабул қилинган «Товарлар олди-сотдисида мулк ҳуқуқининг ўтишига нисбатан қўлланиладиган

[1] 1986 йилдаги Гаага Конвенциясининг 7-моддаси: тарафларнинг татбиқ этиладиган ҳуқуқ тўғрисидаги келишуви шартнома шартларида ва тарафларнинг ҳаракатларидан келиб чиқиши ва аниқ белгиланган бўлиши лозим; 1978 йилги Гаага Конвенцияси 5-моддаси: татбиқ этиладиган ҳуқуқ тарафлар ўртасида аниқ белгиланишидан ташқари, шартнома шартларидан ва иш ҳолатидан лозим даражада келиб чиқиши керак; 1980 йилги Рим Конвенциясида 1986 йилги Конвенция тартиб-қоидаларини такрорлаган ҳолда, ҳуқуқни танлаш шунингдек, иш ҳолатидан ҳам келиб чиқиши мумкин, деган қоидани белгилаган. Юқорида билдирилганларга қараганга нисбатан бошқача ҳолат эса, 1994 йилда қабул қилинган Мехико Конвенциясининг 9-моддасида қуйидагича белгиланган: тарафлар томонидан танланган ҳуқуқ деганда, «шартнома узвий боғланган мамлакат ҳуқуқи» тушунилади, бундай ҳуқуқни аниқлашда барча объектив ва субъектив омиллар эътиборга олиниши керак. Шунингдек, халқаро ташкилотлар томонидан тан олинган халқаро тижорат ҳуқуқининг умумий тамойиллари ҳам муҳим аҳамиятга эгадир.

[2] Татбиқ этиладиган ҳуқуқни танлашда тарафларнинг эрк мухторияти Бустаманте Кодексида ҳам белгиланган. Бироқ, таъсир этиш кўлами чекланганлиги нуқтаи-назаридан қараганда, биринчидан, ушбу Кодекс минтақавий унификацияни акс эттирган; иккинчидан, бирон бир шарт асосида қўшилишни белгилаган нормаларнинг кўплигидан чекланган ҳолда татбиқ этилган. Бироқ, қонун ижодкорлигини таъминлаган муҳим ҳужжат ҳисобланади. Бундан кейинги барча унификациялашган универсал конвенциялар, яъни 1978 ва 1986 йилги Гаага конвенциялари, минтақавий ҳисобланган 1980 йилги Рим конвенцияси, 1994 йилги Мехико конвенциялари ҳам тарафларнинг эрк мухторияти тамойилини акс эттирган.

ҳуқуқ» тўғрисидаги Гаага Конвенциясидир. Бу конвенция 1955 йилги Гаага Конвенциясини тўлдириш мақсадида ва шу конвенцияни ишлаб чиқишда келишувга эришилмаган, халқаро хусусий ҳуқуқда олди-сотди муносабатларининг мураккаб масалаларини ҳал этиш учун қабул қилингандир. Аниқроқ қилиб айтганда, сотилган товарга нисбатан мулк ҳуқуқининг ўтишини тартибга соладиган ҳуқуқ тўғрисидаги масаладир. Ҳозиргача конвенцияни Греция имзолаган, Италия уни ратификация қилган, бироқ кучга кирмаган. Конвенциянинг қўлланиш соҳаси 1955 йилги конвенциянинг қўлланиш соҳаси билан ўхшашдир.

1958 йилги конвенция тартибқоидаларини икки қисмга ажратишимиз мумкин: биринчиси, шартнома тарафлари ўртасидаги муносабатларда мулк ҳуқуқини ўтиши билан боғлиқ ҳолатларда татбиқ этиладиган ҳуқуқни аниқлаш масалалари бўлса (2-модда), иккинчиси, учинчи шахс билан сотувчи ёки олувчи ўртасидаги муносабатларда пайдо бўлиши мумкин бўлган колизияларни ҳал этиш учун қўлланиладиган ҳуқуқни аниқлаш масалаларидир (3-5-моддалар).

Биринчи қисмда тарафлар ўртасида айнан олди-сотди шартномасига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқни аниқлаш тўртта ҳолатни ўз ичига олган: 1) сотилган буюмга нисбатан сотувчининг фойда олиш вақтигача бўлган даврни; 2)сотилган буюмга нисбатан сотувчининг таваккалчилигини ўз зиммасига олиш даври; 3) сотилган буюмга нисбатан сотувчининг унга етказилган зарарни қоплатишга бўлган ҳуқуқи даври; 4) мулк ҳуқуқининг сотувчида қолишини таъминлайдиган келишувнинг ҳақиқийлигини белгилайдиган ҳолатдир.

Ушбу конвенцияда, 1955 йилги конвенциядан фарқли ўлароқ, халқаро олди-сотди шартномаси тарафларининг учинчи шахс билан бўладиган муносабатларига нисбатан татбиқ этиладиган ҳуқуқни аниқлашда яна бир коллизион боғловчи мавжудки, унга кўра буюм турган жой-мамлакат ҳуқуқига йўллаш масаласи белгиланган. Бу коллизион боғловчи асосида қуйидаги ҳолатлар аниқланиши мумкин: биринчидан, олди-сотди шартномаси тарафларидан ташқари бошқа шахсга нисбатан сотилган мулкка бўлган мулк ҳуқуқининг олувчига ўтиши. Бу ерда шуни таъкидлаш жоизки, мулк ҳуқуқининг олувчига ўтиши, агар сотилган буюмнинг бирламчи даврда турган жой-мамлакатнинг ички қонун ҳужжатлари билан тан олинсагина амалга ошади; иккинчидан, сотувчи томонидан сотилган, ҳақи тўланмаган буюмга нисбатан олувчининг ҳуқуқига нисбатан кредитор қарши бўлса, имтиёз ва эгалик ёки мулк ҳуқуқини сақлаш масалалари, ёхуд мулк ҳуқуқини сақлаш тўғрисидаги келишув ёки шартномани бекор қилиш тўғрисидаги даъво масалалари муҳим жиҳатлардан ҳисобланади; учинчидан, сотилган буюмга нисбатан реал ҳуқуқ ёки мулк ҳуқуқи нуқтаи назаридан бўлган талаб қилувчига, ёхуд учинчи шахсга нисбатан олувчининг қарши бўлган ҳуқуқлари мумкинлиги масаласи билан боғлиқ ҳолатларни кўришимиз мумкин.

Агар бу ерда сотилган, бироқ ҳақи амалга оширилмаган буюмга нисбатан кредиторнинг олувчига нисбатан қарши ҳуқуқлари масаласига келсак, бундай муносабат шартномани мажбурий бажариш тўғрисидаги талаб ёки буюмни биринчи тарғиб қилиш вақтида ҳужжатлар тузилган давлатнинг ички қонунлари билан тартибга солинади. Шунга ўхшаш ёндашув 1958 йилда қабул қилинган Гаага конвенциясида белгиланган. Унга кўра, олди-сотди муносабатларида, агар хужжатлар буюмнинг сотилганлигини билдирса, у ҳолда мулк ҳуқуқини олувчига ўтганлиги, олувчининг шундай талаб қилиш вақтида кўрсатилган ҳужжатларни олган жой-мамлакат ички ҳуқуқи билан тан олинади.

Фикримизча, ушбу конвенциянинг ҳалигача кучга кирмаганлиги ҳар хил давлатлар ҳуқуқида мулк мақоми муаммолари, қарздорнинг мулки билан боғлиқ ҳолатларда банкротликни тартибга солиш масалалари бўйича юзага келадиган шартнома бўйича мулк ҳуқуқи ўтишининг ҳар хил тартибга солиниши билан боғлиқдир. 1958 йилда қабул қилинган бу конвенция ўзида кўпроқ ҳар хил давлатлар ҳуқуқида турли тартибга соладиган масалаларни ягоналаштирилган тарзда ҳал қилишга қаратилган уринишлар намунаси десак, муболаға бўлмайди. Юқорида кўрган муносабатларни тартибга солиш учун ишлаб чиқилган барча конвенцияларни таҳлил қилганимизда, бундай муаммони фақатгина 1980 йилда қабул қилинган «Товарларнинг халқаро олди-сотди шартномалари тўғрисида»ги Вена конвенцияси белгиламаганлигини кўришимиз мумкин.

Учинчи бир халқаро ҳужжат бу–1978 йилда қабул қилинган «Воситачилик, вакиллик (Агентлик) шартномаларига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқ тўғрисида»ги Гаага Конвенциясидир.

Бирон-бир давлатда жойлашган юридик шахс ўзининг тадбиркорлик фаолиятини амалга ошириши давомида бошқа бир мамлакатнинг хўжалик юритувчи субъекти билан бевосита, тўғридан-тўғри шартнома тузиши ҳамда ўзининг хизматчиси бўлмаган ва чет элда яшайдиган фуқарони ўзининг агенти сифатида ёллаб, у орқали фаолият юритиши ҳам мумкин. Юридик шахс билан агент ўртасидаги муносабатни кўп ҳолларда яширин тусга эга бўлган агентлик шартномаси тартибга солади. Ҳуқуқий маънода агентга таъриф берадиган бўлсак, агент бу учинчи шахс билан бўладиган муносабатларда бошқа бир шахс (принципал) томонидан ваколатга эга бўлган, уни билдиради ва унинг номидан ҳаракат қиладиган шахсдир[1].

Халқаро миқёсда агентлик асосан савдо экспорти билан боғлиқ фаолиятларда кўп учрайди. Бундай жараёнда экспортёр чет элдаги агентга қуйидаги икки хил шаклдан бири асосида иш олиб боришга ваколат беради: биринчиси, агент ўзи фаолият юритадиган ҳудудда учинчи шахсларнинг орасидан ишбилармон ҳамкорни танлайди[2], аммо шартнома тузиш принципалнинг номидан амалга оширилади; иккинчидан, агент принципал номидан учинчи шахслар билан шартномалар тузиши мумкин.

Ҳар қандай агентлик келишуви қуйидагича уч турдаги муносабатларни юзага чиқаради:

- агент билан принципал ўртасида;
- принципал билан учинчи шахс ўртасида;
- агент билан учинчи шахс ўртасида.

Биринчи турдаги муносабатни агент билан принципал ўртасидаги ички битим тартибга солади. У кўпинча икки тарафнинг ҳуқуқ ва мажбуриятларини, агентнинг ваколатини ҳамда мукофотини белгилайдиган ҳақиқий агентлик шартномаси деб аталади.

Иккинчи турдаги муносабат одатдаги олди-сотди шартномасининг предметини ташкил этади, бироқ ўзига баъзи қўшимча хусусиятларни, яъни шартнома вакил орқали тузилди, деган сўзларни киритади.

[1] The term "agency" includes a wide range of commercial relations, characterized by an agent's performance of certain acts on behalf of principal. Agents are normally independent contractors acting in the capacity of commercial agents, del credere agents, brokers and factors, though some countries have other types of agents. Popova E. The Law Applicable to Agency. Budapest. CEU, 1999. P. 3.

[2] Bowstead and Reynolds, Bowstead and Reynolds on Agency (16th ed.) Sweet and Maxwell, London (1996). P.43

Учинчи хил муносабат эса алоҳида мажбуриятларни билдиради. Суд амалиётида агент, принципал томонидан берилган топшириқдан келиб чиқиб, муносабатларни амалга оширишида: ё принципалнинг мавжудлигини учинчи шахсга эълон қилмасдан ўз номидан иш юритишга, ёхуд, принципал ҳисобидан ва унинг топшириғи билан, лекин унинг номини ҳеч кимга маълум қилмаган ҳолда иш юритишга йўл қўйилади[1].

Агентга бериладиган ҳақ унинг ўзи томонидан ёки унинг иштирокида сотиладиган товарнинг нархига нисбатан фоиз билан белгиланади. Агентлик шартномаси асосида агент қуйидагича ҳуқуқларга эга бўлиши мумкин: принципалга тегишли товарни бошқариши, мижозга кредит бериши ёки ундан харид нархи бўйича суммани олиши мумкин. Бундай вақтда агентнинг шахсий нуфузи, ишончлилиги принципал учун жуда муҳим омиллардан биридир. Агентлик шартномаси, принципал билан учинчи шахс ўртасидаги шартнома мажбуриятларини ўрнатишдан иборат охирги мақсадни акс эттирувчи, агентнинг юридик ва реал ҳаракатларни амалга оширишига қаратилган бўлиши ҳам мумкин. Қоидага кўра, агент принципал номидан ҳаракат қилади, шунингдек, унинг томонидан ёки ёрдамида тузилган битим бевосита принципал учун ҳуқуқ ва мажбуриятларни вужудга келтиради. Принципал ва агент ўртасидаги ҳуқуқий муносабатлар ёзма ва оғзаки битимларда белгиланилиши мумкин.

Бу уч хил турда амалга ошиши мумкин: 1) агент учинчи шахс билан ўз номидан шартнома тузади ва принципал фойдасини кўзлаб фаолият юритади; 2) агент принципал тўғрисида маълумот бериши мумкин, лекин унинг номини айтмайди, бироқ номи айтилмаган принципал фойдасини кўзлаб ҳаракат қилади; 3) агент принципал фойдасини кўзлаб фаолият юритиб, унинг мавжудлигини ва номини айтади.

Принципал ва агент ўртасидаги муносабатлар, уларнинг ҳуқуқ ва мажбуриятлари, авваламбор улар ўртасида тузилган шартномада белгиланган қоидалар билан тартибга солинади. Ўзаро муносабатларини тартибга солишда эса унга нисбатан татбиқ этадиган қонунни аниқлаб олиш жуда муҳим омиллардан бири ҳисобланади. Бундай қонун, биринчи навбатда, тарафлар томонидан танланган ҳуқуқ билан (ФК 1189-модда), иккинчидан, агар қўлланиладиган ҳуқуқ танланмаган бўлса, (ФК 1190-модда) белгиланишига кўра, шартнома узвий боғланган давлат ҳуқуқи билан тартибга солинади. Агентлик битими ўзига хос муносабатларни акс эттириб, ташқи савдо битимини тавсифлайдиган ҳуқуқий доктринанинг ҳамма талабларига жавоб беради, деган фикр-мулоҳаза муҳим аҳамият касб этади. Чунки у ташқи иқтисодий муносабатларни кенгайиши ва такомиллашишида асосий воситалардан бири сифатида хизмат қилади.

Агентлик шартномаси халқаро хусусий ҳуқуқда икки алоҳида тараф ўртасидаги муносабатнинг муҳимлиги билан ажралиб туради. Агентнинг принципал манфаатлари йўлидаги фаолиятининг натижаси бўлмаса, принципал билан агент ҳамда принципал билан учинчи шахс муносабатга кириша олмайди. Принципал билан агентнинг ўзаро муносабатларини, принципал билан учинчи шахснинг ўзаро муносабатларини тартибга солиш учун қўлланиладиган ҳуқуқни аниқлаш муҳим аҳамиятга эгадир.

Агентлик шартнома муносабатларига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқни аниқлаш масалалари мамлакатимиз қонун-ҳужжатларида муайян тарзда белгиланмаган. Агентлик шартномасига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқни белгилаш тўғрисидаги тартиб-қоидалар чет давлатлар қонунларида ҳамда халқаро шартномаларда акс этган.

Ушбу конвенция товарларнинг халқаро олди-сотди шартномалари билан узвий боғланган агентлик (воситачилик) муносабатларининг коллизион масалаларига бағишланган. Ушбу конвенция тартибга соладиган агентлик муносабатларининг ўзига хос белгиларини ажратиш муҳим ҳисобланади. Конвенциянинг 1-моддасига биноан, бир шахс, яъни агент принципалнинг номидан тайинланиб, учинчи шахс билан унинг номидан муносабатга киришиш, ҳаракатларни амалга ошириш ҳуқуқига эга бўлади[1]. Шунингдек, конвенцияда бошқа бир шахсларнинг номидан музокаралар олиб бориш, таклифлар бериш ва олиш каби фаолият юритадиган агентларга ҳам татбиқ этилиши белгиланган. Конвенциянинг яна бир муҳим қоидаси шундаки, унинг қоидалари агент ўз номидан иш юритганда ҳам, принципал номидан фаолият юритганда ҳам татбиқ этилиши мумкин. Бошқача айтганда, шартнома муносабатларига нисбатан татбиқ этиладиган ҳуқуқни аниқлаш агентлик шартномасида ва шунингдек, комиссия, консигнация ва топшириқ битимларида ҳам белгиланиши мумкин.

Таъкидлаш жоизки, агент фаолияти одатий (доимий) ва тасодифий тус олганда ҳам конвенция моддалари қўлланилиши мумкин. Шу билан биргаликда, ушбу конвенция қандай муносабатларга нисбатан тўлиқ қўлланилмаслиги белгиланган, яъни биринчи гуруҳ муносабатлари: тарафларнинг ҳуқуқий лаёқатлари масалалари, ҳужжатларнинг шаклига нисбатан бўладиган талабларни, оила ҳуқуқи бўйича вакиллик муносабатларини, мерос ва эр-хотин мулкий масалаларини, суд ёки маъмурий органлар қарорлари асосидаги вакилликни, суд жараёни билан боғлиқ масалаларда вакилликни, сув транспортлари бошлиқларининг вакиллиги каби муносабатларни ташкил қилади.

Бундан ташқари, 18-моддага асосан, қатнашувчи давлатлар чекланган алоҳида турдаги муносабатларга нисбатан конвенцияни қўлламаслик шарти билан ҳам қўшилишлари мумкин. Улар, банк операцияларини амалга ошириш вақтида банк ва банклар гуруҳи вакиллигига, суғурта соҳасидаги вакилликка нисбатан конвенция тартиб-қоидаларини татбиқ этмасликлари мумкин.

Конвенциянинг 4-моддасида тарафларнинг эрк мухторияти белгиланган, яъни унга кўра аниқланган мамлакат ҳуқуқи, у конвенцияда қатнашувчи давлат ҳисобланадими ёки йўқми, қатъи назар татбиқ этилиши мумкин. Ушбу конвенция аъзо давлатлар субъектларига ўзаро муносабатларига нисбатан конвенцияга умуман алоқаси бўлмаган мамлакатлар ҳуқуқи татбиқ этилишини белгилаган биринчи халқаро ҳужжат ҳисобланади. Ундан кейин шунга ўхшаш қоидалар 1986 йилда қабул қилинган Гаага ва 1980 йилда қабул қилинган Рим конвенцияларида ҳам ўз аксини топди.

1978 йилда қабул қилинган ушбу конвенция вакиллик муносабатларига тегишли икки жиҳатни ўз ичига олган: 2-бўлимда агент билан принципал (вакил билан ваколат берувчи) ўртасидаги муносабатларга нисбатан татбиқ этиладиган ҳуқуқни аниқлаш масалаларини ҳамда 3-бўлимда агент билан учинчи шахс ўртасидаги муносабатларга нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқни аниқлаш масалаларини ўз ичига олади. Агент билан принципал ўртасидаги муносабатларга нисбатан татбиқ этиладиган ҳуқуқни белгилашда тарафларнинг эркинликлари устивор кучга эгадир. Унга кўра, татбиқ этиладиган ҳуқуқ шартномада ёки иш ҳужжатларида аниқ кўрсатилган у ё бу давлат ҳуқуқига нисбатан имло бўлиши лозим.

[1] Thomas F. Clasen. International Agency and Distribution Agreements. (Analysis and Forms). Michie, USA. 1995. P.55

[1] Thomas F. Clasen, International agency and Distribution Agreements, (Analysis and Forms), Michie, USA, 1995. P-4.

Агар тарафлар қўлланиладиган ҳуқуқни ўзаро белгиламаган бўлса, у ҳолда конвенциянинг 6-моддасига биноан агентлик муносабатлари юзага келган вақтда принципалнинг (ваколат берувчи) қайси мамлакат ҳудудида ташкилоти: жойлашган бўлса, ўша мамлакат ички ҳуқуқи қўлланилади. Агар принципалнинг ташкилоти мавжуд бўлмаса, у ҳолда яшаш жойи қонуни татбиқ этилади. Агар принципал ташкилотлари бир неча мамлакат ҳудудида жойлашган бўлса, муайян муносабатга нисбатан узвий боғланган ташкилот жойлашган давлат ҳуқуқи татбиқ этилади.

Умуман олганда, конвенция ва ундаги қоидалар агентлик шартномаси тарафларига ўзаро муносабатларига нисбатан ўз шахсий муносабатларидан келиб чиқиб, хоҳлаган мамлакат қоидасини танлаш ҳуқуқини берган деса ҳам бўлади. Конвенциянинг 9-моддаси тарафлар томонидан танланган давлат ҳуқуқидан ва конвенцияда акс этган коллизион нормалар асосида белгиланган мамлакат ҳуқуқидан чекиниш тўғрисидаги тартиб-қоидани ҳам белгилаган. Биринчи ҳолат юзасидан конвенция 16-моддасида агентлик шартномаси билан узвий боғланган мамлакатнинг ички императив нормалари қўлланилиши масалалари ҳам белгиланган. Унга кўра коллизион нормалар асосида аниқланган ҳуқуқдан қатъи назар муайян давлат ички қонуни татбиқ этилади.

Конвенциянинг яна бир жиҳати унда оммавий тартиб тўғрисидаги қоидаларнинг акс этганлигидир. 17-моддага биноан, конвенция билан аниқланган ҳуқуқни татбиқ этиш мамлакат оммавий тартибига зид келса, унинг қўлланилиши рад этилади.

Ушбу конвенция тартиб-қоидалари билан ўхшаш қоидалар 1980 йилда қабул қилинган "Шартнома мажбуриятларига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқ тўғрисида" ги Рим Конвенциясида ҳам ўз аксини топган. Масалан, Буюк Британияда ушбу муносабатни тартибга соладиган қонун, Европа Иттифоқи давлатлари томонидан қабул қилинган "Шартнома мажбуриятларига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқ тўғрисида"ги Рим Конвенциясидан келиб чиқиб, Буюк Британиялик юридик шахс иштирок этадиган ушбу шартнома муносабатига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқ, яъни принципал билан агент муносабатларини белгилайдиган шартномага нисбатан ҳуқуқ Рим конвенцияси нормалари билан аниқланади.

Шуни таъкидлаш керакки, Рим конвенцияси 1991 йил 1 апрелдан кейин тузилган шартномаларга нисбатан қўлланилади; унгача бўлган шартномалар умумий ҳуқуқ тартиб – қоидалари билан белгиланади[1]. Умумий ҳуқуққа биноан эса, агентлик шартномаси принципал билан агент қайси давлатда ўз муносабатларини ўрнатган бўлса, ўша давлат ҳуқуқи билан тартибга солинади.

Агентлик шартномасига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқни аниқлаш борасида ягоналаштирилган тартиб-қоида Рим конвенциясидан аввал ҳам ишлаб чиқилган. Юқорида кўриб ўтганимиздек, бундай тартиб-қоидалар 1978 йилда Гаагада қабул қилинган "Агентлик шартномасига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқ" тўғрисидаги конвенциянинг 1 ва 5-моддаларида мужассамлаштирилган. Лекин ушбу конвенция давлатлар томонидан лозим даражада қўллаб-қувватланмади[2].

Рим конвенциясининг 3-моддаси бевосита агентлик шартномасига нисбатан ҳам қўлланилади, яъни тарафлар шартнома муносабатларига нисбатан ҳуқуқни танлашларида эркиндирлар. Агар тарафлар ҳуқуқни танламаган бўлсалар, у ҳолда шартномага нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқ тўғрисидаги Конвенциянинг 4-моддасида келтирилган тавсия бўйича аниқланади[1]. Конвенциянинг 4(5)-моддасига биноан, агар шартнома бир хил ҳолатларда келишув бўйича кўрсатилган давлатнинг ҳуқуқи билан эмас, балки бошқа давлат ҳуқуқи билан узвий боғланган бўлса, масаланинг ечими кўрсатилган.

Одатда, агентлик шартномаси билан узвий боғланган ҳуқуқ бу-агент мажбуриятларини амалга оширадиган давлат ҳуқуқи ҳисобланади. Бундай қоида конвенцияда ҳам ўз аксини топган. Умумий ҳуқуқ мавжуд давлатларда принципиал ва агент ўртасидаги қўлланиладиган ҳуқуқ агентни тайинлаш, тайинлашдан келиб чиқадиган мажбуриятлари, унинг оладиган ҳақи ва шунга ўхшаш шартлардан келиб чиқиб белгиланиши мумкин.

Масалан, бир неча давлатлар ҳуқуқларида агентлик шартномаларини тузишда агентни ҳимоя қилишда махсус қоидалар белгиланган. Принципиал ва агент ўртасида тузиладиган шартноманинг шаклини тартибга солишга келсак, конвенция бўйича шартноманинг шакли у тузилган жой ҳуқуқи билан белгиланади.

Швейцария олими Жулиано-Легарднинг фикрига кўра, агент билан принципал қаерда шартнома тузганлигига қараб ҳуқуқни аниқлаш мумкин[2].

Шуни ҳам таъкидлаш жоизки, Европа Иттифоқи давлатларида Европа иқтисодий комиссияси томонидан 1986 йил 18 декабрда "тижорат фаолиятини юритадиган агентлар" тўғрисида директива қабул қилинган бўлиб, унда шартномага нисбатан татбиқ этиладиган ҳуқуқни тарафлар ўзаро келишган ҳолда белгилашлари, агар тарафлар бунга эриша олмасалар, у ҳолда шартномага нисбатан узвий боғланган мамлакат ҳуқуқи қўлланилиши тўғрисида қоидалар белгиланган. Юқоридаги кўриб ўтилган "Агентлик шартномасига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқ" тўғрисидаги Гаага конвенцияси, "Шартнома мажбуриятларига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқ" тўғрисидаги Рим конвенцияси ҳамда "Тижорат фаолиятини юритадиган агентлар" тўғрисидаги директива нормаларининг миллий ҳуқуқ тизимларида акс этиши ва уларни амалиётга татбиқ этилиши ушбу соҳада шартнома муносабатларининг ягона тартибда белгиланишида муҳим амалий аҳамият касб этади.

1980 йилда қабул қилинган "Товарларнинг халқаро олди-сотди шартномалари тўғрисидаги Вена конвенцияси халқаро хусусий ҳуқуқ бўйича Гаага конференцияси иштирокчиларини 1955 йилда қабул қилинган конвенцияни қайтадан кўриб чиқиш учун асос яратиб берганлиги муҳим аҳамият касб этади. Ниҳоят, 1986 йил 22 декабрда дипломатик конференцияда "Товарларнинг халқаро олди-сотди шартномаларига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқ" тўғрисидаги Гаага конвенцияси қабул қилинди.

Ушбу конвенцияни таҳлил қилсак, биринчидан, у 1955 йилги Гаага конвенцияси ҳолатлари ўрнига ишлаб чиқилганлигини, иккинчидан, 1980 йилги Вена конвенцияси тартиб-қоидаларини янада тўлдирганлигини кузатишимиз мумкин. Унда асосан коллизион тамойиллар ўз аксини топган. 1986 йилги конвенция товарларнинг халқаро олди-сотди шартномаларига нисбатан татбиқ этиладиган ҳуқуқни қуйидаги ҳолатларда аниқлаши кўзда тутилган: а) тижорат ташкилотлари ҳар хил мамлакатларда жойлашган тарафлар ўртасида; б) ҳар хил давлатлар қонунлари ўртасида коллизион ҳолатлар мавжуд бўлган барча ҳолларда (1-модда).

Конвенция предметини асосан товарларнинг халқаро олди-сотди шарт-

[1] Peter Hay & Wolfram Muller-Freienfels. Agency in the Conflict of Laws and the 1978 Hague Convention // Amer. Journal of Comp. Law. 1979.

[2] Collins L. The Conflict of Laws. 12th Edition, London. Sweet & Maxwell. 1993. P.176

[1] Collins in North. Contract Conflicts. London. 1982. P.231

[2] Giuliano-Legard report, Official journal, annex v, Swiss Private International Law Act 1987, P. 21, Art.117(3)(c).

номаларига нисбатан қўлланиладиган ҳуқуқни аниқлаш масалалари ташкил қилади. Унда 1955 йилги конвенция сингари олди-сотди шартномаси билан боғлиқ айрим масалалар тартибга солинмаган. Яъни фонд қоғозлари, акция, муомала ҳужжатлари ва пул олди-сотдиси; шунингдек, шахсий, оилавий мақсадларда ва уйда фойдаланиш учун олинадиган буюмлар билан боғлиқ муносабатларга конвенция татбиқ этилмайди. Шунингдек, товарларни ташиш ва пудрат шартномалари бўйича тартиб-қоидалар Вена конвенцияси нормаларига мос келади.

1978 йилда қабул қилинган конвенциядаги (4-модда) каби ушбу конвенция ўзида шундай нормани (6-модда) белгилаганки, унга кўра, татбиқ этиладиган ҳуқуқ конвенция иштирокчиси бўлган давлатнинг ҳуқуқими ёки йўқми, ундан қатъи назар, тан олинади. 1955 ва 1978 йилги конвенциялар қатори бу конвенция ҳам шартнома тарафларининг эрк мухторияти тамойилини тан олган ва уни янада тўлдирган, яъни қўлланиладиган ҳуқуқни аниқлаш шартнома шартлари ва тарафларнинг ҳаракат фаолиятидан келиб чиқиши ҳам мумкин деган тартиб-қоидани киритган (7-модда). Ушбу халқаро ҳужжатнинг яна бир янгилиги, унда тарафлар томонидан ҳуқуқни танлаш шартноманинг муайян бир қисмига ҳам қаратилиши, тарафлар шартномага ёки унинг бирор бир қисмига нисбатан татбиқ этиладиган ҳуқуқни хоҳлаган вақтида танлашлари ва илгари танланган ҳуқуқни бошқа бир мамлакат ҳуқуқи билан алмаштириши мумкинлиги ҳисобланади. Шартнома тузилгандан кейинги даврда тарафлар томонидан қўлланиладиган ҳуқуқнинг ўзгартирилиши шартноманинг ҳақиқийлиги ва учинчи шахсларнинг ҳуқуқларига путур етказмайди. 1986 йилда қабул қилинган Гаага конвенциясида белгиланган коллизион нормалар 1955 йилги Конвенциянинг коллизион нормаларига ўхшашдир, унга асосан олди-сотди шартномасига нисбатан татбиқ этиладиган ҳуқуқ тарафлар томонидан танланмаган бўлса (8-модда), шартнома тузилаётган вақтда сотувчининг ташкилоти жойлашган мамлакат ҳуқуқи билан шартнома муносабатлари тартибга солинади.

Юқорида билдирилган фикр-мулоҳазалардан шундай хулоса қилиш мумкинки, авваламбор, умумий ҳуқуқ давлатларида унификациялаш жараёнларига нисбатан таъсир этиш жараёни ривожланиб бормоқда ва бундай коллизион нормаларни унификациялаш жараёнлари ташқи иқтисодий шартнома муносабатларига нисбатан татбиқ этиладиган ҳуқуқни белгилаш масалаларида мамлакатлар ҳуқуқий тизимлари ўртасидаги тўқнашув (коллизион) ҳолатларини олдини олиб, тартибга солишни анча енгиллаштиради.

Djuraeva Iroda
Postgraduate student of
Tashkent State Institute of Law.

THE PECULIARITIES OF MAKING A MARITAL CONTRACT IN DIFFERENT COUNTRIES

Marital contract is a new institution for us. Treaty regime for property of spouses was inculcated in September 1 1998 together with adoption of Family Code of the Republic of Uzbekistan. According to clause 353 of the Civil Code of Uzbekistan the Contract is an agreement of two or more parties on establishment, modification or termination of civil rights and duties.[1] The term "contract" is an English one and means agreement. Marital contract is recognized to be an agreement between people entering into marriage e.g. agreement of spouses that defines the rights and obligations of spouses on property ownership while in marriage and/or after its dissolution (clause 29).[2] In the Ukrainian Legislation this concept was inculcated in 1992 when the Code of Laws on Marriage and Family was supplemented with clause 27-1 that grants the right to the parties of marriage "... to make voluntarily an agreement on issues of their family and to enact the property rights and obligations of the spouses". The next year the Cabinet of Ministers of Ukraine adopted the decree on "Marriage contract procedures " that regulates main issues that related to drawing up this document.[3] The right to contract the marriage agreement was inculcated in Kazakhstan in 1993 when there were made some amendments to the Code of Laws on Marriage and Family of Kazakh Soviet republic. A Law on Marriage and Family adopted in December17 1998 provides legal relations that regulate treaty regime of spouses' property. This regulation is very detailed that is differently from one of the abolished Code of Laws on Marriage and Family where only one clause would deal with the agreement of marriage.[4] In Russia this institution was first inculcated with adoption of item 1 of Clause 256 of the Civil Code that preserves legal regime of the jointly acquired property, common for property ownership, but with a remark "... where different regime of the property is not contracted by the parties". This way there is an opportunity to replace the regime provided by the Law with one that is introduced by the spouses through the

[1] Civil Code of the Republic of Uzbekistan (with amendments. June 24.2003). Tashkent.2003. p.132
[2] Family Code of the Republic of Uzbekistan. Tashkent,1998. p. 168.
[3] See internet: http://www.lawportal.ru/ L. Sherban. Marital Contract.
[4] See internet: http://www.defacto.kz/3/ 26_1.html

contract. The Family Code of Russian Federation come into force in March 1 1996 keeps the same way.[1]

Looking back in History we can see that in ancient Greece and Rome men and women before marriage had drawn up the agreement that settled their property relations and the issues of succession of the jointly acquired property in future also were regulated.[2]

At present a marital contract is widespread mostly in the countries of Western Europe, in the US and Canada. Legislations of foreign countries have a lot in common on the issue of marital contract. One of these common features is where the rules on marital contract are placed. In most countries this is Civil Law that comprises these rules; for example in Germany they are in the Civil Code (Burgerliches Gezetzbuch) that came into force in January1 1900.

Legislation of most countries doesn't give a clear definition of marital contract, so it can only be derived from legal doctrines of these countries. In England there is no legal act or some norm specially devoted to marital contract. Indeed, such tendency is typical for English Law where the principles of "Common Law" dominate i.e. the main source of marital contract like that of any other contract is non-codified "Common Law".[3] Legal regulation of marriage relations in England is carried out not only through marital contract in itself but also through regulation of property relations within the family through fiduciary ownership(trust). In its nature this way of regulation of property rights can't be incorporated into the institution of "agreement of marriage", but some authors find that, according to the English legislation it might be considered as marital contract but with some specifics.[4]

Another point covered by the Civil Law of foreign countries is the legal procedure of contracting the marriage. It is common to have both parties present while making a contract. Clause 1410 of German Civil Code requires both parties present i.e. prohibits the parties to sign the contract at different time irrespective of proper following all other legal procedures.[5] French Civil Code requires both parties be present while signing a marital contract and emphasizes that it is obligatory for each party to express simultaneously their mutual consent at the time of its making; differently from Civil Code of Germany which does not approve of contracting the marriage by legal representatives of the parties, French Law allows it – Section 1 Clause 1394.[6]

In addition to the requirement of obligatory presence of both parties and their legal representatives, the Legislator require Notary's authorization of marital contract. German Civil Code is not supposed to require actual making the contract at the Notary's but rather subsequent Notary's authorization of the signs while actual signing might be done by the parties with their legal attorneys present.

On the contrary, French Civil Code in Clause 1394 clearly states obligatory

[1] Commentary to Civil Code of Russian Federation. Part 1.Infra. M.1997. p. 492.
[2] See internet: http://www.defacto.kz/3/26_1.html.
[3] R.O. Khalfina. Contract in English Law.M.1950. p.46.
[4] See there. p. 52.
[5] Civil, trade and family law of capitalistic countries. M. 1986. p.87.
[6] See internet: http://www.napoleonseries.org/ . Civil Code of France. March 24 1804. Clause.1394.

making and signing the marital contract at Notary's and its subsequent authorization. The fact of contracting the marriage must be stamped in the Marriage Certificate. It is required to protect business relations. Other sections of Clause 1394 of French Civil Code deal with interaction of the marital contract and the interests of commercial activity. But nevertheless, while protecting commercial interests, the Legislator still allows the spouses to claim for existence of marriage agreement even with no stamp in the Marriage Certificate, and this way to prove the existence of some legal relationships that arose from common legal regime and to submit them to the regime of the marital contract. But when there are no sufficient evidences to prove contracting the marriage that is, the stamp or spouses' application, then any sort of relation of spouses with the third party will be done on the basis of legal regime towards their property relations.

Moreover, French Legislator refers to protection of commercial interests more firmly in Section 4 of Clause 1394. There is an imperative rule that requires publication of marital contract when one of the spouses is businessman at time of his marriage or he has become businessman later. Besides, this rule imposes sanctions for failure to observe it. This makes it different from any rule concerning marital contract in other countries. Where marital contract is not published, the spouse- businessman will be prosecuted according to the procedures of the trade regulations.[1]

All these regulations, undoubtedly are aimed to protect business dealings, particularly, to protect trade turnover. Information concerning either spouse's possession will protect the third party that does business with him, it enables the contractors to prosecute a spouse where it is needed.

Analyzing the clauses of the French Civil Code on marital contracts we should note its rather detailed consideration of all issues linked to the marital contract that makes it different from any legal act of other foreign countries and makes it extremely interesting for study and practical use.

Family legislation of the Republic of Uzbekistan states that a marital contract shall be made in written form and is subject to authorization by the Notary. A marital contract can be made either before official registration of the marriage or while marriage. Where the marital contract is made before registration, it gets into effect from the day of registration, but where it is made while marriage - then from the day of signing. There is a need to note that making the marital contract can't be a provision of registration of marriage, and that the point whether or not to make a marital contract spouses settle independently and voluntarily as long as it is spouses' right but not obligation.

A marital contract regulates only spouses' property rights and obligations in marriage and in case of its dissolution. Personal rights and obligations can't be the matter of marital contract. For example, you can't enact in a contract the obligation of spouses to love each other, to keep fidelity and etc. American Legislator gives much more freedom to marital contract. Not only property relations but also any other relations between the spouses can be the matter of the American marital contract.[2] There is a need to note that spouse' rights or obligations come into effect de-

[1] See internet: http://www.napoleonseries.org/. Civil Code of France. March 24 1804. Section 4. Clause.1394.
[2] S.N. Bondov. Family Law. M. Law and Order.2002. p. 156.

pending on whether certain conditions occurred. The contract can be made on conditional circumstances either on subsequent condition. The contract is considered to be made on conditional circumstances where rights and duties emerge due to some cause that is unknown whether to come or not to come. As an example; the spouses have pointed out in the marital contract that if they have a first-born son within three first year of marriage, then the ownership on car acquired while marriage will be transferred to the wife. The contract is considered to be made on subsequent condition where the parties agreed to have some rights and duties terminated through some cause that is unknown whether to come or not to come. For example the spouses have agreed that where cause of dissolution is infidelity of either spouse, then the property acquired jointly will be shared according to the regime of shared property where the infidel party receives less.

Besides issues concerning the change of the legal regime of the property, a marital contract may include many other issues, namely: determination of rights and obligations on mutual financial support; family duties procedure; opportunity to enjoy incomes of each other; identification of asset that either party will enjoy if the marriage is dissolved.[1] The content of the contract is up to spouses. The contract may also include single clause that will apply to the regime of shared ownership of the property acquired jointly while in marriage. As long as this type of agreement is a bilateral bargain, it is submitted to the regulations that are common for all kinds of bargains. There must be a mutual consent of spouses. At the same time marriage contract can't provide the issues that might restrict active or passive legal capacity of either spouses or their applying to the court to have their rights defended; it can't regulate personal non-property relations between the spouses nor the obligations of either spouse towards the children; it can't contain clauses that restrict the right of a disabled spouse in need to receive some maintenance, nor any other clauses that might put either spouse into extremely disadvantageous conditions or contradict to the basics of the Family Law (part 5 clause 31 Family Code of the Republic of Uzbekistan).[2] We should point out that either spouse must inform of his creditor about making, modification or termination of marriage contract. Where this rule is not observed the spouse will take full responsibility for his liabilities irrespective of the contents of marital contract.

Spouses are free to modify their marriage contract. Besides for any either objective or subjective causes there can occur some changes in property relations. Freedom of decision making of spouses in terms of implementation of their rights explains the right to terminate the contract. But it can happen only according to the agreement of spouses. Unilateral refusal to observe the contract by either party is not acceptable. As an exclusion, where either party requires, marital contract can be dissolved by the decision of court according to clauses 382 and 383 of the Civil Code and part 3 clause 32 of the Family Code; namely:

1) Where there occurred the breach of the Contract by the other party.[3]

2) Where there occurred significant change of the conditions while making contract if the other is not regulated or implied by the contract.[1]

3) Where the marriage is dissolved through divorce irrespective of the procedure of its dissolution. There is a need to note that where the marriage is dissolved by the decree of the Civil Status Registry Office, the date of termination shall be the date of registering the termination in the Civil Status Records. Where dissolution of marriage occurs by the decision of the court, the marriage shall be considered dissolved from the date the court decision comes into effect. This is the date of the termination of marital contract. Certainly, the clauses of the contract that apply to the time after termination of the marriage shall not be under its effect.

In conclusion their is a need to note that practice of making a marital contract is not fully built up in our country. It requires more time positive experience of its use to have it introduced into our life because most people, due to some stereotypes, still have a negative attitude towards this document. In other words, making a marital contract might be considered as a doubt in sincere feelings of the partner. Here, there is a need to clarify people the nature and significance of this document. Those who plan to make a marital contract must be fully aware of the circumstances of this step. It is required to have a clear and accurate wording of the contract to avoid some misunderstanding and misjudgment. So, the contract is a legal guarantee of protection of either spouse's property. This document prevents some conflicts between parties that might arise after dissolution of marriage; it also significantly simplifies some court procedures that are connected with division of property.

In order toprotect the rights and the legal interests of the third party who is creditor to the party of marital contract, it migth be expedient to enact into the legislation of the Republic of Uzbekistan the obligatory registration of marital contract, that is important especially in the sphere of business relations.

We also propose to add the clause 35 of Family Code by the rule that provides creditor to be entitled to stady the content of marital contract.

[1] The given list is not exhausted, because besides listed national legislation of the countries allow to include into marriage contract any other rules concerning property rights of spouses.

[2] Family Code of the Republic of Uzbekistan. Tashkent.1998. p. 169.

[3] Civil Code of the Republic of Uzbekistan (with amendments. June24. 2003). Tashkent. 2003. p. 143.

[1] See there. p.144.

М. Абдуллаев, Э. Хакимов, Ф.Ибрагимова
Ферганский государственный университет

МИРОВЫЕ МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ХУДОЖЕСТВЕННОЙ КУЛЬТУРОЙ И ОПЫТ УЗБЕКИСТАНА

Принятый независимым Узбекистаном курс на рыночную экономику определяет необходимость реформирования сферы управления развитием и функционированием художественной культуры. "Политика государства, связанная с развитием духовности и культурно-просветительской работой, должна постоянно находиться в центре нашего внимания..."[1] - писал Президент Узбекистана И.А.Каримов. В стране ведется большая и разнообразная работа по изучению и заимствованию опыта зарубежных стран, прошедших большой путь в выработке принципов и приемов работы в сфере художественной культуры.

Основу управления художественной культурой общества в переходный период составляет «художественная политика» государства. Выработка ее должна опираться, как это вытекает из сущности идеологии национальной независимости, на принципы научности, комплексности, социальной ориентированности (это определено особенностями восточного менталитета). Важными для управления культурой являются принципы сохранения культурного наследия, поддержки новаторства и свободы творчества, общедоступности художественных ценностей, совершенствования системы эстетического просвещения населения, бережного отношения к мастерам искусства, создания условий для поиска и творческого роста талантов.

Существовавшая в советский период директивная форма регулирования этой сферы не эффективна в условиях рыночной экономики. Поэтому в переходный период необходима выработка методов, адекватных новым условиям управления художественной культурой. По этому поводу Президент И. А. Каримов писал: "Одной из самых больших задач... является быстрейшая подготовка и принятие важных законов, касающихся образования, международных связей, права творческих работников, порядок и правила спонсорства... Государство является главным реформатором и в сфере духовной жизни."[2]

В мировой практике и в практике стран СНГ на различных этапах развития были использованы или предлагались следующие модели управления художественной культурой:

- управление художественной культурой должно сосредоточиться на функции государственного контроля за процессами производства, распределения и потребления художественных ценностей;

- управленческие институты должны решать вопросы создания условий для художественного творчества и организации художественного потребления;

- государственное управление художественной культурой должно ограничиваться ценностно-ориентационной и воспитательной функциями;

- управление художественной культурой нужно предоставить ее же социальным институтам, сведя его к маркетинговой деятельности и отказавшись от государственного регулирования процессов художественной жизни;

- создание системы общественно-государственного, политико-экономического управления художественной культурой, основывающейся на сотрудничестве государственных и общественных органов управления, на координации внешнего менеджмента, на сочетании свободы творчества и потребления с законодательным регулированием. Именно эта модель является, на наш взгляд, оптимальной.

Управление художественной культурой со стороны государственных, общественно-политических, идеологических, экономических, социальных институтов является внешним управлением и выступает как руководство. Внешнее управление художественной культурой носит в основном централизованный характер и осуществляется органами государственной власти. Например, в целях пропаганды высокохудожественных произведений, а также выявления молодых талантов принято Постановление Кабинета Министров Узбекистана «О дальнейшем развитии эстрадно-песенного искусства» (N 272 от 26.06.2001 г.). В 1996 г. создано Главное управление эстрады «Узнаво», которое, помимо организации выступлений известных исполнителей, призвано заниматься сохранением и пропагандой лучших образцов классического и современного музыкального и танцевального искусства народов Узбекистана.

Управление же процессами художественной жизни общества, осуществляемое имманентными ей социальными институтами художественной культуры, выступает как менеджмент и является внутренним. Внутреннее управление процессами функционирования художественной культуры осуществляется менеджерами и характеризуется относительной автономией.

Задача внешнего маркетинга заключается, с одной стороны, в том, чтобы изучить спрос и художественные потребности населения с тем, чтобы обеспечить продвижение художественной продукции на рынке художественных ценностей, с другой стороны - чтобы на основе философско-эстетического анализа тенденций развития художественной культуры форми-

[1] Каримов И. А. Родина священна для каждого. Т., 1995. С. 196.

2 Каримов И. А. Родина священна для каждого. Т., 1995. С.196, 197.

ровать и развивать эстетические вкусы потребителя искусства.

Управление, система не навязывают человеку что читать, чем заниматься в свободное время, как провести свой досуг; скорее наоборот, человек сам, исходя из своих культурных потребностей и реальных возможностей, своей активностью и посещаемостью «подсказывает» и ориентирует прикладные институты культуры, чем заниматься, когда и какое мероприятие провести, какие формы управления использовать и т.п. В то же время духовно-нравственное воспитание предполагает, чтобы прикладные институты культуры учитывали в своей деятельности результаты маркетинговых исследований по культурным потребностям новых социальных слоев населения, многонациональность Узбекистана, а также этносоциальные, демографические изменения. Игнорирование этих изменений в условиях рыночных отношений отрицательно скажется на функционировании самих учреждений культуры. Если в 1991 г. в системе Министерства по делам культуры Узбекистана функционировали 2737 клубных учреждений, 6791 библиотек, 124 парков культуры и отдыха, 428 передвижных учреждений культуры, то к 2000 г. их количество сократилось соответственно до 2037, 6113, 91, 109.[1] Но реальное снижение уровня культуры гораздо ощутимее этих красноречивых цифр.

С точки зрения соответствия современным требованиям потребителей наиболее уязвимыми стали библиотеки и клубы. Библиотеки нуждаются в пополнении своих фондов новой литературой, необходимой для формирования научного сознания, нового мышления. Требуют совершенствования и инноваций культура и формы обслуживания читателей.

Существующая форма клубов и их деятельности (самая развитая по количественному показателю) давно устарела. Раньше она была рассчитана на проведение идейно-воспитательной работы в массах. Но сейчас такие формы клубной работы безнадежно устарели. Кроме того, в большинстве своем - это физически и функционально устаревшие здания, где отсутствуют требуемый комфорт, профессионально подготовленные работники. Поэтому молодежь отдает предпочтение западной культуре, которая в значительной мере вытеснила продукцию отечественной культуры в области кино, видеопрограмм, музыкального искусства. Молодежь устремилась в видеотеки и ночные клубы, на дискотеки и концерты ВИА с популярными артистами. В организацию деятельности подобных проектов и заведений вкладывались немалые финансовые средства и, как следствие, они становились более привлекательными и основывались на принципе самоокупаемости и выгодности для вкладчиков.

В настоящее время актуальна также задача реформирования деятельности творческих союзов Узбекистана - Союза писателей, Союза архитекторов, Союза композиторов, Союза театральных деятелей. Эти творческие союзы должны научиться работать в условиях рыночной экономики и конкуренции, если хотят «выжить». На это обращалось внимание как в выступлениях государственных деятелей, так и в средствах массовой информации. Перед творческими союзами стоит задача привлечения капитала, расширения самостоятельности в работе с общественностью, в поиске дополнительных средств со стороны заинтересованных партнеров - корпораций, фирм, отдельных предпринимателей.

В настоящее время наиболее инициативным является Союз архитекторов, который участвует в создании коммерческих проектов, в поиске спонсоров и инвесторов, создает свой бизнес и т.д.

Хорошие перспективы имеет Академия художеств. Выпуск высокохудожественной, конкурентоспособной продукции с возможностью продажи ее за рубежом, гарантированные госзаказы, осуществление внебюджетных тематических, проблемных изысканий, организация выставок, НИИ, способных привлечь отечественных и иностранных спонсоров и инвесторов - все это может способствовать освобождению в перспективе Академии художеств от зависимости от госбюджета.

В условиях рыночной экономики управление художественной культурой должно преимущественно проявляться в форме маркетинговой деятельности. Благодаря внедрению маркетинга как свидетельства упрочения рыночных отношений в Узбекистане в социокультурную сферу, в ней происходят инновационные процессы, создаются новые сети учреждений культуры - семейные музеи, театры-студии и группы, частные фонды коллекционеров и нумизматов, картинные галереи, арендные зоны отдыха, фирмы по оказанию библиографических, типографских, переводческих, туристских и культурно-оздоровительных услуг. Сформировалась коммерческая сфера шоу-бизнеса - организация рекламы, торговля музыкальным техническим оборудованием, появились частные предприятия по производству и торговле аудиокассетами, СД-дисками, различные студии аудио и видеозаписи.[1]

Для эффективного управления художественной культурой и ее функционирования в условиях рыночной экономики конструктивную роль играет система продюссирования (мировая практика это отчетливо доказала), не очень развитая сегодня в Узбекистане. Однако и в этой сфере наметились позитивные изменения, особенно в сфере шоу-бизнеса (как наиболее «рыночного элемента» художественной культуры). Например, появление новой программы или СД-диска какого-либо певца или эстрадной группы связано с созданием видеоклипов, рекламой на телевидении, радио и в печати, организацией гастролей, выпуском плакатов, календарей и т.п. - это целая система взаимосвязанных механизмов, в ко-

[1] Гулистон 2001, №3, с. 55.

[1] Мулложонов Д. Узбекская музыкальная эстрада в системе шоу-бизнесса. Общественное мнение. Права человека. 2003, №2. С. 38.

торой не должно быть сбоев. Обеспечивают согласование и осуществление всех этих компонентов шоубизнеса именно менеджеры. Первыми представляют публике новую песню или программу радиоканалы, именуемые «эйр плей». Такие радиоканалы, занимающиеся непрерывной пропагандой песенных новинок узбекской и зарубежной эстрады, известны всем. Это «Водий садоси», Ўзбегим таронаси», «Хамроҳ», «Ешлар» и др. Новые произведения доводятся до слушателей ведущими программ, которых называют диджеями. Диджеи по тщательно продуманной методике «внедряют» новинки в память слушателей, в частности, с помощью радиоигр.

Применение маркетинга как формы управления социокультурными процессами неизбежно приведет к росту профессионализма работников, занятых в сфере производства и распространения художественной продукции, будет способствовать качественному улучшению обслуживания потребителей культуры, эффективной адаптации институтов культуры к условиям рыночных отношений. Маркетинг в сфере культуры приведет к взаимосближению государственного управления и общественного самоуправления, превратив государственные учреждения и общественные организации в заинтересованных партнеров. Уже сегодня есть необходимость и правовая база для совместного создания территориальных фондов культуры и искусства. Внедрение маркетинга, экономических методов управления в сферу культуры есть требование времени и средство эффективного выполнения ими социокультурных программ развития общества. Поэтому следует согласиться что "учреждения, не способные адаптироваться к рыночным отношениям, будут ликвидироваться и вместо них будут создаваться самофинансируемые и самоуправляемые коммерческие, частные, арендные, семейные учреждения культуры".

Маркетинг должен выступать в роли посредника между институтами художественного производства и художественного потребления. Мировая практика свидетельствует, что основными функциональными задачами маркетинга в сфере художественной культуры должны быть:

- научное обоснование потенциального спроса на художественную продукцию;
- определение стратегии и тактики деятельности на художественном рынке;
- распространение художественных ценностей и услуг;
- разработка рекомендаций для эффективного функционирования институтов художественной культуры;
- прогнозирование тенденций развития художественных потребностей как общества, так и отдельных групп населения.

Маркетинг не должен вмешиваться в организационно-творческую сферу. Его задачей является оказание помощи при разработке экономического и правового обоснования художественных проектов.

Маркетинг в сфере художественной культуры также обязан

ориентироваться на получение прибыли, но ее получение не должно становиться самоцелью. Необходимо учитывать тенденции развития прогрессивной культуры, формирование и развитие вкусов потребителя в соответствии с гуманистическими ценностями. Специфика маркетинга в сфере художественной культуры должна проявляться в гибкости и динамичности при использовании госзаказа, в поисках спонсоров и меценатов, в осуществлении политики протекционизма, в организации благотворительных акций и т.д.

В этой сфере уже имеются определенные сдвиги. Введение рыночных механизмов заинтересовало иностранных инвесторов. Например, благодаря усилиям общественных и государственных организаций ряд зарубежных концернов заявили о своем желании участвовать на взаимовыгодной основе в реставрации памятников архитектуры и культурно-исторических зон с целью развития туризма в Узбекистане. Такой подход поддерживается государством. Президент Узбекистана И. А. Каримов говорил: "Мы одобряем и поддерживаем коммерческие структуры, которые финансируют развитие просвещения и культуры, и считаем, что таким спонсором нужно предоставлять льготы...".[1]

Международные организации, в том числе ЮНЕСКО, способствуют поступлению инвестиций для реставрации памятников культуры мирового значения, расположенных в Бухаре, Хиве, Самарканде, Коканде, Шахрисабзе. Так, в 1997 г. была получена спонсорская помощь в размере 42 тыс.долларов США в соответствии с контрактом между ЮНЕСКО и Министерством по делам культуры Узбекистана «Об оказании срочной помощи по восстановлению медресе Чор Минор».[2]

Социально-философский и культурологический анализ современной художественной культуры Узбекистана свидетельствует, что социокультурная сфера функционирует и развивается вместе с реализацией экономических, политических, национально-культурных программ общества. В свою очередь социокультурная сфера формирует в людях те качества, которые наиболее востребованы в новых условиях. Такая диалектическая взаимосвязь и взаимообусловленность является характерной особенностью адаптации культурной сферы к рыночным отношениям.

Художественная культура в Узбекистане в условиях рыночных отношений претерпевает существенные изменения, которые выводят ее на широкий простор мировой художественной культуры, зиждущейся на лучших достижениях национальных художественный культур.

[1] Каримов И. А. Родина священна для каждого. Т., 1995. С. 195.

[2] Абдурахимов Б. Культура как объект инвестирования. Т., 1998. С.58.

С.Азизов,
Кандидат исторических наук

УЗБЕКИСТАН И ЯПОНИЯ: АСПЕКТЫ ВИДЕНИЯ

Беседа с профессором токийского университета Аояма Гакуин Сигеки Хакамадой

С.А.: Уважаемый господин профессор! Вы, как крупный японский научный и общественный деятель, знаток и автор многочисленных публикаций по странам СНГ и России, хорошо известны в научной и аналитической среде Узбекистана.

Вы представляете страну, которая является одним из ведущих стратегических партнеров Узбекистана.

Хотелось бы узнать Ваше мнение об официальном японском взгляде на перспективы развития Центральноазиатского региона и его геополитическую роль в мирохозяйственных и интеграционных процессах.

С.Х.: Японии и японцам Центральная Азия, особенно Узбекистан, давно известны, однако изучены они не на достаточном уровне. Лучшему пониманию Узбекистана японцами способствует ощущение определенной духовной близости с узбекским народом и восхищение древнейшими городами Великого шелкового пути – Ташкентом, Самаркандом, Бухарой, Хивой. У японцев имеется какая-то необъяснимая и очень позитивная близость с вашей страной, и в первую очередь с ее народом.

Культура Узбекистана и всей Центральной Азии представляет большой интерес для японцев. И все же, современные японцы мало знают об Узбекистане, Центральной Азии, их политике. То же можно сказать и об узбекской стороне. И необходимо, чтобы сначала специалисты глубже и ближе узнали друг о друге. Хочу поблагодарить узбекских коллег, благодаря помощи которых я имел прекрасную возможность провести обмен мнениями в Институте стратегических и межрегиональных исследований при Президенте Республики Узбекистан, что было очень полезным.

Мы обратили внимание, как после распада СССР в начале 90-х годов в качестве самостоятельных государств стали развиваться центральноазиатские страны. Ныне они могут напрямую сотрудничать и поддерживать взаимовыгодные отношения с Японией. Однако это не означает, что вы одновременно не развиваете сотрудничество с вашими соседями - Россией, Китаем и другими странами. Достижение этой цели зависит от самих государств Центральной Азии и их способности эффективно развивать свою экономику. Это очень важно для сохранения мира, и мы полностью поддерживаем такой путь.

Для Японии сотрудничество с центральноазиатскими странами очень важно. В Токио есть общество по исследованию Центральной Азии, которое ставит своей целью укрепление связей со странами региона, в том числе и политическое сотрудничество на всех уровнях.

С.А.: Что бы Вы могли сказать об итогах политики "евроазиатской дипломатии" бывшего премьер-министра Японии господина Р. Хашимото в отношении стран Евразии, объявленной еще в 1997 г.? Имеются ли какие-нибудь другие инициативы японского правительства в отношении Центральной Азии, в которых бы учитывалась новая геополитическая ситуация, возникшая вокруг региона после событий 11 сентября 2001 г.?

С.Х.: Действительно, в 1997 г. премьер-министр г-н Хашимото объявил о центральноазиатской политике страны в контексте ее подходов к государствам АТР, которая реализуется по сей день. Как вы сказали, положение в мире сильно изменилось после террористических актов 11 сентября 2001 года, борьба с международным терроризмом приобрела глобальный характер. Япония также участвует и сотрудничает в противодействии данной угрозе на международном уровне. Мы вносим посильный вклад в обеспечение стабильности. Это является важной задачей не только Японии, но и всего мира.

Ситуация на Ближнем и Среднем Востоке очень важна для экономического развития Японии, так как оттуда мы импортируем основную часть нефти и нефтепродуктов для удовлетворения своих энергетических потребностей. Поэтому мы не только продолжаем реализацию политики "евразийской дипломатии" г-на Хашимото, но желаем добиться новых прорывов в отношениях с центральноазиатскими странами. Я хотел бы отметить хорошую работу сотрудников Посольства Узбекистана в Японии, которые поддерживают активные контакты со многими японскими экспертами, дипломатами, предпринимателями. Очень часто обращаются и ко мне, советуются, что и как делать, как дальше развиваться. Подобного рода беседы проходят очень часто.

С.А.: Хакамада-сенсей, Вы знаете, что стабильность в Афганистане очень важна для соседних стран. Надо отметить, что Япония вносит весомый вклад в миротворческий процесс в Афганистане, она с самого начала активно поддерживала международную антитеррористическую коалицию. Именно в столице Японии - Токио в январе 2002 г. была успешно проведена авторитетная международная конференция по восстановлению Афганистана, где представители Узбекистана также приняли активное участие. Вы, возможно, также информированы об инициативе Узбекистана о поэтапном вовлечении Афганистана в региональную интеграцию в Центральной Азии.

Как Вам видится перспектива участия Японии в процессе мирного восстановления Афганистана и развитии транспортной инфраструктуры этой страны?

С.Х.: В японском правительстве и среди специалистов нашей страны довольно большое внимание уделяется процессу обеспечения прочной центральной власти или временного правительства Афганистана. Однако мы осознаем, что там еще много сложностей, неясных моментов, необходима стабильность власти, стабильность положения. Международное сообщество и Япония стараются, чтобы там была устойчивая власть, которая создаст необходимые условия для развития сотрудничества.

Касаясь предложения Узбекистана о включении Афганистана в региональные интеграционные процессы, считаю, что этот вопрос необходимо еще глубже изучить, и его решение зависит от самого Афганистана. Японии необходимо совместно со странами региона определить приоритетные совместные проекты по участию в его восстановлении.

С.А.: Как известно, Президент Республики Узбекистан И. Каримов первым из государственных деятелей призвал международное сообщество к объединению усилий в борьбе с терроризмом. Что думают в Японии по поводу искоренения этой угрозы международной безопасности?

С.Х.: Мы хорошо понимаем, что для обеспечения стабильности Узбекистана и других стран Центральной Азии очень

серьезным вопросом является борьба с международным терроризмом. С такой опасностью надо бороться постоянно, и Япония старается внести свой вклад в эту борьбу.

Говоря о глобальной роли Японии в борьбе с международным терроризмом, необходимо отметить, что раньше японцы, из-за наличия конституционного запрета, были настроены очень осторожно в отношении отправки военных частей Сил самообороны за границу. Однако в последнее время общественное мнение по этому вопросу очень сильно изменилось. Такая же ситуация сложилась и в правительственных кругах.

Многие стали осознавать, что Япония, будучи одним из глобальных государств мира, уже не может полноценно нести ответственность по обеспечению международной безопасности только путем внесения финансового вклада, но без участия вооруженных сил.

В последние годы, в связи с событиями вокруг Ирака, вновь возник вопрос участия японских сил самообороны. Наши военные не примут участия в боевых действиях в Ираке, а будут лишь работать над восстановлением его инфраструктуры. Японские военные выполняют функции гражданских лиц. Таким образом, Япония и в дальнейшем будет вносить свой посильный вклад в обеспечение международной стабильности.

С.А.: Хакамада-сенсей! Узбекистан с самого начала проведения экономических и социально-политических преобразований придерживался политики последовательности, которая формировалась с учетом особенностей его историко-культурного развития. С первого взгляда Ваша страна воспринимается как государство, которое, находясь на передовых позициях индустриальной цивилизации, сумело при этом сохранить восточный менталитет и самобытность. В то же время, как указывают специалисты, в ближайшем будущем формирование стабильного и обеспеченного гражданского общества должно остаться первостепенной задачей для Японии.

Каковы, на Ваш взгляд, перспективы этого сочетания? Что из этого, с Вашей точки зрения, могли бы заимствовать страны Центральной Азии?

С.Х.: Действительно, мы в Японии, проведя модернизацию, как-то удачно соединили современные и традиционные элементы культуры. Не может существовать готовых рецептов демократизации или построения рыночной системы. Американский или западноевропейский опыт также невозможно напрямую перенять без негативных последствий. Невозможно также обеспечить свое будущее без построения демократии, рыночной системы и гражданского общества. Это – всемирная цель, и Узбекистану тоже нужно идти к ней, но вопрос – каким путем и как идти. Это зависит, прежде всего, от самой страны. Необходимо также принимать во внимание особенности каждой страны и народа, в частности Узбекистана.

Мы знаем, что Узбекистан имеет свою специфику и свой взгляд на построение демократического, гражданского общества и рыночной экономики. Следует придерживаться умеренного, сбалансированного подхода к реформам, которые упреждали бы крайности. Только таким образом можно построить демократическое, гражданское общество и рыночную систему в своей стране.

С.А.: А Японии это удалось?

С.Х.: Да, к счастью, японцам это удалось: были сформированы сильный порядок, дисциплина и очень честные или доверительные отношения между людьми. Был введен порядок, предусматривающий обязательное выполнение своего обещания. Самое главное - сохранить свое лицо, честь или доверие; если один раз это правило нарушается, то потеряешь все. Такая культура очень помогла людям выжить и развиваться. Если возможно что-то заимствовать из японского опыта развития, то можно принять такую культуру.

С.А.: Господин профессор! Расскажите, пожалуйста, также об основных приоритетах японской политики в отношении Узбекистана по дальнейшему усилению стратегического партнерства между нашими странами. Какие, на Ваш взгляд, существуют неиспользованные возможности в двусторонних отношениях, особенно в сфере привлечения инвестиций из Японии?

С.Х.: Нам надо укреплять японо-узбекские экономические отношения, которые осуществляются на двух направлениях: на правительственном или официальном уровне и партнерские или прямые отношения. Правильнее будет задействовать неиспользованные возможности – привлечение частных японских инвестиций, то есть капитала частных лиц. К сожалению, его пока очень мало в регионе.

Японским деловым кругам необходимо предоставить больше информации о самом регионе и конкретно о республике, ее возможностях, природных и человеческих ресурсах. Главное - это условия для инвестирования. Создать такой инвестиционный климат, чтобы не только японцы, но и любой иностранный инвестор захотел вкладывать сюда средства. И это подразумевает не только принятие правильных законов. Большое значение имеет отношение людей. Здесь важно, чтобы народ сам осознал серьезность и важность этого. Человеческий фактор играет здесь не последнюю роль.

Причины незначительных объемов производства качественной экспортоориентированной продукции на территории большинства государств СНГ, включая Россию и страны Центральной Азии, заключаются в недостаточной нормативно-правовой базе, касающейся иностранных инвестиций.

С.А.: Уважаемый профессор, Вы уже много раз побывали в нашей стране, хорошо знакомы с теми преобразованиями, которые происходят здесь. В этой связи, хотелось узнать о Ваших впечатлениях о пребывании в Узбекистане?

С.Х.: Впервые я приехал в Узбекистан вместе с женой еще 35 лет тому назад, когда мы были молодыми аспирантами Московского государственного университета. С тех пор я уже несколько раз приезжал в вашу страну.

В этот раз мы, конечно, стали свидетелями больших изменений у вас. Побывали в Нукусе, Хиве, Бухаре и Коканде. Многие исторические памятники, мечети в этих городах были восстановлены и отреставрированы за счет средств вашего государства. Наша страна также вносит напрямую и через ЮНЕСКО свой вклад в восстановление исторического и культурного наследия вашего народа. Но, главное, ваше правительство и люди сами делают такую работу.

В ходе своей поездки я сам увидел и убедился, что там построены современные совместные компании, предприятия и заводы. Например, работает совместное узбекско-южнокорейское текстильное предприятие, которое создано при содействии японской компании "Марубени". Мое представление о Фергане сильно изменилось. Мы побывали и в гостях у простых людей; хотя они имеют небольшой доход, но внутри дома есть прекрасный ухоженный сад. Конечно, встречались и бедные дома тоже.

Для Узбекистана самым главным в настоящее время является создание благоприятного и надежного инвестиционного климата с целью привлечения в экономику страны больших объемов иностранного капитала. Другим важным моментом является формирование истинно рыночного подхода.

С.А.: Традиционный вопрос: Ваши пожелания нашим читателям?

С.Х.: Хотел бы сказать, что люди должны больше узнавать о внешнем мире, о других странах и народах. Очень важным в самопознании людей является как можно более широкий взгляд на мир.

С.А.: Хакамада-сенсей, большое спасибо за очень содержательную беседу.

Насриддин Назаров,
Фалсафа фанлари номзоди

МАРКАЗИЙ ОСИЁДА СИЁСИЙ ВА ЭТНОИЖТИМОИЙ ҲАМКОРЛИК АСОСЛАРИ

Марказий Осиё минтақасидаги суверен давлатларнинг иқтисодий ва маданий жиҳатдан интеграциялашуви минтақада яшовчи туб миллатларга қўшимча масъулият ва вазифаларни юклайди. Бу вазифаларнинг ижобий ечими жамиятнинг этносиёсий ва ижтимоий-иқтисодий тараққиётида муҳим ўрин тутади. Булар, албатта, минтақадаги давлатларнинг ҳар томонлама ҳамкорлиги ҳамда миллатлараро муносабатларнинг позитив ривожига асосланган яхши қўшничиликдир. Шу билан бир қаторда, миллий давлатчилик ҳудудларида этник ҳамжиҳатлик асосида яхлит фуқаровий бирликни таъминлаш этносиёсий тараққиётда муҳим аҳамият касб этади. Ана шундай барқарорликнинг ривожини таъминловчи асосий омиллардан бири – ўзаро бағрикенглик тамойилидир. Миллий бағрикенглик минтақа халқлари менталитетида муҳим қирра ҳисобланиб, бу хусусият асрлар давомида этноижтимоий тараққиёт ҳамда минтақа халқларининг ҳудудий бирлигини таъминлаб келган. Ана шу бағрикенглик Марказий Осиё давлатларида интеграциялашув жараёнларининг ижобий ривожини таъминлашда муҳим роль ўйнайди.

Интеграциялашув жараёни Марказий Осиё давлатлари учун регионал характер касб этиши билан бир қаторда, глобал, яъни планетар аҳамиятга ҳам эга. Халқаро ҳамкорликни ривожлантириш минтақада тинчлик ва барқарорликнинг сиёсий-ҳуқуқий кафолати сифатида, яхлит жуғрофий асосга эга бўлган халқларнинг миллий анъана ва маданиятларини тарғиб этиб, минтақада ижтимоий-маданий омиллар ривожида ҳамда жамиятнинг умуминсоний қадриятлар сари трансформациялашувида жиддий ўрин эгаллайди.

Минтақа халқларига хос тарихий омиллар ҳам ижтимоий ҳамжиҳатликнинг барқарор характерга эга бўлишини таъминлайди. Чунончи, Марказий Осиё ҳудудида ҳар бир халқнинг ўзига хос ва айни вақтда умумий асосга эга маданияти, турмуш тарзи ва анъаналари шаклланиб, асрлар давомида ривожланиб борди. Айниқса Шарқ ва Ғарб орасида савдо-иқтисодий алоқалар йўлга қўйилгач, Буюк Ипак йўли чорраҳасида жойлашган минтақамиз халқлари жаҳоннинг турфа халқлари билан савдо-хўжалик, шу билан бир қаторда, маданий алоқаларни ҳам ривожлантириб борди. Ана шундай ижтимоий-маданий ва савдо иқтисодий тараққиёт туфайли минтақадаги кичик этник бирликлар йирик этнос сифатида шаклланиб бордилар.

Албатта, ҳар-бир этник бирлик ўзига хос шаклланиш ва этник ривожланиш тарихига эга. Машҳур шарқшунос, академик Н.И.Конрад таъбири билан айтганда: "Ҳар бир халқ, миқдор жиҳатидан катта ёки кичик бўлишидан қатъи назар, такрорланмас хусусиятларни ўзида мужассам этган ўзига хос тарихга эга. Ҳатто айтиш мумкинки, инсоният тарихи ана шундай кичик халқлар тарихидан ибтидо олади".[1] Минтақада яшовчи барча халқлар ва этник гуруҳлар тарихи умуминсоният тарихининг ажралмас қисмидир. Минтақадаги бугунги этноижтимоий ҳолат ҳар томонлама барқарорликнинг доимийлиги далолатидир. Шу билан бир қаторда, минтақа давлатлари тараққиётининг сифатий жиҳатларини янада устувор таъминлаш мақсадида қуйидаги аспектларга асосий эътиборни қаратиш замон ва давлат талабларига монандир:

- Минтақадаги барча давлат, миллат ва этник гуруҳлар вакилларини ҳамкорлик ривожини таъминлашга жалб этиш;
- Маданий хусусият ва хислатларнинг ижобий ва салбий жиҳатларини аниқлаб, ижобий хусусиятларнинг устунлигини таъминлаш;
- Трансмиллий институтлар фаолиятини жонлантириш ва янгиларини шакллантириш;
- Марказий Осиё халқлари менталитетидаги умумижтимоий хислатларни ўрганиш мақсадида комплекс тадқиқотларни амалга оширириш ва уларнинг хулосаларидан амалиётда кенг фойдаланиш;
- Миллий маданиятларнинг кўпқирралилигини таъминлаш ва янада ривожлантириш мақсадида минтақада этник интеграциялашув жараёнларининг индикатори бўлиб ҳисобланган Миллий маданий марказлар ва жамоат бирлашмалари фаолиятига янада кенг эътибор қаратиш, бунинг учун эса зиёлиларнинг ўзаро учрашувлари, адабий ва маданий декадалар ҳамда турли тадбирлар орқали ривожлантириб бориш.

Марказий Осиё давлатлари аниқ чегараларига эга. Лекин тарихан тараққиёт жараёнида ҳар бир давлатда қўшни давлатларга ном берган асосий миллатларнинг айрим қисмлари яшайди. Худди шу нарсани кўзда тутиб, Ўзбекистон Президенти И.А.Каримовнинг: "Ҳар қандай миллатнинг, шу жумладан, ўзбек миллатининг ҳам бирлиги унинг бошқа суверен давлатларда, хусусан, Марказий Осиё мамлакатларида яшаётган ўз этник қардошлари билан яқиндан муносабатда бўлишини ҳам назарда тутади",[2] - деган фикрлари ҳар бир миллатнинг этноижтимоий тараққиёти бевосита ўз миллий давлатчилиги ҳудудидан четда яшовчи миллатдошларининг тақдирига масъуллик ҳамда қўшни миллатлар билан ўзаро ҳамкорлигига боғлиқ эканлигини яна бир бор тасдиқлайди. Ушбу жараённинг ҳолатини аниқлаб, тавсиялар ишлаб чиқиш, "Ижтимоий Фикр" жамоатчилик фикрини ўрганиш маркази Марка-

[1] Конрад Н.И. Запад и Восток. М.: 1972. с. 454. /Таржима бизники-Н.М./

[2] И.Каримов.Ўзбекистон XXI-аср бўсағасида: хавфсизликка таҳдид, барқарорлик шартлари ва тараққиёт кафолатлари. Т.1997.

зий Осиё республикаларида этноинтеграцион жараёнларнинг ривожи ва бу жараёнга таъсир этувчи омилларни аниқлаш мақсадида 2001 йилда ўтказган социологик тадқиқоти бу фикримизни тасдиқлайди. Жумладан, этносоциологик тадқиқот шуни кўрсатадики, Марказий Осиё минтақасида туб ерли аҳоли орасида кўп асрлардан буён мавжуд қон-қариндошлик алоқалари, қуда-андачилик анъаналари бугунги кунда ҳам давом этмоқда.

Шу билан бир қаторда, мустақиллик шароитида минтақадаги интеграциялашув жараёнлари қўйидаги омиллар сабабли тезлашади:

· тарихий илдизларнинг кўп жиҳатдан умумийлиги ва этномаданий менталитетнинг ўзаро яқинлиги;

· дин, ташқи таҳдид, экологик муаммоларнинг умумийлиги;

· иқтисодий ва таълим андозаларининг ўзаро ўхшашлиги;

· ўзаро қон-қариндошлик алоқаларининг мавжудлиги ва серқирралиги;

· сиёсий-иқтисодий алоқаларни ривожлантириш учун шарт-шароитларнинг яқинлиги;

· минтақа аҳолиси, асосан ёшлар орасида мутахассислик, орзу, интилиш, мақсадларнинг кўп жиҳатдан умумийлиги.

Респондентларнинг фикрига қараганда, интеграциялашув жараёнларнинг ижобий ривожини таъминлашда қуйидаги омилларга асосий эътиборни қаратиш лозим:

1. Республикалар орасидаги сиёсий муносабатларни мустаҳкамлаш ва янада ривожлантириш;

2. Минтақада ягона иқтисодий маконни вужудга келтириш;

3. Марказий Осиёда ягона савдо-божхона ҳудудини шакллантириш;

4. Минтақа манфаатларини ифодаловчи умумий иқтисодий стратегия ишлаб чиқиш;

5. Ҳар беш томон илмий, ижодий ва маданий зиёлилари орасида кенг алоқаларни йўлга қўйиш;

6. Ягона ахборот-маданий ҳудудини ташкил этиш.

Кейинги йилларда Марказий Осиёдаги ўзаро интеграциялашув ҳамда этноижтимоий ҳамкорлик жараёнлар ривожини кузатиб, қўйидаги хулосаларга келиш мумкин:

1. Марказий Осиё минтақасида давлатлар ва миллатлараро муносабатлар ривожи этноижтимоий тараққиётда табиий жараён сифатида ижобий моҳият касб этади.

2. Интеграцион жараёнларнинг ижобий ривожи минтақада этник тараққиётни таъминлаш билан бир қаторда, ҳозирги давр учун глобал муаммо бўлиб ҳисобланган минтақавий хавфсизликнинг ҳам таъминланишида муҳим роль ўйнайди.

3. Минтақада бозор муносабатларига асосланган ижтимоий ва иқтисодий тараққиёт, Марказий Осиё давлатларида туб миллатлар манфаатлари билан бир қаторда, барча этник гуруҳларнинг ижтимоий манфаатларининг кафолати сифатида ижобий моҳият касб этади.

Минтақа халқларига хос бағрикенглик тамойили, ўзаро яхлитликни таъминлаш билан бир қаторда, минтақа давлатларининг жаҳон ҳамжамияти билан интеграциялашув жараёнларининг ижобий ривожини ҳам таъминлайди.

Х.К.Сарымсакова,
Доцент УМЭД

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КЕЙС-МЕТОДА В ПРЕПОДАВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН

Метод "кейс-стади" впервые был применен в Гарвардском Университете в 1924 г. С тех пор он считается флагманом этого метода. Его преподаватели пишут в год по 600 высококачественных "кейсов". Преподаватели из Европы ездят в США перенимать специфику этого метода. В начале 90-х из России, Казахстана и других государств бывшего СССР начали посылать стажеров в западные бизнес-школы для обучения преподаванию метода "кейс-стади".

За годы независимости система образования в Узбекистане, в том числе и вузовская, претерпела серьезные изменения. Основными факторами, влияющими на этот процесс, являются глобализация и информатизация образовательного процесса. Эти процессы не дают останавливаться на достигнутом. Нужно все время быть в поиске нового, передового, лучшего. УМЭД как один из новаторов образования в Средней Азии, не должен отставать от мировой тенденции.

Есть предметы, где невозможно уйти от традиционных академических методов обучения (например, математика, информатика). Хотя тут тоже возможны различные вариации в зависимости от индивидуальности преподавателя и возможностей студентов, а также от степени обеспеченности учебных аудиторий новыми технологиями. Есть предметы, где требуется постоянная импровизация, разыгрывание различных ситуаций, чтобы довести до студентов суть дела. Можно отнести к таковым микро- и макроэкономику, экономическую теорию, менеджмент, маркетинг, эконометрию, политологию. Этот список еще можно продолжить. Так что же это за метод — метод конкретных ситуаций?

"Кейс стади – это изучение какой-то ситуации, с которой столкнулся реальный руководитель или группа руководителей, включающее историю ее развития. Она представлена в повествовательной форме, чтобы вызвать большой интерес у студентов, и содержит данные, необходимые для анализа конкретной ситуации, выработки альтернативных решений и их выполнения с учетом сложности и неоднозначности реального мира"[1]. (Перевод наш. - Х.С.)

Рассмотрим проблему в следующем контексте:

· Что такое конкретная ситуация (КС)?

· Роль преподавателя в методе конкретных ситуаций (МКС).

· Положительные стороны КС.

· Минусы КС.

· Пути решения проблемы.

Это в первую очередь хорошо разработанный с точки зрения методики написания КС раздаточный материал, с которым должна ознакомиться аудитория. Количество КС меняется в зави-

[1] L.B.Barnes, C.R.Christensen, A.J. Hansen "Teaching and the Case Method". Harvard Business School, Boston, MA., 1987.

симости от количества студентов в аудитории. Их можно разбить в группы по 5-9 человек и каждой группе предложить разные КС. Каждой группе предлагается внимательно ознакомиться с проблемой и составить свои вопросы, касающиеся данной КС, хотя к КС обязательно прилагаются вопросы для обсуждения. Умение задавать правильные вопросы—это уже большое искусство, ибо, как считают специалисты, умение задавать правильные вопросы составляет 90% успеха руководителя. Нужно стараться задавать заранее тщательно обдуманные открытые вопросы, ответы на которые не напрашиваются сами собой. Вопросы должны служить прояснению сути дела и поиску путей решения обсуждаемой проблемы, поиску возможного плана действий, а также формулировке выводов и рекомендаций, сделанных после решения проблемы. Но это будет решение не одной личности, а коллектива личностей, рожденное в результате обсуждения КС.

Таким образом, МКС – это активная методика, поощряющая независимость, индивидуальность и новаторство мышления студентов и их самое активное участие в собственном обучении, не умаляя опыт, знания, а также индивидуальность самого преподавателя. Метод КС должен служить повышению качества преподавания.

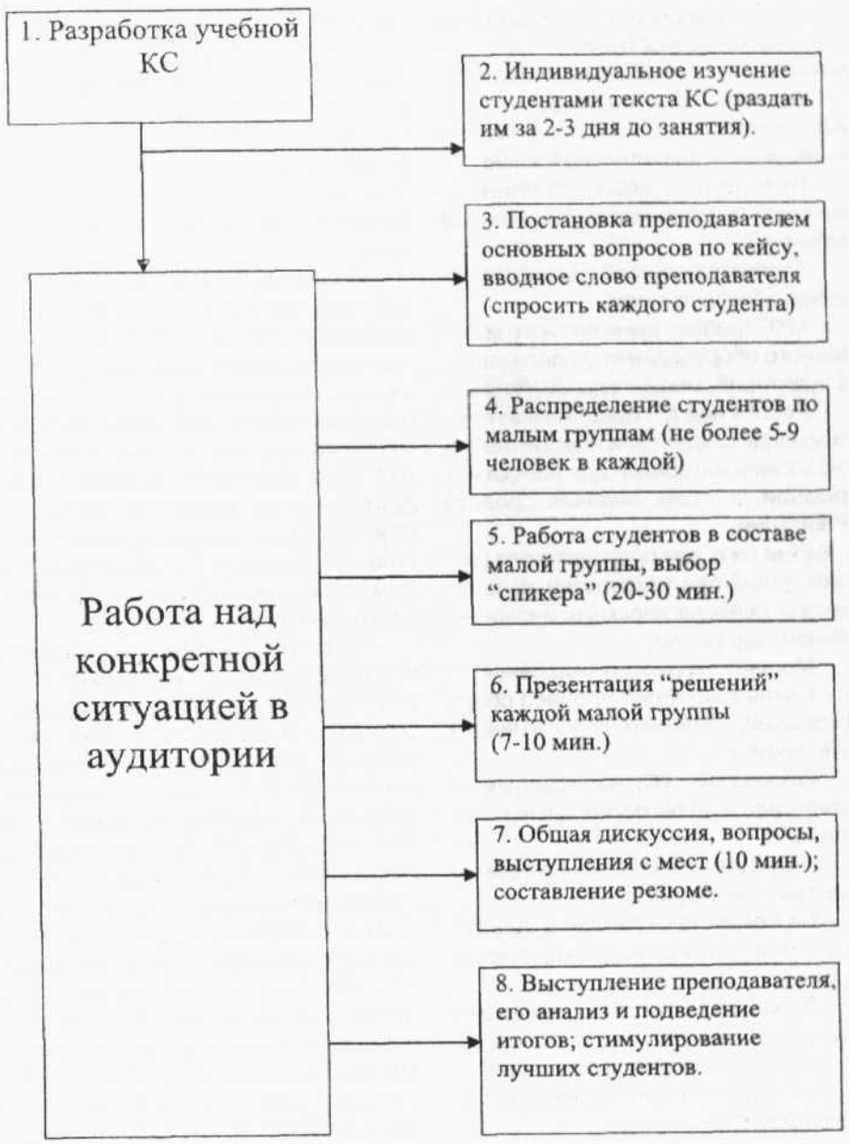
В чем заключается роль преподавателя при этом нетрадиционном методе обучения?

"Преподаватель оказывает импровизированную помощь группе, когда она в ней нуждается. Он следит за порядком происходящего обсуждения. Он должен быть способен задать вопросы, которые могут помочь группе сделать шаг вперед, и в то же время оценить значение идей, высказанных ранее. Он должен уметь связать выступления отдельных студентов таким образом, чтобы не только он, но и группа могла увидеть их значение для общего обсуждения. Ему необходимо чувство времени, которое подсказывает ему, что обсуждение идет слишком медленно и не укладывается в отведенное время, или слишком быстро, так, что половина класса ничего не понимает. Он знает, что делать в таких случаях. Он контролирует по существу неуправляемую деятельность группы, но в то же время он не мешает обсуждению, чтобы не препятствовать совершению группой открытий, которые будут новыми также и для него. Поскольку непредсказуемость всегда свойственна подлинному процессу обучения, он изучает скорее свою группу, чем свой предмет."[1] (Перевод наш. - Х.С.)

Как видим, изменилась установка преподавателя просто научить студентов. При МКС преподаватель должен будет отказаться от своей традиционной роли и стать одним из них, не теряя при этом контроля над аудиторией, направляя ход дискуссии в нужное русло так, чтобы она не превратилась просто в спор о предмете обсуждения. Он должен будет постигать истину вместе со студентами. Он должен развивать в студентах умение наблюдать, слушать друг друга, общаться, делиться своими мыслями и принимать решения. Таким образом, задача преподавателя намного усложняется. Но и студенты теперь обучаются не пассивно, а очень активно. У них формируются профессиональные навыки в управлении бизнесом, проявляются лидерские качества. Им интересно заниматься на конкретном примере. У преподавателя также происходит профессиональный рост. Он больше узнает своих студентов, больше работает над собой. По сути преподаватель и студенты будут учить друг друга. Здесь, конечно, надо подумать о возможных способах организации и проведения занятий.

2 Adults as Learnes, Patricia K. Cross, Jossey-Bass, San Francisco, 1981. The Role of the Instructor in the Case Method, Kenneth R. Andrews (9-370-143) also...

Последовательность действия ситуационного обучения при классической методике



Опыт показывает, что при использовании МКС возникает ряд технических, организационных трудностей. В чем они проявляются? Во-первых, не все вузы достаточно оснащены для этого, т.е.:

· Современные учебные аудитории по своей оснащенности исключают возможность создания реальных ситуаций.

· Нельзя учитывать сразу все проблемы и трудности, которые возникают в реальной повседневной жизни.

· Приходится довольствоваться тем, что прочитано или рассказано на занятии.

· Требуется достаточная информационная обеспеченность.

· МКС требует значительного материального оборудования: дополнительных аудиторий, множительной техники.

· Работа над КС предполагает использование студентами компьютерных технологий и интернета для поиска информации, а также наличие средств презентации.

Кроме того, для преподавателя возникает целый ряд трудностей эмоционального, психологического, интеллектуального характера:

· Мешает стереотип мышления.

· Очень трудоемок процесс сбора информации, зачастую ее просто невозможно получить.

· Отсутствие КС, написанных на местном или хотя бы региональном материале.

· Подготовка к занятиям занимает очень много времени и сил.

· На общение с группой в аудитории затрачивается большое количество энергии.

· Во время обсуждения приходится постоянно находиться в эмоциональном и интеллектуальном напряжении.

· Нет возможности проверить решение проблемы.

· Лимит времени, отведенный на обсуждение КС, ограничен.

Другим препятствием является необходимость внесения коррективов в существующие нормативы распределения нагрузок и финансовых средств. Ведь для внедрения этого метода потребуются дополнительные аудитории, оснащенные современной технологией. Работа в малых группах сопряжена с увеличением аудиторной нагрузки. Эти барьеры непреодолимы без соответствующей поддержки и понимания со стороны руководства вузов.

Поскольку речь идет о совершенствовании методики преподавания бизнес дисциплин, то напрашивается естественный вопрос: как стимулировать ученых, которые преподают экономику и бизнес, писать учебные КС на основе местного или регионального материала? Ведь критерием оценки научной деятельности является количество опубликованных научных статей: чем их больше, тем лучше. А КС пока к таковым не относится. Зачем тогда тратить драгоценное время?

С другой стороны, у большинства преподавателей нет методики и навыков написания КС; нет информации, основанной на местном материале. Пожалуй, это является чуть ли не основным препятствием, связанным с МКС. Чтобы написать КС нужно, прежде всего, провести глубокое маркетинговое исследование рынка и уже на основе этого начать собирать необходимую информацию, имеющую практическую ценность в обучении студентов. Но, оказывается, недостаточно только изучить рынок и выяснить, какую информацию надо добыть. Добыть эту информацию и является самым сложным этапом в процессе написания КС. Многие организации и фирмы отказываются от предоставления информации.

Что нужно сделать на пути преодоления перечисленных барьеров?

· Провести серию обучающих семинаров с приглашением ведущих специалистов в этой области.

· Разработать и обеспечить всех преподавателей методическими пособиями по написанию КС.

· Решить административные и финансовые вопросы, связанные с внедрением МКС.

· Стимулировать ученых и преподавателей на написание кейсов.

· Всячески содействовать добыче информации от соответствующих фирм и организаций.

· Увеличить количество аудиторий, оснащенных компьютерными технологиями и интернетом.

· Считать написание и опубликование КС за научный труд.

· Создать Центральноазиатский или Узбекский центр по сбору и опубликованию лучших КС на конкурсной основе.

Все эти меры должны будут содействовать совершенствованию методов обучения и подготовке нового поколения руководителей и организаторов бизнеса в Узбекистане.

asosiy savdo markazlari bilan bog'lardi. Bu yo'llar toshkentlik savdogarlarni qozoq cho'llari orqali Rossiya chegara rayonlarigacha olib borardi.[1]

Buxoro xonligining Qozoq xonligi aholisini hunarmandchilik, ayniqsa, to'qimachilik sanoati mahsulotlari bilan ta'minlashdagi o'rni yuqori bo'lgan va dasht ko'chmanchilari ijtimoiy-iqtisodiy hayotida hal qiluvchi omil bo'lgan. Fazlulloh Ibn Ro'zbexon o'zining "Mehmonnomai Buxoro" asarida ma'lum qilishicha, Qozoq xonligi aholisining movarounnahrlik hunarmandlar tayyorlagan kiyim-kechaklarga nisbatan ehtiyoji baland bo'lgan. Shu sababdan Samarqandlik tikuvchilar tomonidan tayyorlangan kiyimlar katta miqdorda dasht hududiga olib ketilgan. Asar muallifining so'zlariga qaraganda, movarounnahrliklar tomonidan ishlab chiqarilgan matolar ichida ayniqsa bo'z matosiga talab katta bo'lgan. U bu haqda so'z yuritarkan, ko'chmanchi qozoqlar bu matodan juda ko'p miqdorda foydalanganligini aytib, "..., bu matoni tinchlik bo'lgan vaqtda savdogarlar orqali olib ketishgan. Yirik yer egalarining o'zaro urushlari bo'layotgan va savdo uzilib qolgan vaqtda esa, dashti qipchoqlik sultonlarning harbiy otryad boshliqlari Movarounnahrga hujumlar uyushtirishib, bo'z matolaridan olib ketishgan".[2] Ko'chmanchi aholi o'rtasida bo'zdan tashqari chit, olacha kabi boshqa paxta va ipak matolaridan ham keng foydalanilgan. Garchi ularning sifati dashtliklarga mo'ljallanib dag'alroq to'qilgan bo'lsa ham qozoqlar turmush tarzida ko'p ishlatilgan. To'qimachilik mahsulotlaridan tashqari Buxoro kulolchilik va temirchilik buyumlaridan sopol idishlar, temir qozonlar ham ko'chmanchi aholi kundalik ehtiyojini qondirgan. Dashtliklar yana xonlik aholisining asosiy ozuqasi va transport vositalaridan biri hisoblangan otlar uchun zarur bo'lgan, Buxoroda yasalgan, egarjabdug' va taqalarning ham doimiy xaridorlari bo'lishgan.[3]

Qozoq xonligi hududidagi tabiiy iqlim sharoiti xonlik aholisiga dehqonchilik mahsulotlarini yetishtirishiga to'sqinlik qilib, asosan chorvachilik bilan shug'ullanishini taqozo etardi. Bu borada Fazlulloh ibn Ro'zbexon va Antoni Jenkinsonlarning asarlarida muhim ma'lumotlarni uchratish mumkin. Bu esa ko'chmanchi aholini o'troq aholi bilan doimiy aloqalarni saqlab qolishga intilishining va ularga tobe bo'lib qolishining asosiy sababi bo'lgan. V.Ya. Basin, P.P. Ivanov va G.A. Agzamovalar ham o'z tadqiqotlarida, qozoqlar buxoroliklardan boshoqli don ekinlaridan bug'doy, jo'xori kabilarni sotib olishganligini ta'kidlashgan.[4] Turkiston shaharlaridan biri hisoblangan Sayramning Abdullaxon II tomonidan o'z davlati tarkibiga kiritilishi dashtliklarning movarounnahrliklar bilan munosabatlarini yanada mustahkamlashga majbur qilgan. Chunki Sayram ham bu vaqtda yirik hunarmanochilik, savdo-sotiq markazi hisoblanib, dehqonchilik madaniyati yaxshi rivojlangan va dashtliklarni dehqonchilik mahsulotlariga bo'lgan ehtiyojini qondirishda muhim rol o'ynagan.

Ikki xonlik aholisi o'rtasida bo'ladigan savdodan ko'chmanchilar kabi, o'troq xalq ham ko'proq manfaatdor bo'lgan. Chunki Dashti Qipchoq aholisi Buxoro xonligida yetishtirilgan va ishlab chiqarilgan don,

[1] Sokolov Yu. Tashkent, tashkentsi i Rossiya. Toshkent. 1965, str. 47.

[2] Fazlallax ibn Ruzbi-xan. ... . str. 86; Mukminova R. G. Ocherki po istorii remeslo v Samarkande i Buxare v XVI v.- T.: 1976, str. 54

[3] Djenkinson A. Puteshestviye... . str. 184; Mukminova R. G. Ocherki po istorii remeslo... . str. 56.

[4] Basin V.A. Rossiya i Kazaxskiye xanstva v XVI-XVIII vv. (Kazaxstan v sisteme vneshney politiki Rossiyskoy imperii).- Alma-ata.: Nauka. 1971, str. 80. Ivanov P.I. Ocherki po istorii Sredney Azii. ... str. 75; Agzamova G. A. Sredneaziatskiye sentri ... . str. 78-79.

kulolchilik, temirchilik mahsulotlari, zebziynatlar, kiyim-kechaklar va turli xil gazlamalarning iste'molchilari bo'libgina qolmay, chorvachilik mahsulotlari yetkazib beruvchilari bo'lganligini manbalardagi ma'lumotlar tasdiqlaydi. Avval qayd etib o'tganimizdek, ularning asosiy mashg'uloti chorvachilik bo'lganligi sababli, Buxoro xonligiga qo'y junidan va ot, tuya, mol terilaridan tayyorlangan namat, kigiz, xurjun, mesh kabi buyumlar olib kelingan. Qozoqlarda ayniqsa terini qayta ishlash va undan turli narsalar tayyorlash rivojlanganligini turkiyalik sayyoh Sayfi Chalabiy ma'lumotlari tasdiqlaydi. Sayfi Chalabiy o'z safar xotiralarida qayd etishicha, qozoqlar qo'y terisidan chakmonlar tikishib, dasht yerlarida o'sadigan maxsus o'tlardan tayyorlangan bo'yoqlar yordamida uni turli ranglarga bo'yashgan. Mahsulot juda chiroyli va nafis ishlangan bo'lib, xuddi atlasga o'xshab ketardi. Dashtliklar bunday chakmonlarni Buxoroga olib borib atlas qiymatiga teng narxda sotishgan.[1] Buxoro xonligi aholisi ko'chmanchi aholidan tulki va boshqa hayvonlarning mo'ynalarini sotib olish bilan birga, ular o'rta asrlarning asosiy transport vositasi hisoblangan tuya va otlarni yetkazib beruvchilari bo'lishgan.[2] Ular o'rtasida bo'ladigan ikki tomonlama savdodan, bir tomonning tovar sotishdan manfaatdorligi, ikkinchi tomonning kundalik turmush tarziga zarur bo'lgan mahsulotlarga nisbatan ehtiyoji ikki xonlik aholisining o'zaro aloqalari har qanday vaziyatda ham uzluksiz davom etishini talab qilgan. Xatto urushlar vaqtida ham to'xtab qolmagan. Binoiy o'zining "Shayboniynoma" asarida shunday yozgan: "Shayboniyxon va Burunduqxon o'rtasida bo'lgan urushning dastlabki yillarida Buxorodan Turkistonga Arquq orqali tovarlar yuklangan karvonlar qatnardi".[3] Shayboniyxonning qozoqlarga qarshi qilgan uchinchi yurushida qatnashgan Falulloh ibn Ruzbexon o'troq va ko'chmanchi aholi o'rtasidagi savdoda movarounnahrlik savdogarlardan tashqari qozoq savdogarlari ham katta rol o'ynaganligini va ular ham O'rta Osiyo hududlariga qatnab savdo bilan shug'ullanganligini ta'kidlab, "... ularning [qozoqlarning] savdogarlari doimo musulmonlar mamlakatining markazini (Buxoroni- S.G.) ziyorat qilib turishardi", - deya ma'lumot beradi.[4] Hofiz Tanish esa "Abdullanoma" asarida, Abdullaxon va Bobo Sulton tarafdorlari o'rtasidagi bo'lgan jang haqidagi hikoyasida, Abdullaxon II qo'shinlari Sabronda turgan vaqtda, Buxorodan Sabronga g'alla olib kelgan Xoja Kamoluddin Husayn boshchiligidagi savdo karvoni haqida ma'lumot bergan.[5]

Tangashunos olim E. A. Davidovich o'zining olib borgan tadqiqotlari jarayonida uchratgan arxeologik topilmalariga asoslanib aytgan fikriga ko'ra, Turkiston shaharlarida o'troq va ko'chmanchi aholi o'rtasidagi savdo dastlabki vaqtlarda mol ayriboshlash usuli orqali amalga oshirilgan bo'lsa-da, keyinchalik bu jarayon pul vositasida olib borilgan. Olim o'zining bu fikrini Yassidan topilgan zarbxona va Suzoqdagi qazish ishlari vaqtida topilgan XVI asr Buxoro tangalari misolida isbotlagan.[6] Demak, o'sha davr manbalarida va ko'plab tarixchi olimlar tadqiqotlarida ta'kidlanganidek, Buxoro va Qozoq xonligi

[1] Sultonov. Osnovnie voprosi istorii Kazaxskogo naroda v XV-XVII vekax po per., tadji.,turk., istochnikam. /Avtoref. Dis. kan. ist. nauk.- L.: 1971, str. 18;

[2] Sokolov Yu. Tashkent, ... str. 47.

[3] Pishulina K. A. Prisirdarinskiye goroda ... . str. 42.

[4] Fazlallax ibn Ruzbi-xan. Mixman-nama-i Buxara. str. 98

[5] Hofiz Tanish. Abdullanoma.- T., Sharq. 2000. 2-kitob. 85-bet

[6] Davidovich E. A. Numizmaticheskiye zametki (Karaxanidы, Chingizxan, Sheybanidы). // "Izvestiya AN Tadj SSR", №3, 1968, str. 84;

aholisi o'rtasidagi savdo-sotiq aloqalari hamma davrda bo'lganidek XVI asr ikkinchi yarmida ham, garchi bir xil darajada kechmagan bo'lsa-da, ammo uzluksiz davom etgan.

Qozoq xonligi bilan olib borilgan ko'p tomonlama aloqalar Buxoro xonligi uchun hududiy xavfsizlikni, ishlab chiqarishning rivojlanishini ta'minlash bilan birga, Abdullaxon II davlatini G'arb davlatlari bilan olib boradigan tashqi savdo aloqalariga ham katta ta'sir ko'rsatgan. Chunki, Qozoq xonligi hududi Buxoro xonligida ishlab chiqarilgan mahsulotlarning asosiy iste'molchilari bo'lishdan tashqari savdo va elchilik karvonlarini sog'-omon manziliga yetib borishida muhim rol o'ynagan. Buxoro xonligi hududidan yo'l olgan savdo yoki elchilik karvonlari Dashti Qipchoq hududi orqali Rossiya kabi G'arb davlatlariga yetib borgan. Buxorolik, xivalik va samarqandlik savdogarlar Rossiya davlati bilan bo'ladigan savdodan katta foyda ko'rishgan.[1] G'arb davlatlari bilan bo'ladigan savdo aloqalari Buxoro xonligini bir tomondan tashqi eksport salohiyatini oshishiga, natijada ishlab chiqarishni rivojlanishiga yordam bergan. Ikkinchi tomondan esa, bu savdodan katta foyda olgan savdogarlardan olinadigan soliqlar davlatning asosiy daromadi bo'lib, xonlik xazinasini yanada boyishiga sabab bo'lgan. Katta foyda keltiruvchi va xonlik iqtisodiyotida katta o'rin tutuvchi ushbu karvonlarning yo'l xavfsizligini ta'minlash uchun esa, Qozoq xonligi bilan munosabatlarni yaxshilash lozim edi. Chunki yuqorida ta'kidlab o'tganimizdek, Buxoro va Rossiyani bog'lovchi savdo yo'llari aynan Qozoq dashtlari orqali o'tgan.

Garchi XVI asr boshlarida yangi geografik kashfiyotlar natijasida suv yo'llari kashf etilgan bo'lsa-da, oldingi quruqlik yo'llari hali o'z ahamiyatini yo'qotmagandi. XVI asrdan to XVIII asrning 40- yillarigacha karvonlar Buxorodan G'arbga Qozoq dashtlari orqali olib o'tilgan.[2] Bu karvon yo'llari haqida tarixchi olimlar o'z tadqiqotlarida ko'plab ma'lumotlar keltirishgan. Ingliz sayyohi Antoni Jenkinsonning ma'lumotlariga ko'ra, Astraxandan Mang'ishloqqa (hozirgi Qozog'iston hududida joylashgan) Kaspiy dengizi shimoliy-sharqiy qirg'oqlari bo'ylab suzib o'tilgan. XVI asr ikkinchi yarmida yarim orolda Kaspiy dengizi bo'ylab o'tgan asosiy yo'l orqali shimoliy-sharqiy va janubiy-g'arbiy tomonlarga, ya'ni Buxoro va Xivaga boruvchi karvon yo'li boshlanadigan to'rtta joy mavjud bo'lgan. Ingliz sayyohining ma'lum qilishicha, ana shu joylardan biri To'pqo'rg'on dengizning shimoliy qirg'og'ida joylashgan. Bu yerdan yiliga ikki marta buxorolik va xivalik savdogarlar yelkanli kemalar orqali Astraxanga suzib o'tishgan.[3] Antoni Jenkinsonning bu ma'lumotlariga asoslanib fikr yuritadigan bo'lsak, demak, Buxoro xonligidan Dashti Qipchoq hududi orqali yiliga kamida ikki marta yirik savdo karvonlari o'tgan. Tobolskdan Markaziy Osiyogacha tutashgan, Qozoq xonligi hududidan o'tuvchi savdo yo'li esa, Irtish daryosi orqali yuqori Irtishga, u yerdan Ulug'tog' yon bag'irlari bo'ylab Sariqsuv va to Turkistongacha, keyin Sirdaryo orqali Buxoroga kirib borgan. 1595 yilda Qozoq xoni o'rdasiga tashrif buyurgan rus elchisi Velyamin Stepanov o'zining podsho Ivan IVga yo'llagan maktubida Qozondan boshlangan savdo yo'li Yoyiq (Ural) daryosi orqali Irgizga, u yerdan qozoq va no'g'oy dashtlari orqali Pegix tog'iga, undan Talos vodiysi bo'ylab Toshkent yoki Samarqandga, keyin Buxoroga yetib boruvchi yo'l to'g'risida gapirib o'tgan.[4]

[1] Ziyaev X. Uzbeki v Sibiri (XVII – XIX vv.).- T.: Fan. 1968, str. 10-11.

[2] Басин В.А. Россия и Казахские ханства в XVI-XVIII вв. (Казахстан в системе внешней политики Российской империи). - Алма-ата.: Наука. 1971, стр. 83.

[3] Djenkinson A. Puteshestviye... . str. 173-174.

[4] Agzamova G. A. Sredneaziatskiye sentri ... . str.127; Abuseitova M. X. Srednevekovie pismennie istochniki ... . str. 153.

O'tkinchi karvonlar savdo yo'lida yashaydigan Qozoq xonligi aholisining ijtimoiy-iqtisodiy hayotida muhim rol o'ynagan. Chunki o'tayotgan savdo karvonlaridan yerlik aholi katta foyda ko'rgan. Birinchidan, ularning ayrimlari bu karvonlarga hujum qilib, ko'plab mollarni qo'lga kiritgan bo'lsa, ayrimlari karvonlar to'xtagan yerlarda o'zlarining chorvachilik maxsulotlarining ehtiyoji uchun kerakli narsalarga almashtirish imkoniyatiga ega bo'lishgan va ko'chmanchilar bilan savdogarlar o'rtasida mol ayriboshlash jarayoni yuz bergan. Bu jarayon ko'chmanchi aholi chorvachilik mahsulotlari ishlab chiqarishini rivojlantirgan. Shu bilan birga, Antoni Jenkinsonning guvohlik berishicha, dashtda qaroqchilik qilib yurgan ba'zi bir ko'chmanchi qabilalar, karvonlarning xavfsizligini ta'minlab, ularni Dashti qipchoq hududidan qo'riqlab o'tkazib qo'yganliklari uchun katta miqdorda mablag' olishgan.[1]

Buxoro va Qozoq xonliklari o'rtasida olib borilgan savdo aloqalari Abdullaxon II davlatining iqtisodiyotini yuksalishiga hissa qo'shish bilan birga, boshqa G'arb davlatlari bilan bo'ladigan iqtisodiy munosabatlarda muhim rol o'ynagan. O'z o'rnida savdo aloqalari o'zaro madaniyat almashinuvini ta'minlagan. Chunki, savdo yo'llari qadimdan turli xalqlarning o'zaro madaniyat almashinuvi jarayonini amalga oshiruvchi vosita bo'lib xizmat qilgan. Bozorlarga karvonlar orqali olib kelingan tovarlar nafaqat iqtisodiy ehtiyojni qondirgan, balki, xalqlarning to'qimachilik, kulolchilik kabi hunarmandchilikning turli ko'rinishlardagi o'ziga xos ishlab chiqarish madaniyatlarini bir-biri bilan uchrashtirgan. Bozorlarda turli davlatlardan kelgan ilm ahillari uchrashgan va o'zaro bilim almashishgan. Shuningdek, olimlar, shoirlar kabi aholining turli xil toifasi savdo karvonlari orqali sayohat qilgan yoki bir mamlakatdan ikkinchi mamlakatga, yashab, ijod qilish uchun yetib borishgan. Bu esa jahon xalqlari madaniyatini uyg'unlashuviga va inson ma'naviyatining nodir mahsuli bo'lgan asarlarni vujudga keltirgan.

Abdullaxon II davlatining Qozoq va Yorkend xonligi bilan olib borgan savdo-diplomatik aloqalari ko'p qirrali, keng qamrovli va o'ziga xos xususiyati bilan ajralib turadi. Ularni o'rganish o'zbek davlatchiligi tarixini to'laqonli ochishga ma'lum ma'noda yordam berish bilan birga, bugungi kunda jahonda o'ziga xos mavqega ega bo'lgan, tashqi aloqalarni yanada rivojlantirishga harakat qilayotgan, Markaziy Osiyo davlatlarining iqtisodiy integratsiyalashuvini amalga oshirish uchun amaliy harakatlar olib borayotgan, qadimgi Buyuk Ipak Yo'li bo'ylab xalqaro TRASSEKA loyihasini amalga oshirayotgan O'zbekistonning siyosiy va iqtisodiy rivojlanishi uchun ham muhimdir.

[1] Djenkinson A. Puteshestviye ... . str. 179;